



**CIRCLE K™**



---

## ALIMENTATION COUCHE-TARD ANNONCE SES RÉSULTATS DU QUATRIÈME TRIMESTRE ET DE L'EXERCICE 2023

---

- Les résultats du quatrième trimestre et de l'exercice 2023 comprennent une semaine supplémentaire par rapport au quatrième trimestre et à l'exercice 2022. Toutes les informations trimestrielles et annuelles sur les magasins comparables sont présentées sur une base comparable de 12 et 52 semaines, respectivement.

### Quatrième trimestre de l'exercice 2023

- Bénéfice net atteignant 670,7 millions \$, ou 0,68 \$ par action sur une base diluée pour le quatrième trimestre de l'exercice 2023, comparativement à 477,7 millions \$, ou 0,46 \$ par action sur une base diluée, pour le quatrième trimestre de l'exercice 2022. Le bénéfice net ajusté<sup>1</sup> s'est élevé à approximativement 698,0 millions \$, comparativement à 573,0 millions \$ pour le quatrième trimestre de l'exercice 2022. Le bénéfice net ajusté par action dilué<sup>1</sup> s'est élevé à 0,71 \$, représentant une augmentation de 29,1 % par rapport à 0,55 \$ pour le trimestre correspondant de l'exercice précédent.
- Revenus totaux tirés des marchandises et services de 4,2 milliards \$, soit une augmentation de 11,0 %. Augmentation des ventes de marchandises par magasin comparable<sup>2</sup> de 3,3 % aux États-Unis, de 3,0 % en Europe et autres régions<sup>1</sup>, et de 5,9 % au Canada.
- Le pourcentage de marge brute<sup>1</sup> sur les marchandises et services a augmenté de 1,0 % aux États-Unis pour s'établir à 34,1 %, de 2,6 % en Europe et autres régions pour s'établir à 40,9 %, et de 1,7 % au Canada pour s'établir à 34,1 %, tous impactés favorablement par un mix de produits différent.
- Les volumes de carburant pour le transport routier par magasin comparable ont augmenté de 0,8 % aux États-Unis, de 6,0 % au Canada, et ont diminué de 2,4 % en Europe et autres régions.
- Diminution de la marge brute unitaire<sup>1</sup> sur le carburant pour le transport routier de 0,78 ¢ par gallon aux États-Unis, pour s'établir à 45,34 ¢ par gallon, de 1,28 ¢ CA par litre au Canada pour s'établir à 12,13 ¢ CA par litre, et une augmentation de 3,09 ¢ US par litre en Europe et autres régions pour s'établir à 10,60 ¢ US par litre en raison de la situation géopolitique et des conditions difficiles d'approvisionnement au cours du trimestre comparable. Les marges unitaires sur le carburant sont demeurées solides à travers le réseau, en raison de conditions de marché favorables et du travail continu sur l'optimisation de notre chaîne d'approvisionnement.
- Les frais d'exploitation ont augmenté de 8,8 % pour le quatrième trimestre de l'exercice 2023, tandis que la croissance normalisée des frais d'exploitation<sup>1</sup>, en tenant compte de l'impact estimé de la 13<sup>e</sup> semaine sur le quatrième trimestre de l'exercice 2023, est restée inférieure à l'inflation moyenne observée dans l'ensemble de notre réseau, qui est de 5,8 %.
- Le 21 avril 2023, nous avons modifié notre facilité de crédit d'exploitation afin d'augmenter le montant maximum disponible de 2,5 milliards \$ à 3,5 milliards \$. Le montant maximum disponible comprend une première tranche de 1,0 milliard \$ et une deuxième tranche de 2,5 milliards \$, arrivant à échéance en avril 2026 et en avril 2028, respectivement.
- Au cours du trimestre, la société a conclu l'acquisition de 65 stations de lave-auto express et de 55 magasins corporatifs d'accommodation et de vente de carburant aux États-Unis. La société a également conclu un accord définitif pour l'acquisition de 112 magasins corporatifs d'accommodation et de vente de carburant aux États-Unis.
- Au cours du trimestre, la société a conclu une offre ferme et irrévocable pour l'acquisition de 2 193 sites situés en Allemagne, en Belgique, aux Pays-Bas et au Luxembourg.

---

<sup>1</sup> Veuillez vous référer à la section « Mesures non conformes aux IFRS » pour plus d'informations relativement aux mesures de performance non reconnues par les IFRS.

<sup>2</sup> Cette mesure représente la croissance (diminution) des revenus cumulés de marchandises entre la période actuelle et la période comparative pour les magasins qui ont été ouverts pendant au moins 23 jours sur chaque période de 28 jours incluse dans les périodes déclarées. Les revenus de marchandises sont définis comme les revenus tirés des marchandises et services, excluant les revenus de services.

## Exercice 2023

- Bénéfice net par action sur une base diluée de 3,06 \$, comparativement à 2,52 \$ pour l'exercice 2022, soit une hausse de 21,4 %, tandis que le bénéfice net ajusté par action dilué<sup>1</sup> s'est élevé à 3,12 \$, comparativement à 2,60 \$ pour l'exercice 2022, soit une augmentation de 20,0 %.
- Au cours du quatrième trimestre et de l'exercice 2023, la société a racheté des actions pour des montants de 434,5 millions \$ et 2,3 milliards \$, respectivement, soit un total de 52,0 millions d'actions rachetées dans le cadre du programme qui s'est terminé le 25 avril 2023. Subséquemment à la fin de l'exercice 2023, la société a renouvelé son programme de rachat d'actions qui lui permet de racheter jusqu'à 5,0 % des actions en circulation au 20 avril 2023. Dans le cadre du programme renouvelé, des actions ont été rachetées pour un montant de 204,1 millions \$.
- Augmentation du dividende annuel déclaré de 26,9 %, passant de 41,75 ¢ CA à 53,00 ¢ CA.
- Forte amélioration du rendement des capitaux investis<sup>1</sup> qui passe de 15,4 % à 17,5 %, en raison de solides bénéfices pour l'exercice 2023. Subséquemment à la fin de l'exercice, Moody's Investors Service a revu à la hausse la cote de crédit à long terme non garantie de la société, la faisant passer de Baa2 à Baa1.

---

**Laval (Québec) Canada – le 27 juin 2023** – Pour son quatrième trimestre terminé le 30 avril 2023, Alimentation Couche-Tard inc. (« Couche-Tard » ou la « société ») (TSX : ATD) annonce un bénéfice net de 670,7 millions \$, soit un bénéfice par action de 0,68 \$ sur une base diluée, comparativement à 477,7 millions \$ pour le trimestre correspondant de l'exercice 2022, soit 0,46 \$ par action sur une base diluée. Les résultats du quatrième trimestre de l'exercice 2023 ont été affectés par une perte sur les billets à ordre convertibles comptabilisés à la juste valeur par le biais du résultat net avant leur échéance de 26,4 millions \$ avant impôts, par des frais d'acquisition de 4,5 millions \$ avant impôts, ainsi que par un gain de change net de 0,4 million \$ avant impôts. Les résultats du trimestre correspondant de l'exercice 2022 ont été affectés par une perte de valeur de 56,2 millions \$ avant impôts résultant de la déconsolidation et de la perte de valeur des filiales russes, une perte de valeur de 33,7 millions \$ avant impôts sur notre participation dans Fire & Flower Holdings Corp., une dépense de 15,1 millions \$ avant impôts due à un changement de méthode comptable concernant les accords d'infonuagiques, un gain de change net de 3,0 millions \$ avant impôts ainsi que par des frais d'acquisition de 0,9 million \$ avant impôts. En excluant ces éléments, le bénéfice net ajusté<sup>1</sup> s'est élevé approximativement à 698,0 millions \$, ou 0,71 \$ par action sur une base diluée pour le quatrième trimestre de l'exercice 2023, comparativement à 573,0 millions \$, ou 0,55 \$ par action sur une base diluée pour le trimestre correspondant de l'exercice 2022, soit une augmentation du bénéfice net ajusté par action dilué<sup>1</sup> de 29,1 %. Cette croissance est principalement attribuable à la croissance organique des activités d'accommodation, à l'augmentation de nos marges brutes sur le carburant pour le transport routier<sup>1</sup> en Europe et autres régions, à l'impact de la 13<sup>e</sup> semaine du quatrième trimestre de l'exercice 2023, ainsi qu'à l'incidence favorable du programme de rachat d'actions, partiellement contrebalancées par l'augmentation des frais d'exploitation. Les données financières sont exprimées en dollars américains, sauf indication contraire.

« Nous sommes heureux d'annoncer une excellente année fiscale ainsi que de solides résultats pour le quatrième trimestre. Plus encore, nous sommes fiers d'annoncer que nous avons atteint notre objectif stratégique de cinq ans de Doubler encore. Il s'agit d'un succès remarquable considérant qu'au cours de trois de ces cinq années, nous avons dû faire face à des défis mondiaux historiques, notamment une pandémie, l'inflation, des défis de recrutement et de rétention, des conditions difficiles d'approvisionnement, ainsi que la guerre qui sévit près de nos marchés européens. Bien que de nombreuses organisations élaborent des plans stratégiques ambitieux, elles peuvent perdre leur élan en cours de route. Nous avons pu avancer - en développant, en innovant et en réalisant des résultats financiers remarquables - grâce à l'engagement des membres de notre équipe primée, et à notre culture centrée sur le client. Je tiens à remercier tous les membres de l'équipe, les clients et les actionnaires pour leur engagement envers l'entreprise et leur soutien dans cette démarche de Doubler encore », a déclaré Brian Hannasch, président et chef de la direction d'Alimentation Couche-Tard.

« Nous sommes enthousiastes des progrès récents et de l'environnement favorable à la croissance par le biais d'acquisitions après de nombreuses années de multiples gonflés et d'actifs qui n'étaient pas adaptés à notre entreprise. Au début du trimestre, nous avons annoncé notre projet d'acquisition de certains actifs de TotalEnergies SE sur quatre marchés européens et nous prévoyons conclure cette transaction d'ici la fin de l'année civile. Nous avons également conclu un accord pour acquérir 112 sites de vente d'accommodation et de carburant qui seront retranchés de MAPCO Express Inc. Cet accord inclus un solide réseau de sites modernes et bien situés dans des marchés attrayants et intéressants, principalement dans le Tennessee et l'Alabama. Nous avons conclu l'acquisition de 55 sites de haute qualité en Arkansas et en Floride ainsi que 65 stations de lave-autos express, principalement en Arizona et en Illinois. Dans chaque cas, nous voyons des opportunités significatives pour apporter de la valeur à l'entreprise à mesure que nous apprenons à mieux connaître leurs opérations, les membres de l'équipe et les clients », a conclu Brian Hannasch.

---

<sup>1</sup> Veuillez vous référer à la section « Mesures non conformes aux IFRS » pour plus d'informations relativement aux mesures de performance non reconnues par les IFRS.

Claude Tessier, chef de la direction financière, a déclaré : « Nos résultats tant pour le quatrième trimestre que pour l'exercice 2023 ont dépassé nos attentes sur de nombreux fronts, nous permettant de dépasser considérablement nos ambitions de doubler encore, portant notre EBITDA ajusté<sup>1</sup> pour l'exercice 2023 à près de 5,8 milliards \$. Le bénéfice net ajusté par action dilué<sup>1</sup> a augmenté de 29,1 % par rapport au quatrième trimestre de l'exercice 2022, grâce à de solides résultats sur toutes nos mesures clés, y compris une décélération de la croissance normalisée des dépenses<sup>1</sup> qui a été inférieure à l'inflation pour le quatrième trimestre lorsqu'elle est normalisée de l'impact estimé de la semaine supplémentaire du trimestre. Notre bilan demeure particulièrement robuste et nos principales mesures de rendement sont également saines, avec un rendement des capitaux propres<sup>1</sup> et un rendement des capitaux employés<sup>1</sup> atteignant respectivement 24,7 % et 17,5 %, ce qui a contribué à un récent relèvement de la notation de Baa2 à Baa1. Dans la perspective de l'exercice 2024, nous sommes enthousiastes d'organiser notre journée des investisseurs en octobre, au cours de laquelle nous discuterons plus en détail de notre nouveau plan stratégique, notamment de l'attention renouvelée portée à l'optimisation des coûts. Alors que je quitterai mon poste de chef de la direction financière dans les prochains jours, je pars avec un grand sentiment de fierté et d'accomplissement, et je ne pourrais pas être plus fier de toute la croissance que nous avons réalisée au cours des sept années que j'ai passées au service de Couche-Tard. Je tiens à souhaiter à mon ami et collègue Filipe Da Silva tout le meilleur dans son nouveau rôle de Chef de la direction financière. Filipe entrera officiellement en poste le 1<sup>er</sup> juillet 2023. Nous anticipons tous une transition sans embûches, alors qu'Alimentation Couche-Tard poursuit sa trajectoire exceptionnelle, et disciplinée, de croissance. »

## Événements importants du quatrième trimestre de l'exercice 2023

- Au cours du quatrième trimestre et de l'exercice 2023, nous avons racheté 9,4 millions et 52,0 millions d'actions pour un montant de 434,5 millions \$ et 2,3 \$ milliards, respectivement. Le 26 avril 2023, la Bourse de Toronto a approuvé de nouveau le renouvellement de notre régime de rachat d'actions, qui nous autorise à racheter un maximum de 49,1 millions d'actions, représentant 5,0 % des actions en circulation au 20 avril 2023. Le renouvellement est entré en vigueur le 1 mai 2023 et se terminera au plus tard le 30 avril 2024. Subséquemment à la fin de l'exercice 2023, et dans le cadre du programme renouvelé, 4,1 millions d'actions ont été rachetées pour un montant de 204,1 millions \$.
- Le 21 avril 2023, nous avons modifié notre facilité de crédit d'exploitation afin d'augmenter le montant maximum disponible de 2,5 milliards \$ à 3,5 milliards \$. Le montant maximum disponible comprend une première tranche de 1,0 milliard \$ et une deuxième tranche de 2,5 milliards \$, arrivant à échéance en avril 2026 et en avril 2028, respectivement. Au 30 avril 2023, notre facilité de crédit d'exploitation était inutilisée.
- Au cours du quatrième trimestre de l'exercice 2023, suite à la cessation des activités d'une entité émettrice pour laquelle nous détenions des billets à ordre convertibles, une perte avant impôt de 26,4 millions \$ a été comptabilisée dans les Autres éléments financiers afin de ramener le placement à sa juste valeur.
- Le 6 juin 2023, subséquemment à la fin de l'exercice terminé le 30 avril 2023, nous avons exécuté un accord de facilité avec Fire & Flower en vertu duquel nous avons octroyé un prêt de type débiteur exploitant pour 9,8 millions \$ CA (7,2 millions \$). La disponibilité du prêt débiteur exploitant est sujette au respect de certaines conditions, incluant qu'une obligation de protection des créanciers sous la *Loi sur les arrangements avec les créanciers des compagnies* reçue par Fire & Flower reste en effet. Le 21 juin 2023, la Cour supérieure de justice de l'Ontario a approuvé un processus de sollicitation d'offres de vente et d'investissement (« PSVI ») aux termes duquel une de nos filiales en propriété exclusive a présenté une offre de type paravent (stalking horse). Le succès de cette offre de type paravent sera tributaire du résultat du PSVI.

---

<sup>1</sup> Veuillez vous référer à la section « Mesures non conformes aux IFRS » pour plus d'informations relativement aux mesures de performance non reconnues par les IFRS.

## Changements dans notre réseau au cours du quatrième trimestre de l'exercice 2023

- Le 8 février 2023, nous avons acquis la totalité des parts de True Blue Car Wash LLC (« True Blue »). True Blue opère 65 stations de lave-autos express sous les marques Clean Freak et Rainstorm, dans les régions du Midwest et du sud-ouest des États-Unis. La transaction a été réglée pour une contrepartie de 302,2 millions \$, et est assujettie à des ajustements postérieurs à la clôture. La transaction a été financée au moyen des sommes disponibles dans le cadre de notre programme de papier commercial aux États-Unis et de la trésorerie disponible.
- Le 16 mars 2023, nous avons conclu une offre ferme et irrévocable pour acquérir 2 193 sites de TotalEnergies SE pour une contrepartie en espèces d'approximativement 3,1 milliards € (3,4 milliards \$). Les actifs en lien avec le commerce de détail inclus dans l'acquisition proposée couvrent 1 195 sites en Allemagne, 566 sites en Belgique, 387 sites aux Pays-Bas, et 45 sites au Luxembourg, dont 1 495 sites sont détenus de façon corporative et 698 sites sont détenus par des exploitants indépendants. Pour les mêmes sites inclus dans l'acquisition proposée, 12 % sont opérés de façon corporative alors que 88 % sont opérés par des exploitants indépendants. L'acquisition proposée représenterait 100 % des actifs en lien avec le commerce de détail de TotalEnergies SE en Allemagne et aux Pays-Bas ainsi qu'une participation de 60 % pour les entités belges et luxembourgeoises. Subséquemment à la fin du trimestre, et à l'issue du processus d'information et de consultation impliquant les instances représentatives des employés à l'échelle européenne en Belgique, aux Pays-Bas et au Luxembourg, TotalEnergies SE a accepté notre offre, ce qui mènera à la conclusion d'accords définitifs. Nous prévoyons conclure la transaction avant la fin de l'année civile 2023 et elle reste assujettie aux conditions de clôture habituelles et aux approbations réglementaires. La transaction serait financée en utilisant la trésorerie disponible, les facilités de crédits existantes, le programme de papier commercial aux États-Unis, et de nouveaux prêts à terme.

Afin de mitiger le risque de change avec l'euro, nous avons conclu des contrats de change à terme avec des institutions financières pour une portion de la contrepartie, soit 1,6 milliard €. Le 21 avril 2023, nous avons obtenu des engagements pour de nouveaux prêts à terme de 1,5 milliard € et 1,75 milliard \$. Les prêts à terme sont disponibles exclusivement pour le financement de l'acquisition proposée de certains actifs de TotalEnergies SE.

- Le 17 avril 2023, nous avons acquis 45 magasins corporatifs d'accommodation et de vente de carburant exploités sous la marque Big Red Stores et situés dans l'État de l'Arkansas, aux États-Unis. La transaction a été réglée pour un montant de 285,7 millions \$ et est assujettie à des ajustements postérieurs à la clôture. La transaction a été financée au moyen de la trésorerie disponible et de nos facilités de crédit existantes.
- Le 21 avril 2023, nous avons acquis 10 magasins corporatifs d'accommodation et de vente de carburant exploités sous la marque Dion's Quik Chik et situés dans l'État de la Floride, aux États-Unis. Nous avons réglé cette transaction en utilisant notre trésorerie disponible et nos facilités de crédit existantes.
- Le 27 avril 2023, nous avons conclu une entente définitive pour acquérir 112 magasins corporatifs d'accommodation et de vente de carburant exploités sous la marque MAPCO et situés dans les États de l'Alabama, de la Géorgie, du Kentucky, du Mississippi, et du Tennessee, aux États-Unis. L'entente comprend également des terrains excédentaires et une flotte logistique. La transaction serait financée en utilisant la trésorerie disponible, les facilités de crédits existantes, incluant le programme de papier commercial aux États-Unis. Nous prévoyons conclure la transaction dans la seconde moitié de l'année civile 2023 et celle-ci est assujettie aux conditions de clôture habituelles et aux approbations réglementaires.
- Nous avons aussi acquis un magasin corporatif, ce qui porte le total à sept magasins corporatifs dans le cadre de diverses transactions depuis le début de l'exercice 2023. Ces transactions ont été financées à même la trésorerie disponible.
- Nous avons complété la construction de 29 magasins et la relocalisation ou la reconstruction de 7 magasins, ce qui porte le total à 127 magasins depuis le début de l'exercice 2023. Au 30 avril 2023, 42 autres magasins étaient en construction et devraient ouvrir au cours des prochains trimestres.
- Le 1<sup>er</sup> mars 2023, dans le cadre de l'obtention de l'approbation du Bureau de la concurrence (Canada) pour l'acquisition du réseau Wilsons, nous avons cédé 34 magasins corporatifs d'accommodation et de vente de carburant, 1 site détenu par l'entreprise et opéré par un exploitant indépendant, et 17 sites contrôlés et opérés par des exploitants indépendants dans la région de l'Atlantique au Canada pour une contrepartie de 59,2 millions \$. De plus, la contrepartie comprend une contrepartie conditionnelle à recevoir basée sur la performance future des sites cédés et qui pourra s'élever jusqu'à un montant maximum de 8,5 millions \$. Nous avons évalué que la juste valeur de la contrepartie conditionnelle à recevoir n'était pas significative.

## Sommaire des mouvements dans notre réseau de magasins

Le tableau suivant présente certaines informations concernant le mouvement des magasins de notre réseau au cours de la période de 13 semaines terminée le 30 avril 2023 :

Types de magasins	Période de 13 semaines terminée le 30 avril 2023				
	Corporatifs	CODO	DODO	Franchisés et autres affiliés	Total
Nombre de magasins au début de la période	9 887	359	820	1 275	12 341
Acquisitions	121	—	—	—	121
Ouvertures / constructions / ajouts	29	—	13	31	73
Fermetures / dispositions / retraits	(58)	(14)	(11)	(20)	(103)
Conversions de magasins	4	(1)	(2)	(1)	—
<b>Nombre de magasins à la fin de la période</b>	<b>9 983</b>	<b>344</b>	<b>820</b>	<b>1 285</b>	<b>12 432</b>
Magasins Circle K exploités sous licence					2 036
<b>Nombre total de magasins dans le réseau</b>					<b>14 468</b>
Nombre de stations de carburant automatisées incluses dans le solde de fin de période	981	—	2	—	983

Le tableau suivant présente certaines informations concernant le mouvement des magasins de notre réseau au cours de la période de 53 semaines terminée le 30 avril 2023 :

Types de magasins	Période de 53 semaines terminée le 30 avril 2023				
	Corporatifs	CODO	DODO	Franchisés et autres affiliés	Total
Nombre de magasins au début de la période	9 808	370	713	1 275	12 166
Acquisitions	206	2	137	—	345
Ouvertures / constructions / ajouts	105	2	26	88	221
Fermetures / dispositions / retraits	(155)	(18)	(44)	(83)	(300)
Conversions de magasins	19	(12)	(12)	5	—
<b>Nombre de magasins à la fin de la période</b>	<b>9 983</b>	<b>344</b>	<b>820</b>	<b>1 285</b>	<b>12 432</b>
Magasins Circle K exploités sous licence					2 036
<b>Nombre total de magasins dans le réseau</b>					<b>14 468</b>

## Données sur les taux de change

Nous présentons nos données en dollars américains, ce qui procure une information plus pertinente compte tenu de la prédominance de nos opérations aux États-Unis.

Le tableau suivant présente des renseignements sur les taux de change en fonction des taux de clôture, indiqués en dollars américains par unité monétaire comparative :

	Période de 13 semaines terminée le 30 avril 2023	Période de 12 semaines terminée le 24 avril 2022	Période de 53 semaines terminée le 30 avril 2023	Période de 52 semaines terminée le 24 avril 2022
<b>Moyenne pour la période<sup>(1)</sup></b>				
Dollar canadien	<b>0,7386</b>	0,7901	<b>0,7531</b>	0,7978
Couronne norvégienne	<b>0,0961</b>	0,1132	<b>0,0995</b>	0,1150
Couronne suédoise	<b>0,0960</b>	0,1059	<b>0,0959</b>	0,1130
Couronne danoise	<b>0,1449</b>	0,1492	<b>0,1401</b>	0,1555
Zloty	<b>0,2301</b>	0,2388	<b>0,2216</b>	0,2522
Euro	<b>1,0789</b>	1,1103	<b>1,0423</b>	1,1565
Rouble <sup>(2)</sup>	<b>Non applicable</b>	0,0112	<b>Non applicable</b>	0,0131
Dollar de Hong Kong	<b>0,1274</b>	0,1279	<b>0,1276</b>	0,1284

(1) Calculée en prenant la moyenne des taux de change à la clôture de chaque jour de la période indiquée.

(2) Pour les périodes de 12 et 52 semaines terminées le 24 avril 2022, calculées en prenant la moyenne des taux de change à la clôture de chaque jour de la période indiquée, jusqu'au 8 avril 2022.

Pour l'analyse des résultats consolidés, l'incidence de la conversion en dollars américains de nos opérations en devises étrangères est définie comme l'impact de la conversion en dollars américains de nos opérations canadiennes, européennes et asiatiques. Les écarts de conversion en dollars américains de nos opérations en devises étrangères sont déterminés comme étant la différence entre les résultats de la période correspondante en devises locales convertis au taux de change moyen de la période en cours et les résultats de la période correspondante en devises locales convertis au taux de change moyen de la période correspondante.

## Analyse sommaire des résultats consolidés pour le quatrième trimestre et l'exercice 2023

Le tableau suivant présente certaines informations concernant nos opérations pour les périodes de 13 et 53 semaines terminées le 30 avril 2023, et les périodes de 12 et 52 semaines terminées le 24 avril 2022, et l'analyse des résultats de cette section devrait être lue conjointement avec le tableau ci-dessous. Les résultats de nos opérations en Asie sont inclus sous Europe et autres régions.

	Période de 13 semaines terminée le	Période de 12 semaines terminée le	Variation %	Période de 53 semaines terminée le	Période de 52 semaines terminée le	Variation %
	30 avril 2023	24 avril 2022		30 avril 2023	24 avril 2022	
<i>(en millions de dollars US, sauf indication contraire)</i>						
<b>Données sur les résultats d'exploitation :</b>						
Revenus tirés des marchandises et services <sup>(1)</sup> :						
États-Unis	3 006,5	2 654,3	13,3	12 356,0	11 593,2	6,6
Europe et autres régions	585,7	571,4	2,5	2 386,7	2 429,1	(1,7)
Canada	585,7	537,3	9,0	2 540,7	2 581,5	(1,6)
Total des revenus tirés des marchandises et services	4 177,9	3 763,0	11,0	17 283,4	16 603,8	4,1
Ventes de carburant pour le transport routier :						
États-Unis	7 903,2	8 050,9	(1,8)	35 232,1	30 115,0	17,0
Europe et autres régions	2 548,8	2 992,2	(14,8)	11 837,7	9 892,0	19,7
Canada	1 399,5	1 333,4	5,0	6 342,6	5 344,4	18,7
Total des ventes de carburant pour le transport routier	11 851,5	12 376,5	(4,2)	53 412,4	45 351,4	17,8
Autres revenus <sup>(2)</sup> :						
États-Unis	11,4	9,4	21,3	43,8	46,2	(5,2)
Europe et autres régions	208,4	280,7	(25,8)	1 067,7	785,6	35,9
Canada	15,2	5,3	186,8	49,4	22,9	115,7
Total des autres revenus	235,0	295,4	(20,4)	1 160,9	854,7	35,8
<b>Total des ventes</b>	<b>16 264,4</b>	<b>16 434,9</b>	<b>(1,0)</b>	<b>71 856,7</b>	<b>62 809,9</b>	<b>14,4</b>
Marge brute sur les marchandises et services <sup>(1)(3)</sup> :						
États-Unis	1 024,1	877,7	16,7	4 172,4	3 904,5	6,9
Europe et autres régions	239,3	218,6	9,5	925,2	927,4	(0,2)
Canada	199,7	174,4	14,5	841,8	830,2	1,4
Marge brute totale sur les marchandises et services	1 463,1	1 270,7	15,1	5 939,4	5 662,1	4,9
Marge brute sur le carburant pour le transport routier <sup>(3)</sup> :						
États-Unis	1 020,3	942,0	8,3	4 375,6	3 626,4	20,7
Europe et autres régions	259,1	191,0	35,7	1 034,4	1 057,7	(2,2)
Canada	125,8	120,5	4,4	546,6	493,0	10,9
Marge brute totale sur le carburant pour le transport routier	1 405,2	1 253,5	12,1	5 956,6	5 177,1	15,1
Marge brute sur les autres revenus <sup>(2)(3)</sup> :						
États-Unis	11,4	9,4	21,3	43,8	46,2	(5,2)
Europe et autres régions	21,1	18,1	16,6	82,9	96,5	(14,1)
Canada	7,8	5,3	47,2	29,4	22,9	28,4
Marge brute totale sur les autres revenus	40,3	32,8	22,9	156,1	165,6	(5,7)
<b>Marge brute totale<sup>(3)</sup></b>	<b>2 908,6</b>	<b>2 557,0</b>	<b>13,8</b>	<b>12 052,1</b>	<b>11 004,8</b>	<b>9,5</b>
Frais d'exploitation, de vente, généraux et d'administration	1 614,6	1 483,8	8,8	6 361,8	5 884,5	8,1
Gain sur la cession d'immobilisations et d'autres actifs	(29,3)	(43,4)	(32,5)	(67,6)	(103,9)	(34,9)
Amortissement et perte de valeur	389,6	449,4	(13,3)	1 525,9	1 545,7	(1,3)
<b>Bénéfice d'exploitation</b>	<b>933,7</b>	<b>667,2</b>	<b>39,9</b>	<b>4 232,0</b>	<b>3 678,5</b>	<b>15,0</b>
Frais financiers nets	99,0	51,5	92,2	306,7	281,0	9,1
<b>Bénéfice net</b>	<b>670,7</b>	<b>477,7</b>	<b>40,4</b>	<b>3 090,9</b>	<b>2 683,3</b>	<b>15,2</b>
<b>Données par action :</b>						
Bénéfice net par action de base (dollars par action)	0,68	0,46	47,8	3,07	2,53	21,3
Bénéfice net par action dilué (dollars par action)	0,68	0,46	47,8	3,06	2,52	21,4
Bénéfice net ajusté par action dilué (dollars par action) <sup>(3)</sup>	0,71	0,55	29,1	3,12	2,60	20,0

	Période de 13 semaines terminée le	Période de 12 semaines terminée le		Période de 53 semaines terminée le	Période de 52 semaines terminée le	
	30 avril 2023	24 avril 2022	Variation %	30 avril 2023	24 avril 2022	Variation %
<i>(en millions de dollars US, sauf indication contraire)</i>						
<b>Autres données d'exploitation :</b>						
Pourcentage de marge brute sur les marchandises et services <sup>(1)(3)</sup> :						
Consolidé	35,0 %	33,8 %	1,2	34,4 %	34,1 %	0,3
États-Unis	34,1 %	33,1 %	1,0	33,8 %	33,7 %	0,1
Europe et autres régions	40,9 %	38,3 %	2,6	38,8 %	38,2 %	0,6
Canada	34,1 %	32,4 %	1,7	33,1 %	32,2 %	0,9
Croissance (diminution) des ventes de marchandises par magasin comparable <sup>(4)(5)</sup> :						
États-Unis <sup>(6)(7)</sup>	3,3 %	2,3 %		4,3 %	1,9 %	
Europe et autres régions <sup>(3)</sup>	3,0 %	6,2 %		3,1 %	5,9 %	
Canada <sup>(6)(7)</sup>	5,9 %	0,1 %		1,2 %	(3,4 %)	
Marge brute unitaire sur le carburant pour le transport routier <sup>(3)</sup> :						
États-Unis (cents par gallon)	45,34	46,12	(1,7)	47,51	39,62	19,9
Europe et autres régions (cents par litre)	10,60	7,51	41,1	9,98	9,86	1,2
Canada (cents CA par litre)	12,13	13,41	(9,5)	12,75	11,74	8,6
Volume total de carburant pour le transport routier vendu :						
États-Unis (millions de gallons)	2 250,3	2 042,5	10,2	9 209,7	9 152,9	0,6
Europe et autres régions (millions de litres)	2 443,7	2 542,9	(3,9)	10 365,7	10 722,7	(3,3)
Canada (millions de litres)	1 403,6	1 136,9	23,5	5 690,1	5 264,8	8,1
Croissance (diminution) du volume de carburant pour le transport routier par magasin comparable <sup>(5)(6)</sup> :						
États-Unis	0,8 %	(1,7 %)		(1,9 %)	4,0 %	
Europe et autres régions	(2,4 %)	3,7 %		(3,2 %)	3,8 %	
Canada	6,0 %	4,3 %		(0,1 %)	6,1 %	

	Au 30 avril 2023	Au 24 avril 2022	Variation \$
<i>(en millions de dollars US, sauf indication contraire)</i>			
<b>Données tirées du bilan :</b>			
Actif total	29 049,2	29 591,6	(542,4)
Dettes portant intérêt <sup>(3)</sup>	9 465,9	9 439,9	26,0
Capitaux propres	12 564,5	12 437,6	126,9
<b>Ratios d'endettement<sup>(3)</sup> :</b>			
Dettes nettes portant intérêt / capitalisation totale	0,41 : 1	0,37 : 1	
Ratio d'endettement	1,49 : 1	1,39 : 1	
<b>Rentabilité<sup>(3)</sup> :</b>			
Rendement des capitaux propres	24,7 %	21,8 %	
Rendement des capitaux investis	17,5 %	15,4 %	

(1) Comprend les revenus tirés des redevances de franchisage, des royautés et des remises sur certains achats effectués par les franchisés et les affiliés ainsi que de la vente en gros de marchandises. Les redevances de franchisage des magasins internationaux sous licence sont incluses sous les États-Unis.

(2) Comprend les revenus tirés de la location d'actifs et de la vente de carburant pour le secteur de l'aviation et de l'énergie pour les moteurs stationnaires.

(3) Veuillez vous référer à la section « Mesures non conformes aux IFRS » pour plus d'informations relativement à notre mesure de gestion du capital ainsi que nos mesures de performance non reconnues par les IFRS.

(4) Cette mesure représente la croissance (diminution) des revenus cumulés de marchandises entre la période actuelle et la période comparative pour les magasins qui ont été ouverts pendant au moins 23 jours sur chaque période de 28 jours incluse dans les périodes déclarées. Les revenus des marchandises sont définis comme les revenus tirés des marchandises et services, excluant les revenus de services.

(5) Présenté sur une base comparable de 12 et de 52 semaines.

(6) Pour les magasins corporatifs seulement.

(7) Calculé sur la base des monnaies fonctionnelles respectives.

## Chiffre d'affaires

Notre chiffre d'affaires a atteint 16,3 milliards \$ pour le quatrième trimestre de l'exercice 2023, en baisse de 170,5 millions \$, soit une diminution de 1,0 % par rapport au trimestre correspondant de l'exercice 2022. La conversion en dollars américains de nos opérations en devises étrangères a eu un impact négatif net d'environ 331,0 millions \$. L'augmentation résiduelle d'environ 160,0 millions \$, ou 1,0 %, est principalement attribuable à l'impact de la 13<sup>e</sup> semaine du quatrième trimestre de l'exercice 2023, à la croissance organique de nos activités d'accommodation, ainsi qu'à la contribution des acquisitions, partiellement contrebalancés par un prix de vente moyen moins élevé du carburant pour le transport routier et autres produits de carburant.

Pour l'exercice 2023, notre chiffre d'affaires a augmenté de 9,0 milliards \$, ou 14,4 % par rapport à l'exercice 2022, principalement attribuable à un prix de vente moyen plus élevé du carburant pour le transport routier et autres produits de carburant, à l'impact de la 53<sup>e</sup> semaine de l'exercice 2023, à la contribution des acquisitions ainsi qu'à la croissance organique de nos activités d'accommodation, partiellement contrebalancés par la conversion en dollars américains de nos opérations en devises étrangères qui a eu un impact négatif net d'environ 1,8 milliard \$ et par une demande moins élevée du carburant pour le transport routier.

### *Revenus tirés des marchandises et services*

Le total des revenus tirés des marchandises et services s'est élevé à 4,2 milliards \$ au quatrième trimestre de l'exercice 2023, soit une augmentation de 414,9 millions \$ comparativement au trimestre correspondant de l'exercice 2022. La conversion en dollars américains de nos opérations en devises étrangères a eu un impact négatif net d'environ 57,0 millions \$. L'augmentation résiduelle d'environ 472,0 millions \$, ou 12,5 %, est principalement attribuable à l'impact de la 13<sup>e</sup> semaine du quatrième trimestre de l'exercice 2023, à la croissance organique et à la contribution des acquisitions, qui a totalisé environ 33,0 millions \$. Les ventes de marchandises par magasin comparable ont augmenté de 3,3 % aux États-Unis, de 3,0 % en Europe et autres régions<sup>1</sup> et de 5,9 % au Canada, grâce à notre offre diversifiée dans la catégorie des boissons ainsi qu'à la croissance continue de notre programme *Tout simplement frais, toujours prêt* et nos marques privées, partiellement contrebalancées par la faiblesse persistante de nos revenus de cigarettes et d'autres produits du tabac dû à la concurrence accrue du marché illicite et à l'augmentation des restrictions.

Pour l'exercice 2023, les revenus de marchandises et services ont augmenté de 679,6 millions \$ par rapport à l'exercice 2022. La conversion en dollars américains de nos opérations en devises étrangères a eu un impact négatif net d'environ 341,0 millions \$. Les ventes de marchandises par magasin comparable ont augmenté de 4,3 % aux États-Unis, de 3,1 % en Europe et autres régions<sup>1</sup>, et de 1,2 % au Canada.

### *Ventes de carburant pour le transport routier*

Pour le quatrième trimestre de l'exercice 2023, le total des ventes de carburant pour le transport routier s'est élevé à 11,9 milliards \$, soit une diminution de 525,0 millions \$ comparativement au trimestre correspondant de l'exercice 2022. La conversion en dollars américains de nos opérations en devises étrangères a eu un impact négatif net d'environ 263,0 millions \$. La diminution résiduelle d'environ 262,0 millions \$, ou 2,1 %, est principalement attribuable à un prix de vente moyen du carburant pour le transport routier moins élevé, ce qui a eu un impact négatif d'approximativement 1,2 milliard \$, partiellement contrebalancé par l'impact de la 13<sup>e</sup> semaine du quatrième trimestre de l'exercice 2023 ainsi que par la contribution des acquisitions, qui a totalisé environ 102,0 millions \$. Les volumes de carburant pour le transport routier par magasin comparable ont augmenté de 0,8 % aux États-Unis et de 6,0 % au Canada, tous deux favorablement impactés par la baisse des prix de vente du pétrole brut. En Europe et autres régions, les volumes de carburant pour le transport routier par magasin comparable ont diminué de 2,4 %, impactés défavorablement par des conditions macroéconomiques difficiles, y compris une inflation plus élevée.

Pour l'exercice 2023, les ventes de carburant pour le transport routier ont augmenté de 8,1 milliards \$ par rapport à l'exercice 2022. La conversion en dollars américains de nos opérations en devises étrangères a eu un impact négatif net d'environ 1,4 milliard \$. Les volumes de carburant pour le transport routier par magasin comparable ont diminué de 1,9 % aux États-Unis, de 3,2 % en Europe et autres régions, et de 0,1 % au Canada.

---

<sup>1</sup> Veuillez vous référer à la section « Mesures non conformes aux IFRS » pour plus d'informations relativement aux mesures de performance non reconnues par les IFRS.

Le tableau suivant donne un aperçu du prix de vente moyen sur le carburant pour le transport routier de nos magasins corporatifs dans nos différents marchés pour les huit derniers trimestres. Le prix de vente moyen du carburant pour le transport routier correspond aux ventes de carburant pour le transport routier divisées par le volume de carburant pour le transport routier vendu :

Trimestre	1 <sup>er</sup>	2 <sup>e</sup>	3 <sup>e</sup>	4 <sup>e</sup>	Moyenne pondérée
Période de 53 semaines terminée le 30 avril 2023					
États-Unis (dollars US par gallon)	4,61	3,84	3,50	3,52	3,84
Europe et autres régions (cents US par litre)	129,11	117,39	113,55	109,77	118,51
Canada (cents CA par litre)	179,15	149,55	143,32	137,66	151,49
Période de 52 semaines terminée le 24 avril 2022					
États-Unis (dollars US par gallon)	2,97	3,08	3,28	3,94	3,31
Europe et autres régions (cents US par litre)	79,09	86,29	96,66	120,84	95,89
Canada (cents CA par litre)	117,51	123,00	129,39	150,30	129,60

### Autres revenus

Pour le quatrième trimestre de l'exercice 2023, le total des autres revenus s'est élevé à 235,0 millions \$, soit une diminution de 60,4 millions \$ comparativement au trimestre correspondant de l'exercice 2022. La conversion en dollars américains de nos opérations en devises étrangères a eu un impact négatif net d'environ 10,0 millions \$. La diminution résiduelle d'environ 50,0 millions \$, ou 16,9 %, est principalement attribuable à une demande moins élevée de nos autres produits de carburant, ce qui a eu un impact minimal sur la marge brute<sup>1</sup>.

Pour l'exercice 2023, le total des autres revenus s'est élevé à 1,2 milliard \$, soit une augmentation de 306,2 millions \$ par rapport à l'exercice 2022. La conversion en dollars américains de nos opérations en devises étrangères a eu un impact négatif net d'environ 71,0 millions \$. L'augmentation résiduelle d'environ 377,0 millions \$, ou 44,1 %, est principalement attribuable à un prix de vente moyen plus élevé pour nos autres produits de carburant, ce qui a eu un impact minimal sur la marge brute<sup>1</sup>.

### Marge brute<sup>1</sup>

Notre marge brute a atteint 2,9 milliards \$ au quatrième trimestre de l'exercice 2023, en hausse de 351,6 millions \$, ou 13,8 %, par rapport au trimestre correspondant de l'exercice 2022, principalement attribuable à la croissance organique de nos activités d'accommodation, à l'impact de la 13<sup>e</sup> semaine du quatrième trimestre de l'exercice 2023, ainsi qu'à l'augmentation des marges brutes sur le carburant pour le transport routier en Europe et autres régions, en partie contrebalancés par l'effet négatif net de la conversion en dollars américains de nos opérations en devises étrangères d'environ 44,0 millions \$.

Pour l'exercice 2023, notre marge brute a augmenté de 1,0 milliard \$, ou 9,5 %, comparativement à l'exercice 2022, principalement attribuable à l'augmentation des marges brutes sur le carburant pour le transport routier, à la croissance organique de nos activités d'accommodation, ainsi qu'à l'impact de la 53<sup>e</sup> semaine de l'exercice 2023, en partie contrebalancés par l'effet net négatif de la conversion en dollars américains de nos opérations en devises étrangères d'environ 293,0 millions \$.

### Marge brute sur les marchandises et services

Pour le quatrième trimestre de l'exercice 2023, notre marge brute sur les marchandises et services a été de 1,5 milliard \$, soit une augmentation de 192,4 millions \$ par rapport au trimestre correspondant de l'exercice 2022. La conversion en dollars américains de nos opérations en devises étrangères a eu un impact négatif net d'environ 23,0 millions \$. L'augmentation résiduelle d'environ 215,0 millions \$, ou 16,9 %, est principalement attribuable à la croissance organique ainsi qu'à l'impact de la 13<sup>e</sup> semaine du quatrième trimestre de l'exercice 2023. Notre pourcentage de marge brute<sup>1</sup> a augmenté de 1,0 % aux États-Unis pour s'établir à 34,1 %, de 2,6 % pour s'établir à 40,9 % en Europe et autres régions, et de 1,7 % pour s'établir à 34,1 % au Canada, tous impactés favorablement par un mix de produits différent.

Au cours de l'exercice 2023, notre marge brute sur les marchandises et services s'est établie à 5,9 milliards \$, soit une augmentation de 277,3 millions \$ par rapport à l'exercice 2022. La conversion en dollars américains de nos opérations en devises étrangères a eu un impact négatif net d'environ 132,0 millions \$. Notre pourcentage de marge brute<sup>1</sup> a augmenté de 0,1 % pour s'établir à 33,8 % aux États-Unis, de 0,6 % en Europe et autres régions pour s'établir à 38,8 % et de 0,9 % au Canada pour s'établir à 33,1 %.

<sup>1</sup> Veuillez vous référer à la section « Mesures non conformes aux IFRS » pour plus d'informations relativement aux mesures de performance non reconnues par les IFRS.

### Marge brute sur le carburant pour le transport routier

Pour le quatrième trimestre de l'exercice 2023, notre marge brute sur le carburant pour le transport routier a été de 1,4 milliard \$, soit une augmentation de 151,7 millions \$ par rapport au trimestre correspondant de l'exercice 2022. La conversion en dollars américains de nos opérations en devises étrangères a eu un impact négatif net d'environ 20,0 millions \$. L'augmentation résiduelle de notre marge brute a été d'environ 172,0 millions \$, ou 13,7 %. Notre marge brute unitaire<sup>1</sup> sur le carburant pour le transport routier aux États-Unis s'est établie à 45,34 ¢ par gallon, soit une baisse de 0,78 ¢ par gallon, et au Canada, elle s'est établie à 12,13 ¢ CA par litre, soit une baisse de 1,28 ¢ CA par litre. En Europe et autres régions, notre marge brute unitaire<sup>1</sup> sur le carburant pour le transport routier s'est établie à 10,60 ¢ US par litre, soit une augmentation de 3,09 ¢ US par litre, en raison de la situation géopolitique et des conditions difficiles d'approvisionnement au cours du trimestre comparable. Les marges unitaires sur le carburant sont demeurées solides à travers le réseau, en raison de conditions de marché favorables et du travail continu sur l'optimisation de notre chaîne d'approvisionnement.

Au cours de l'exercice 2023, notre marge brute sur le carburant pour le transport routier a été de 6,0 milliards \$, soit une augmentation de 779,5 millions \$ par rapport à l'exercice 2022. La conversion en dollars américains de nos opérations en devises étrangères a eu un impact négatif net d'environ 148,0 millions \$. La marge brute unitaire<sup>1</sup> sur le carburant pour le transport routier a été de 47,51 ¢ par gallon aux États-Unis, de 9,98 ¢ US par litre en Europe et autres régions, et de 12,75 ¢ CA par litre au Canada.

Le tableau suivant fournit certaines informations relatives aux marges brutes unitaires<sup>1</sup> sur le carburant pour le transport routier provenant de nos magasins corporatifs aux États-Unis et à l'impact des frais liés aux modes de paiement électronique pour les huit derniers trimestres :

(en cents US par gallon)

Trimestre	1 <sup>er</sup>	2 <sup>e</sup>	3 <sup>e</sup>	4 <sup>e</sup>	Moyenne pondérée
Période de 53 semaines terminée le 30 avril 2023					
Avant déduction des frais liés aux modes de paiement électronique	50,95	51,11	48,39	46,43	49,13
Frais liés aux modes de paiement électronique <sup>(1)</sup>	7,21	6,53	6,20	6,17	6,50
Déduction faite des frais liés aux modes de paiement électronique	43,74	44,58	42,19	40,26	42,63
Période de 52 semaines terminée le 24 avril 2022					
Avant déduction des frais liés aux modes de paiement électronique	37,58	37,68	41,02	47,55	40,87
Frais liés aux modes de paiement électronique <sup>(1)</sup>	5,38	5,31	5,74	6,61	5,75
Déduction faite des frais liés aux modes de paiement électronique	32,20	32,37	35,28	40,94	35,12

(1) Les dépenses liées aux modes de paiement électronique sont déterminées en attribuant la partie du total des dépenses liées aux modes de paiement électronique, qui sont incluses dans les Frais d'exploitation, de vente, généraux et d'administration réputée liée aux transactions de carburant pour le transport routier de nos magasins corporatifs aux États-Unis.

Généralement, durant les cycles économiques normaux, les marges brutes unitaires sur le carburant pour le transport routier aux États-Unis peuvent être volatiles de trimestre en trimestre, alors qu'en Europe et autres régions ainsi qu'au Canada, les marges brutes unitaires et l'incidence des frais liés aux modes de paiement électronique ne sont pas aussi volatiles.

### Marge brute sur les autres revenus

Pour le quatrième trimestre de l'exercice 2023, notre marge brute sur les autres revenus a été de 40,3 millions \$, soit une augmentation de 7,5 millions \$ par rapport à la période correspondante de l'exercice 2022. La conversion en dollars américains de nos opérations en devises étrangères a eu un impact négatif net d'environ 3,0 millions \$. L'augmentation résiduelle d'environ 10,0 millions \$, or 30,5 %, est principalement attribuable à la contribution des acquisitions.

Au cours de l'exercice 2023, notre marge brute sur les autres revenus a été de 156,1 millions \$, soit une diminution de 9,5 millions \$ par rapport à l'exercice 2022. La conversion en dollars américains de nos opérations en devises étrangères a eu un impact négatif net d'environ 14,0 millions \$.

<sup>1</sup> Veuillez vous référer à la section « Mesures non conformes aux IFRS » pour plus d'informations relativement aux mesures de performance non reconnues par les IFRS.

## Frais d'exploitation, de vente, généraux et d'administration (« frais d'exploitation »)

Pour le quatrième trimestre et l'exercice 2023, les frais d'exploitation ont augmenté de 8,8 % et de 8,1 %, respectivement, par rapport aux périodes correspondantes de l'exercice 2022. La croissance normalisée des frais d'exploitation<sup>1</sup> était de 9,9 % et de 8,3 %, respectivement, telle que présentée dans le tableau suivant :

	Période de 13 semaines terminée le	Période de 12 semaines terminée le	Période de 53 semaines terminée le	Période de 52 semaines terminée le
	30 avril 2023	24 avril 2022	30 avril 2023	24 avril 2022
<b>Croissance des frais d'exploitation, telle que publiée</b>	<b>8,8 %</b>	19,0 %	<b>8,1 %</b>	14,3 %
Ajustements :				
Diminution (augmentation) générée par l'effet net de la conversion de devises	2,0 %	1,7 %	2,7 %	(0,3 %)
Augmentation provenant des frais d'exploitation additionnels liés aux acquisitions	(1,3 %)	(0,8 %)	(1,0 %)	(1,8 %)
Ajustement de transition lié aux accords d'infonugiques, impactant l'exercice précédent	1,0 %	(1,2 %)	0,3 %	(0,3 %)
Augmentation générée par des frais liés aux modes de paiement électronique plus élevés, excluant les acquisitions	(0,4 %)	(3,1 %)	(1,7 %)	(2,6 %)
(Augmentation) diminution nette des frais d'acquisition constatés dans les résultats	(0,2 %)	—	(0,1 %)	0,1 %
<b>Croissance normalisée des frais d'exploitation<sup>1</sup></b>	<b>9,9 %</b>	15,6 %	<b>8,3 %</b>	9,4 %

La croissance normalisée des frais d'exploitation<sup>1</sup> est principalement attribuable à l'impact de la 13<sup>e</sup> semaine du quatrième trimestre de l'exercice 2023, en plus des coûts liés à la hausse des salaires minimums, aux pressions inflationnistes, à l'augmentation de l'utilisation des logiciels-services, aux investissements supplémentaires pour soutenir nos initiatives stratégiques, ainsi qu'aux frais de résiliation anticipée d'un contrat d'approvisionnement en carburant, partiellement contrebalancés par l'incidence d'une moins grande pression sur le marché de l'emploi. En tenant compte de l'impact estimé de la 13<sup>e</sup> semaine sur le quatrième trimestre de l'exercice 2023, la croissance normalisée des frais d'exploitation<sup>1</sup> est restée inférieure à l'inflation moyenne observée dans l'ensemble de notre réseau, qui est de 5,8 %, car nous avons continué à déployer des efforts stratégiques afin d'atténuer l'impact d'un niveau d'inflation plus élevé et d'une pression continue sur les salaires.

## Bénéfice avant intérêts, impôts, amortissement et perte de valeur (« BAIIA<sup>1</sup> ») et BAIIA ajusté<sup>1</sup>

Pour le quatrième trimestre de l'exercice 2023, le BAIIA s'est chiffré à 1,3 milliard \$, soit une augmentation de 201,1 millions \$, ou 18,0 %, comparativement au trimestre correspondant de l'exercice 2022. Le BAIIA ajusté du quatrième trimestre de l'exercice 2023 a augmenté de 189,6 millions \$, ou 16,7 %, comparativement au trimestre correspondant de l'exercice 2022, principalement attribuable à l'impact de la 13<sup>e</sup> semaine du quatrième trimestre de l'exercice 2023, à la croissance organique de nos activités d'accommodation, ainsi qu'à la hausse des marges brutes sur le carburant pour le transport routier en Europe et autres régions, partiellement contrebalancées par l'augmentation des frais d'exploitation, et par la conversion en dollars américains de nos opérations en devises étrangères, ce qui a eu un impact négatif net d'environ 14,0 millions \$.

Au cours de l'exercice 2023, le BAIIA s'est chiffré à 5,8 milliards \$, soit une augmentation de 517,4 millions \$, ou 9,9 %, comparativement à l'exercice 2022. Le BAIIA ajusté pour l'exercice 2023 a augmenté de 509,3 millions \$, ou 9,7 %, comparativement à l'exercice 2022, principalement en raison d'une hausse des marges brutes sur le carburant pour le transport routier, de la croissance organique de nos activités d'accommodation ainsi que de l'impact de la 53<sup>e</sup> semaine de l'exercice 2023, partiellement contrebalancés par l'augmentation des frais d'exploitation et par la conversion en dollars américains de nos opérations en devises étrangères, ce qui a eu un impact négatif net d'environ 133,0 millions \$.

## Amortissement et perte de valeur (« amortissement »)

Pour le quatrième trimestre de l'exercice 2023, notre dépense d'amortissement a diminué de 59,8 millions \$ comparativement au quatrième trimestre de l'exercice 2022. La conversion en dollars américains de nos opérations en devises étrangères a eu un impact favorable net d'environ 15,0 millions \$. La diminution résiduelle d'environ 45,0 millions \$, ou 10,0 %, est principalement attribuable à l'incidence de la déconsolidation et de la perte de valeur des filiales russes d'un montant de 56,2 millions \$ et à la perte de valeur sur notre participation dans Fire & Flower Holdings Corp. de 33,7 millions \$ au cours du trimestre comparable, partiellement contrebalancée par le remplacement d'équipement, l'amélioration continue de notre réseau, les investissements réalisés par l'entremise d'acquisitions ainsi que par l'impact de la 13<sup>e</sup> semaine du quatrième trimestre de l'exercice 2023.

<sup>1</sup> Veuillez vous référer à la section « Mesures non conformes aux IFRS » pour plus d'informations relativement aux mesures de performance non reconnues par les IFRS.

Pour l'exercice 2023, notre dépense d'amortissement a diminué de 19,8 millions \$ comparativement à l'exercice 2022. La conversion en dollars américains de nos opérations en devises étrangères a eu un impact favorable net d'environ 52,0 millions \$. L'augmentation résiduelle d'environ 32,0 millions \$, ou 2,1 %, est principalement attribuable à des raisons similaires à celles du quatrième trimestre ainsi qu'à l'impact de la perte de valeur de notre participation dans Fire & Flower Holdings Corp. d'un montant de 23,9 millions \$.

## Frais financiers nets

Les frais financiers nets pour le quatrième trimestre et l'exercice 2023 ont totalisé 99,0 millions \$ et 306,7 millions \$, respectivement, soit une augmentation de 47,5 millions \$ et de 25,7 millions \$, respectivement, comparativement aux périodes correspondantes de l'exercice 2022. Une partie de l'augmentation s'explique par certains éléments qui ne sont pas considérés comme indicatifs des tendances futures, comme le montre le tableau ci-dessous :

	Période de 13 semaines terminée le	Période de 12 semaines terminée le	Variation	Période de 53 semaines terminée le	Période de 52 semaines terminée le	Variation
<i>(en millions de dollars US)</i>	<b>30 avril 2023</b>	24 avril 2022		<b>30 avril 2023</b>	24 avril 2022	
<b>Frais financiers nets, tels que publiés</b>	<b>99,0</b>	51,5	47,5	<b>306,7</b>	281,0	25,7
Expliqués par :						
Perte sur les billets à ordre convertibles comptabilisés à la juste valeur par le biais du résultat net avant leur échéance	(26,4)	—	(26,4)	(26,4)	—	(26,4)
Gain (perte) de change net	0,4	3,0	(2,6)	(0,7)	20,7	(21,4)
Variation de la juste valeur d'instruments financiers et amortissement des écarts reportés	(0,1)	18,5	(18,6)	0,8	8,9	(8,1)
Impact des avis de remboursement de billets de premier rang non garantis	—	(3,2)	3,2	—	(3,2)	3,2
<b>Variation résiduelle</b>	<b>72,9</b>	69,8	3,1	<b>280,4</b>	307,4	(27,0)

La variation résiduelle de l'exercice 2023 s'explique principalement par l'augmentation des revenus d'intérêts due à un taux d'intérêt plus élevé sur la trésorerie disponible par rapport à l'exercice 2022.

## Impôts sur les bénéfices

Le quatrième trimestre et l'exercice 2023 affichent un taux d'imposition de 19,2 % et 21,3 %, respectivement, comparativement à 22,6 % et 21,5 %, respectivement, pour les périodes correspondantes de l'exercice 2022. Ces variations sont principalement attribuables à l'impact d'une composition différente de nos revenus dans les différentes juridictions dans lesquelles nous opérons.

## Bénéfice net et bénéfice net ajusté<sup>1</sup>

Le bénéfice net du quatrième trimestre de l'exercice 2023 s'est chiffré à 670,7 millions \$, comparativement à 477,7 millions \$ pour le quatrième trimestre de l'exercice précédent, soit une augmentation de 193,0 millions \$, ou 40,4 %. Le bénéfice net par action dilué s'est quant à lui chiffré à 0,68 \$ comparativement à 0,46 \$ pour le trimestre correspondant de l'exercice précédent. La conversion en dollars américains de nos opérations en devises étrangères n'a pas eu d'impact significatif sur notre bénéfice net du quatrième trimestre de l'exercice 2023.

Le bénéfice net ajusté pour le quatrième trimestre de l'exercice 2023 s'est chiffré à approximativement 698,0 millions \$ comparativement à 573,0 millions \$ pour le quatrième trimestre de l'exercice 2022, soit une augmentation de 125,0 millions \$, ou 21,8 %. Le bénéfice net ajusté par action dilué<sup>1</sup> s'est chiffré à 0,71 \$ pour le quatrième trimestre de l'exercice 2023 comparativement à 0,55 \$ pour le trimestre correspondant de l'exercice 2022, soit une augmentation de 29,1 %.

Le bénéfice net de l'exercice 2023 s'est chiffré à 3,1 milliards \$, soit une augmentation de 407,6 millions \$, ou 15,2 %, par rapport à l'exercice 2022. Le bénéfice net par action dilué s'est quant à lui chiffré à 3,06 \$ comparativement à 2,52 \$ pour l'exercice précédent. La conversion en dollars américains de nos opérations en devises étrangères a eu un effet négatif net d'approximativement 81,0 millions \$ sur le bénéfice net pour l'exercice 2023.

Le bénéfice net ajusté pour l'exercice 2023 s'est chiffré à approximativement 3,2 milliards \$, soit une augmentation de 382,0 millions \$, ou 13,8 %, comparativement à l'exercice 2022. Le bénéfice net ajusté par action dilué<sup>1</sup> s'est chiffré à 3,12 \$ pour l'exercice 2023 comparativement à 2,60 \$ pour l'exercice 2022, soit une augmentation de 20,0 %.

<sup>1</sup> Veuillez vous référer à la section « Mesures non conformes aux IFRS » pour plus d'informations relativement aux mesures de performance non reconnues par les IFRS.

## Dividendes

Lors de sa réunion du 27 juin 2023, le conseil d'administration a déclaré un dividende trimestriel de 14,0 ¢ CA par action pour le quatrième trimestre de l'exercice 2023 aux actionnaires inscrits le 7 juillet 2023 et a approuvé son paiement pour le 21 juillet 2023. Il s'agit d'un dividende déterminé au sens de la *Loi de l'impôt sur le revenu* du Canada.

Pour l'exercice 2023, le conseil d'administration a déclaré des dividendes totalisant 53,00 ¢ CA par action, une augmentation de 26,9 %, comparativement à 41,75 ¢ CA pour l'exercice 2022.

## Mesures non conformes aux IFRS

Afin de fournir plus d'informations sur la performance de la société, les informations financières incluses dans nos documents financiers contiennent certaines données qui ne sont pas des mesures de performance reconnues par les IFRS (« mesures non conformes aux IFRS »), et qui sont également calculées sur une base ajustée en excluant certains éléments spécifiques. Nous croyons que ces mesures non conformes aux IFRS sont utiles à la direction, aux investisseurs ainsi qu'aux analystes, car elles fournissent plus d'informations pour mesurer la performance et la situation financière de la société.

Les mesures financières non conformes aux IFRS suivantes sont utilisées dans nos divulgations financières :

- Marge brute;
- Bénéfice avant intérêts, impôts, amortissement et perte de valeur (« BAIIA ») et BAIIA ajusté;
- Bénéfice net ajusté;
- Dette nette portant intérêt.

Les ratios non conformes aux IFRS suivants sont utilisés dans nos divulgations financières :

- Pourcentage de marge brute sur les marchandises et services et Marge brute unitaire sur le carburant pour le transport routier;
- Croissance normalisée des frais d'exploitation, de vente, généraux et d'administration;
- Croissance des ventes de marchandises par magasin comparable pour l'Europe et autres régions;
- Bénéfice net ajusté par action dilué;
- Ratio d'endettement;
- Rendement des capitaux propres et rendement des capitaux investis.

La mesure de gestion du capital suivante est utilisée dans nos divulgations financières :

- Dette nette portant intérêt / capitalisation totale.

Des mesures financières supplémentaires sont également utilisées dans nos divulgations financières et ces mesures sont décrites lorsqu'elles sont présentées.

Les mesures financières et les ratios non conformes aux IFRS, ainsi que la mesure de gestion du capital sont principalement dérivés des états financiers consolidés, mais n'ont pas de sens normalisé prescrit par les IFRS. Ils ne doivent pas être considérés séparément ou comme substituts à des mesures financières reconnues par les IFRS. De plus, nos méthodes de calcul des mesures non conformes aux IFRS peuvent différer de celles utilisées par d'autres sociétés ouvertes. Toute modification ou reformulation pourrait avoir une incidence significative. Ces mesures sont aussi présentées sur une base pro forma, en tenant compte des acquisitions et des nouvelles normes comptables, si celles-ci ont un impact matériel.

**Marge brute.** La marge brute se compose du chiffre d'affaires moins le coût des ventes, excluant amortissement et perte de valeur. Cette mesure est jugée utile pour évaluer la performance sous-jacente de nos activités.

Le tableau ci-dessous présente un rapprochement du chiffre d'affaires et du coût des ventes, excluant amortissement et perte de valeur, selon les IFRS, à la marge brute :

	Période de 13 semaines terminée le	Période de 12 semaines terminée le	Période de 53 semaines terminée le	Période de 52 semaines terminée le
<i>(en millions de dollars US)</i>	<b>30 avril 2023</b>	24 avril 2022	<b>30 avril 2023</b>	24 avril 2022
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>16 264,4</b>	16 434,9	<b>71 856,7</b>	62 809,9
Coût des ventes, excluant amortissement et perte de valeur	<b>13 355,8</b>	13 877,9	<b>59 804,6</b>	51 805,1
<b>Marge brute</b>	<b>2 908,6</b>	2 557,0	<b>12 052,1</b>	11 004,8

Veuillez noter que le même rapprochement s'applique à la détermination de la marge brute par catégorie et par géographie présentée dans la section « Analyse sommaire des résultats consolidés ».

**Pourcentage de marge brute sur les marchandises et services.** Le pourcentage de marge brute sur les marchandises et services correspond à la marge brute sur les marchandises et services divisée par les revenus tirés des marchandises et services. Ces deux mesures sont présentées dans la section « Analyse sommaire des résultats consolidés ». Le pourcentage de marge brute sur les marchandises et services est jugé utile pour évaluer l'efficacité avec laquelle nous générons une marge brute par dollar de revenu.

**Marge brute unitaire sur le carburant pour le transport routier.** La marge brute unitaire sur le carburant pour le transport routier correspond à la marge brute sur le carburant pour le transport routier divisée par le volume total de carburant pour le transport routier vendu. Pour les États-Unis et l'Europe et autres régions, ces deux mesures sont présentées dans la section « Analyse sommaire des résultats consolidés ». Pour le Canada, cette mesure est présentée en monnaie fonctionnelle et le tableau ci-dessous présente un rapprochement, du carburant pour le transport routier, des ventes et du coût des ventes, excluant amortissement et perte de valeur, selon les IFRS, à la marge brute et à la marge brute unitaire du carburant pour le transport routier qui en résulte. Cette mesure est jugée utile pour évaluer l'efficacité avec laquelle nous générons une marge brute unitaire par gallon ou litre de carburant pour le transport routier vendu.

	Période de 13 semaines terminée le	Période de 12 semaines terminée le	Période de 53 semaines terminée le	Période de 52 semaines terminée le
<i>(en millions de dollars canadiens, sauf indication contraire)</i>	<b>30 avril 2023</b>	24 avril 2022	<b>30 avril 2023</b>	24 avril 2022
<b>Ventes de carburant pour le transport routier</b>	<b>1 894,7</b>	1 686,8	<b>8 412,4</b>	6 703,8
Coût des ventes de carburant pour le transport routier, excluant amortissement et perte de valeur	<b>1 724,5</b>	1 534,3	<b>7 686,7</b>	6 085,5
<b>Marge brute sur le carburant pour le transport routier</b>	<b>170,2</b>	152,5	<b>725,7</b>	618,3
<b>Volume total de carburant pour le transport routier vendu</b>	<b>1 403,6</b>	1 136,9	<b>5 690,1</b>	5 264,8
<b>Marge brute unitaire sur le carburant pour le transport routier (cents CA par litre)</b>	<b>12,13</b>	13,41	<b>12,75</b>	11,74

**Croissance normalisée des frais d'exploitation, de vente, généraux et d'administration (« croissance normalisée des frais d'exploitation »).** La croissance normalisée des frais d'exploitation consiste en la croissance des frais d'exploitation, de vente, généraux et d'administration ajustée pour tenir compte de l'impact des changements dans notre réseau, de l'impact des changements de méthodes comptables et de l'adoption de normes comptables, de l'impact d'éléments plus volatils sur lesquels nous avons un contrôle limité incluant, sans s'y limiter, l'effet net de la conversion de devises, les frais liés aux modes de paiements électroniques excluant les acquisitions, et les frais d'acquisition, ainsi que d'autres éléments spécifiques jugés non représentatifs des résultats futurs. Cette mesure est jugée utile pour évaluer notre capacité à contrôler nos frais d'exploitation sur une base comparable.

Les tableaux ci-dessous présentent un rapprochement de la croissance des frais d'exploitation, de vente, généraux et d'administration avec la croissance normalisée des frais d'exploitation :

	Période de 13 semaines terminée le	Période de 12 semaines terminée le		Période de 12 semaines terminée le	Période de 12 semaines terminée le	
<i>(en millions de dollars US, sauf indication contraire)</i>	<b>30 avril 2023</b>	<b>24 avril 2022</b>	Variation	24 avril 2022	25 avril 2021	Variation
<b>Frais d'exploitation, de vente, généraux et d'administration, tels que publiés</b>	<b>1 614,6</b>	<b>1 483,8</b>	8,8 %	1 483,8	1 246,7	19,0 %
Ajustements :						
Diminution générée par l'effet net de la conversion de devises	<b>29,4</b>	—	2,0 %	21,2	—	1,7 %
Augmentation provenant des frais d'exploitation additionnels liés aux acquisitions	<b>(18,6)</b>	—	(1,3 %)	(9,6)	—	(0,8 %)
Ajustement de transition lié aux accords d'infonuagiques, impactant l'exercice précédent	<b>15,1</b>	—	1,0%	(15,1)	—	(1,2%)
Augmentation générée par des frais liés aux modes de paiement électronique plus élevés, excluant les acquisitions	<b>(6,0)</b>	—	(0,4 %)	(39,2)	—	(3,1 %)
(Augmentation) diminution nette des frais d'acquisition constatés dans les résultats	<b>(3,6)</b>	—	(0,2 %)	0,6	—	— %
<b>Croissance normalisée des frais d'exploitation</b>	<b>1 630,9</b>	<b>1 483,8</b>	9,9 %	1 441,7	1 246,7	15,6 %

(en millions de dollars US, sauf indication contraire)	Période de 53 semaines terminée le	Période de 52 semaines terminée le	Variation	Période de 52 semaines terminée le	Période de 52 semaines terminée le	Variation
	30 avril 2023	24 avril 2022		24 avril 2022	25 avril 2021	
<b>Frais d'exploitation, de vente, généraux et d'administration, tels que publiés</b>	<b>6 361,8</b>	<b>5 884,5</b>	8,1 %	5 884,5	5 148,6	14,3 %
Ajustements :						
Diminution (augmentation) générée par l'effet net de la conversion de devises	159,6	—	2,7 %	(17,4)	—	(0,3 %)
Augmentation générée par des frais liés aux modes de paiement électronique plus élevés, excluant les acquisitions	(98,6)	—	(1,7 %)	(135,6)	—	(2,6 %)
Augmentation provenant des frais d'exploitation additionnels liés aux acquisitions	(59,3)	—	(1,0 %)	(90,8)	—	(1,8 %)
Ajustement de transition lié aux accords d'infonuagiques, impactant l'exercice précédent	15,1	—	0,3 %	(15,1)	—	(0,3 %)
(Augmentation) diminution nette des frais d'acquisition constatés dans les résultats	(7,0)	—	(0,1 %)	5,1	—	0,1 %
<b>Croissance normalisée des frais d'exploitation</b>	<b>6 371,6</b>	<b>5 884,5</b>	8,3 %	5 630,7	5 148,6	9,4 %

*Croissance des ventes de marchandises par magasin comparable en Europe et autres régions.* Les ventes de marchandises par magasin comparable représentent les revenus cumulés des marchandises entre la période actuelle et la période comparative pour les magasins qui ont été ouverts pendant au moins 23 jours sur chaque période de 28 jours incluse dans les périodes déclarées. Les revenus de marchandises sont définis comme les revenus tirés des marchandises et services, excluant les revenus de services. Pour l'Europe et autres régions, la croissance des ventes de marchandises par magasin comparable est calculée sur la base de devises constantes en utilisant le taux de change moyen respectif de la période en cours pour la période en cours ainsi que pour la période correspondante. Pour l'Europe et autres régions, les ventes de marchandises par magasin comparable incluent celles des magasins corporatifs, des magasins CODO et DODO, ainsi que celles des magasins corporatifs asiatiques avant leur date d'acquisition du 21 décembre 2020. Ces deux derniers items ne sont pas inclus dans nos résultats consolidés. Cette mesure est jugée utile pour évaluer notre capacité à générer une croissance organique sur une base comparable dans l'ensemble de notre réseau de magasins en Europe et autres régions.

Les tableaux ci-dessous rapprochent les revenus tirés des marchandises et services, selon les IFRS, aux ventes de marchandises par magasin comparable pour l'Europe et autres régions et le pourcentage de croissance qui en résulte :

(en millions de dollars US, sauf indication contraire)	Période de 13 semaines terminée le	Période de 12 semaines terminée le	Période de 12 semaines terminée le	Période de 12 semaines terminée le
	30 avril 2023	24 avril 2022	24 avril 2022	25 avril 2021
Revenus tirés des marchandises et services pour l'Europe et autres régions	585,7	571,4	571,4	551,9
Ajustements :				
Revenus de services	(60,5)	(57,8)	(57,8)	(55,0)
Effet net de change	—	(17,9)	—	(30,0)
Revenus de marchandises ne répondant pas à la définition des ventes de marchandises par magasin comparable	(25,1)	(12,5)	(71,8)	(50,7)
Ventes de marchandises par magasin comparable non inclus dans nos résultats consolidés, incluant l'incidence des conversions de magasins	75,3	75,4	78,8	74,0
<b>Total des ventes de marchandises par magasin comparable pour l'Europe et autres régions</b>	<b>575,4</b>	<b>558,6</b>	520,6	490,2
<b>Croissance des ventes de marchandises par magasin comparable pour l'Europe et autres régions</b>	<b>3,0 %</b>		6,2 %	

(en millions de dollars US, sauf indication contraire)	Période de 53 semaines terminée le	Période de 52 semaines terminée le	Période de 52 semaines terminée le	Période de 52 semaines terminée le
	30 avril 2023	24 avril 2022	24 avril 2022	25 avril 2021
Revenus tirés des marchandises et services pour l'Europe et autres régions	2 386,7	2 429,1	2 429,1	1 830,8
Ajustements :				
Revenus de services	(200,5)	(205,0)	(205,0)	(178,4)
Effet net de change	—	(178,4)	—	(21,9)
Revenus de marchandises ne répondant pas à la définition des ventes de marchandises par magasin comparable	(93,9)	(50,5)	(147,2)	(152,0)
Ventes de marchandises par magasin comparable non inclus dans nos résultats consolidés, incluant l'incidence des conversions de magasins	332,7	357,1	400,0	859,7
<b>Total des ventes de marchandises par magasin comparable pour l'Europe et autres régions</b>	<b>2 425,0</b>	<b>2 352,3</b>	2 476,9	2 338,2
<b>Croissance des ventes de marchandises par magasin comparable pour l'Europe et autres régions</b>	<b>3,1 %</b>		5,9 %	

**Bénéfice avant intérêts, impôts, amortissement et perte de valeur (« BAIIA ») et BAIIA ajusté.** Le BAIIA représente le bénéfice net, plus les impôts sur les bénéfices, les frais financiers nets et l'amortissement et perte de valeur. Le BAIIA ajusté représente le BAIIA ajusté pour exclure les frais d'acquisition, l'impact des changements de méthodes comptables et de l'adoption de normes comptables ainsi que d'autres éléments spécifiques jugés non représentatifs des résultats futurs. Ces mesures de performance sont jugées utiles pour faciliter l'évaluation de nos activités courantes et notre capacité à générer des flux de trésorerie afin de financer nos besoins en liquidités, y compris notre programme de dépenses en immobilisations, nos rachats d'actions et le paiement de dividendes.

Le tableau ci-dessous présente un rapprochement du bénéfice net, selon les IFRS, au BAIIA et au BAIIA ajusté :

	Période de 13 semaines terminée le	Période de 12 semaines terminée le	Période de 53 semaines terminée le	Période de 52 semaines terminée le
<i>(en millions de dollars US)</i>	<b>30 avril 2023</b>	24 avril 2022	<b>30 avril 2023</b>	24 avril 2022
Bénéfice net	670,7	477,7	3 090,9	2 683,3
Ajouter :				
Impôts sur les bénéfices	159,6	139,2	838,2	734,3
Frais financiers nets	99,0	51,5	306,7	281,0
Amortissement et perte de valeur	389,6	449,4	1 525,9	1 545,7
<b>BAIIA</b>	<b>1 318,9</b>	1 117,8	<b>5 761,7</b>	5 244,3
Ajustements :				
Frais d'acquisition	4,5	0,9	13,7	6,7
Ajustement de transition lié aux accords d'infonugiques	—	15,1	—	15,1
<b>BAIIA ajusté</b>	<b>1 323,4</b>	1 133,8	<b>5 775,4</b>	5 266,1

**Bénéfice net ajusté et bénéfice net ajusté par action dilué.** Le bénéfice net ajusté représente le bénéfice net, ajusté des gains ou pertes de change, des frais d'acquisition, de l'impact des changements de méthodes comptables et de l'adoption de normes comptables, des pertes de valeur sur le goodwill, les investissements dans les filiales, les coentreprises et les entreprises associées ainsi que d'autres éléments spécifiques jugés non représentatifs des résultats futurs. Ces mesures sont jugées utiles afin d'évaluer la performance sous-jacente de nos activités sur une base comparable.

Le tableau ci-dessous présente un rapprochement du bénéfice net, selon les IFRS, au bénéfice net ajusté et au bénéfice net ajusté par action dilué :

	Période de 13 semaines terminée le	Période de 12 semaines terminée le	Période de 53 semaines terminée le	Période de 52 semaines terminée le
<i>(en millions de dollars US, excluant les montants par action, ou sauf indication contraire)</i>	<b>30 avril 2023</b>	24 avril 2022	<b>30 avril 2023</b>	24 avril 2022
Bénéfice net	670,7	477,7	3 090,9	2 683,3
Ajustements :				
Perte sur les billets à ordre convertibles comptabilisés à la juste valeur par le biais du résultat net avant leur échéance	26,4	—	26,4	—
Frais d'acquisition	4,5	0,9	13,7	6,7
Perte (gain) de change net	(0,4)	(3,0)	0,7	(20,7)
Perte de valeur sur notre participation dans Fire & Flower	—	33,7	23,9	33,7
Perte de valeur et incidence de la déconsolidation des filiales russes	—	56,2	—	56,2
Ajustement de transition lié aux accords d'infonugiques	—	15,1	—	15,1
Incidence fiscale des éléments ci-dessus et arrondissements	(3,2)	(7,6)	(3,6)	(4,3)
<b>Bénéfice net ajusté</b>	<b>698,0</b>	573,0	<b>3 152,0</b>	2 770,0
Nombre moyen pondéré d'actions dilué (en millions)	985,4	1 046,1	1 009,5	1 063,5
<b>Bénéfice net ajusté par action dilué</b>	<b>0,71</b>	0,55	<b>3,12</b>	2,60

**Dette portant intérêt.** Cette mesure représente la somme des postes de bilan suivants : Portion à court terme de la dette à long terme, Dette à long terme, Portion à court terme des obligations locatives et Obligations locatives. Cette mesure est jugée utile pour faciliter la compréhension de notre situation financière par rapport aux obligations de financement. Le calcul de cette mesure de la situation financière est détaillé dans la section « Dette nette portant intérêt / capitalisation totale » ci-dessous.

*Dette nette portant intérêt / capitalisation totale.* Cette mesure représente la base du suivi de notre capital ainsi qu'une mesure de la santé financière surtout utilisée par les milieux financiers.

Le tableau ci-dessous présente le calcul de cette mesure de performance :

<i>(en millions de dollars US, excluant les ratios)</i>	Au 30 avril 2023	Au 24 avril 2022
Portion à court terme de la dette à long terme	0,7	1,4
Portion à court terme des obligations locatives	438,1	425,4
Dette à long terme	5 888,3	5 963,6
Obligations locatives	3 138,8	3 049,5
<b>Dette portant intérêt</b>	<b>9 465,9</b>	<b>9 439,9</b>
Moins : Trésorerie et équivalents de trésorerie	834,2	2 143,9
<b>Dette nette portant intérêt</b>	<b>8 631,7</b>	<b>7 296,0</b>
Capitaux propres	12 564,5	12 437,6
Dette nette portant intérêt	8 631,7	7 296,0
<b>Capitalisation totale</b>	<b>21 196,2</b>	<b>19 733,6</b>
<b>Dette nette portant intérêt / capitalisation totale</b>	<b>0,41 : 1</b>	<b>0,37 : 1</b>

*Ratio d'endettement.* Cette mesure représente une mesure de la santé financière surtout utilisée par les milieux financiers.

Le tableau ci-dessous présente un rapprochement de la dette nette portant intérêt et du BAIIA ajusté, dont les méthodologies de calcul sont décrites dans d'autres tableaux de cette section, avec le ratio d'endettement :

<i>(en millions de dollars US, excluant les ratios)</i>	Période de 53 semaines terminée le	Période de 52 semaines terminée le
	30 avril 2023	24 avril 2022
<b>Dette nette portant intérêt</b>	<b>8 631,7</b>	<b>7 296,0</b>
<b>BAIIA ajusté</b>	<b>5 775,4</b>	<b>5 266,1</b>
<b>Ratio d'endettement</b>	<b>1,49 : 1</b>	<b>1,39 : 1</b>

*Rendement des capitaux propres.* Ce ratio est utilisé pour évaluer la relation entre notre profitabilité et nos actifs nets. Les capitaux propres moyens sont calculés en prenant la moyenne du solde de début et du solde de fin pour les périodes de 53 et de 52 semaines.

Le tableau ci-dessous présente un rapprochement du bénéfice net, selon les IFRS, avec le ratio de rendement des capitaux propres :

<i>(en millions de dollars US, sauf indication contraire)</i>	Période de 53 semaines terminée le	Période de 52 semaines terminée le
	30 avril 2023	24 avril 2022
<b>Bénéfice net</b>	<b>3 090,9</b>	<b>2 683,3</b>
Capitaux propres - Solde d'ouverture	12 437,6	12 180,9
Capitaux propres - Solde de clôture	12 564,5	12 437,6
<b>Capitaux propres moyens</b>	<b>12 501,1</b>	<b>12 309,3</b>
<b>Rendement des capitaux propres</b>	<b>24,7 %</b>	<b>21,8 %</b>

*Rendement des capitaux investis.* Ce ratio est utilisé pour mesurer la relation entre notre profitabilité et les capitaux employés. Le bénéfice avant intérêts et impôts (« BAII ») représente le bénéfice net plus les impôts sur les bénéfices et les frais financiers nets. Les capitaux employés représentent l'actif total moins le passif à court terme ne portant pas intérêt, qui exclut la portion à court terme de la dette à long terme et la portion à court terme des obligations locatives. Les capitaux employés moyens sont calculés en prenant la moyenne du solde de début et du solde de fin des capitaux employés pour les périodes de 53 et de 52 semaines.

Le tableau ci-dessous présente un rapprochement du bénéfice net, selon les IFRS, au BAII avec le ratio de rendement des capitaux investis :

<i>(en millions de dollars US, sauf indication contraire)</i>	Période de 53 semaines terminée le	Période de 52 semaines terminée le
	30 avril 2023	24 avril 2022
Bénéfice net	3 090,9	2 683,3
Ajouter :		
Impôts sur les bénéfices	838,2	734,3
Frais financiers nets	306,7	281,0
<b>BAII</b>	<b>4 235,8</b>	<b>3 698,6</b>
Capitaux employés - Solde d'ouverture <sup>(1)</sup>	24 001,0	23 971,5
Capitaux employés - Solde de clôture <sup>(1)</sup>	24 323,0	24 001,0
<b>Capitaux employés moyens</b>	<b>24 162,0</b>	<b>23 986,3</b>
<b>Rendement des capitaux investis</b>	<b>17,5 %</b>	<b>15,4 %</b>

(1) Le tableau ci-dessous rapproche les postes du bilan, selon les IFRS, avec les capitaux employés :

<i>(en millions de dollars US)</i>	Au 30 avril 2023	Au 24 avril 2022	Au 25 avril 2021
Actifs totaux	29 049,2	29 591,6	28 394,5
Moins : passif à court terme	5 165,0	6 017,4	5 949,7
Ajouter : portion à court terme de la dette à long terme	0,7	1,4	1 107,3
Ajouter : portion à court terme des obligations locatives	438,1	425,4	419,4
<b>Capitaux employés</b>	<b>24 323,0</b>	<b>24 001,0</b>	<b>23 971,5</b>

## Profil

Couche-Tard est un leader global de l'industrie du commerce de l'accommodation et de la mobilité, opérant dans 25 pays et territoires et ayant plus de 14 400 magasins, dont approximativement 11 000 offrent du carburant pour le transport routier. Sous ses bannières reconnues Couche-Tard et Circle K, elle est l'un des plus importants exploitants indépendants de magasins d'accommodation aux États-Unis et est un leader dans l'industrie du commerce de l'accommodation et du carburant pour le transport routier au Canada, en Scandinavie, dans les pays baltes, ainsi qu'en Irlande. Elle a également une présence importante en Pologne et dans la région administrative spéciale chinoise de Hong Kong. Environ 128 000 personnes travaillent dans l'ensemble de son réseau.

Pour plus de renseignements sur Alimentation Couche-Tard inc., ou pour consulter ses états financiers consolidés annuels audités, ses états financiers consolidés intérimaires non audités et son rapport de gestion, rendez-vous à l'adresse : <https://corpo.couche-tard.com>.

## Personnes-ressources :

**Relations investisseurs : Jean-Philippe D. Lachance**, Vice-président, Trésorerie et Relations Investisseurs

Tél. : 450-662-6632, poste 4619

[relations.investisseurs@couche-tard.com](mailto:relations.investisseurs@couche-tard.com)

**Relations médias : Lisa Koenig**, Chef de service, Communications globales

Tél. : 450-662-6632, poste 6611

[communication@couche-tard.com](mailto:communication@couche-tard.com)

Les déclarations contenues dans ce communiqué, qui décrivent les objectifs, les projections, les estimations, les attentes ou les prédictions de Couche-Tard, peuvent constituer des déclarations prospectives au sens des lois sur les valeurs mobilières. Ces déclarations se caractérisent par l'emploi de verbes à la forme affirmative ou négative, tels que « croire », « pouvoir », « devoir », « prévoir », « s'attendre à », « estimer », « présumer », ainsi que d'autres expressions apparentées. Couche-Tard tient à préciser que, par leur nature même, les déclarations prospectives comportent des risques et des incertitudes, et que ses résultats ou les mesures qu'elle adopte pourraient différer considérablement de ceux qui sont indiqués ou sous-entendus dans ces déclarations, ou pourraient avoir une incidence sur le degré de réalisation d'une projection particulière. Parmi les facteurs importants pouvant entraîner une différence considérable entre les résultats réels de Couche-Tard et les projections ou attentes formulées dans les déclarations prospectives, mentionnons les effets de l'intégration d'entreprises acquises et la capacité de concrétiser les synergies projetées, l'incertitude liée à la durée et à la gravité de la pandémie de COVID-19, les fluctuations des marges sur les ventes d'essence, la concurrence dans les secteurs de l'accommodation et du carburant, les variations de taux de change ainsi que d'autres risques décrits en détail de temps à autre dans les rapports déposés par Couche-Tard auprès des autorités en valeurs mobilières du Canada et des États-Unis. À moins qu'elle n'y soit tenue selon les lois sur les valeurs mobilières applicables, Couche-Tard nie toute intention ou obligation de mettre à jour ou de réviser des énoncés prospectifs, que ce soit à la lumière de nouveaux renseignements, d'événements futurs ou autrement. Enfin, l'information prospective contenue dans ce document est basée sur l'information disponible en date de sa publication.

## Webdiffusion sur les résultats le 28 juin 2023 à 8 h (HAE)

---

Couche-Tard invite les analystes connus de la société à poser leurs questions à la direction le 28 juin 2023, pendant la période de questions et réponses de la webdiffusion.

Les analystes financiers, investisseurs, médias et toutes autres personnes intéressées à écouter la webdiffusion sur les résultats de Couche-Tard pourront le faire le 28 juin 2023 à 8 h (HAE), soit en se rendant sur le site internet de la société à <https://corpo.couche-tard.com> sous la rubrique « [Investisseurs/Événements et présentations](#) » ou en utilisant le lien suivant <https://emportal.ink/43ELQbl> pour accéder à la conférence téléphonique sans l'aide d'un téléphoniste. Un système automatisé retournera l'appel automatiquement pour vous donner accès à la conférence téléphonique.

Une autre option serait de composer directement le numéro afin d'accéder à la conférence par l'entremise d'un téléphoniste en signalant le 1-888-390-0549 ou le numéro international 1-416-764-8682, suivi par le code d'accès 48181733#.

**Rediffusion** : Les personnes qui sont dans l'impossibilité d'écouter la webdiffusion en direct pourront écouter l'enregistrement qui sera disponible sur le site Internet de la société pour une période de 90 jours suivant la webdiffusion.