
ALIMENTATION COUCHE-TARD ANNONCE LES RÉSULTATS DE SON QUATRIÈME TRIMESTRE ET DE SON EXERCICE 2013

Exercice 2013

- Pour l'exercice 2013, le bénéfice net par action sur une base diluée ajusté des éléments non-récurrents est de 3,32 \$ US comparativement à 2,42 \$ US pour l'exercice 2012, une augmentation de 37,2 % en dépit du fait que l'exercice 2012 comptait une semaine supplémentaire.

Trimestre

- Le bénéfice net par action sur une base diluée du quatrième trimestre est de 0,77 \$ US, contre 0,65 \$ US pour la période comparable de l'exercice précédent, une augmentation de 18,5 %. En excluant les éléments non-récurrents des deux trimestres comparables, le bénéfice net par action sur une base diluée aurait été de 0,61 \$ US, contre 0,57 \$ US pour la période comparable de l'exercice précédent, une augmentation de 7,0 % en dépit de la semaine supplémentaire du quatrième trimestre de l'exercice 2012.
- Ventes de marchandises par magasin comparable en hausse de 0,1 % aux États-Unis et de 0,9 % au Canada. Aux États-Unis, en excluant les produits du tabac, la hausse par magasin comparable est de 2,0 %.
- Marge brute sur les marchandises et services en diminution de 0,1 % aux États-Unis et hausse de 0,2 % au Canada.
- Volume de carburant pour le transport routier par magasin comparable en progression de 1,1 % aux États-Unis.
- La marge brute sur le carburant pour le transport routier s'est établie à 19,30 ¢ US par gallon aux États-Unis, à 9,83 ¢ US par litre en Europe et à 6,01 ¢ CA par litre au Canada.
- La croissance du trimestre a été partiellement freinée par les dépenses encourues en Europe pour la mise en place de nouvelles infrastructures informatiques, l'implantation d'un nouveau progiciel de gestion intégré ainsi que par des dépenses de marketing liées à la mise en place de nouvelles initiatives visant à favoriser la croissance des ventes.

Laval (Québec), Canada, le 9 juillet 2013 – Pour son quatrième trimestre de l'exercice 2013 comportant 12 semaines, Alimentation Couche-Tard inc. (TSX : ATD.A ATD.B) annonce un bénéfice net de 146,4 millions \$, une augmentation de 28,6 millions \$, ou 24,3 %, ce qui équivaut à un bénéfice par action de 0,77 \$ sur une base diluée, une augmentation de 0,12 \$ par action ou 18,5 % par rapport au bénéfice net par action sur une base diluée du quatrième trimestre de l'exercice 2012 qui comportait 13 semaines. Plusieurs éléments non-récurrents ont affecté les résultats du quatrième trimestre, dont des frais de restructuration de 34,0 millions \$, un gain de compression de 19,4 millions \$ afférant à certains régimes de retraite, un gain de change de 6,8 millions \$ ainsi qu'un recouvrement d'impôts de 34,7 millions \$ lié à la diminution du taux d'impôts en Suède. Quant à eux, les résultats du quatrième trimestre de l'exercice 2012 comprenaient un gain non-récurrent sur contrats de change de 17,0 millions \$. En excluant ces éléments non-récurrents ainsi que le goodwill négatif et les frais d'acquisition des résultats des deux trimestres comparables, le bénéfice net par action sur une base diluée aurait été de 0,61 \$ au quatrième trimestre de l'exercice 2013, contre 0,57 \$ au quatrième trimestre de l'exercice 2012. Ceci représente une augmentation de 7,0 % en dépit de la semaine supplémentaire du quatrième trimestre de l'exercice 2012. Cette hausse est

principalement attribuable à la contribution des acquisitions, aux marges plus élevées sur le carburant pour le transport routier, à l'accroissement de la contribution des ventes de marchandises et services ainsi qu'à un taux d'impôt moins élevé. Ces éléments d'accroissement du bénéfice net ont été contrebalancés, en partie, par la hausse des frais financiers attribuable à la dette supplémentaire contractée par Couche-Tard afin de financer l'acquisition de Statoil Fuel & Retail, par l'impact négatif de la treizième semaine du quatrième trimestre de l'exercice 2012 ainsi que par certaines dépenses que Couche-Tard a encourues en Europe afin de favoriser la croissance future et l'amélioration de l'efficacité. La société s'attend à ce que ces dépenses s'amenuisent au cours des prochains trimestres, au fur et à mesure que les projets se termineront. Les données financières sont exprimées en dollars américains (dollars US), sauf indication contraire.

« Ce cinquième exercice financier de suite affichant une croissance du bénéfice net a été marqué par un quatrième trimestre dont la croissance a été un peu plus faible que les précédents, en partie expliqué par des conditions météorologiques moins favorables dans plusieurs de nos marchés mais surtout par des dépenses plus élevées en Europe » a affirmé Alain Bouchard, président et chef de la direction. « En effet, nos unités d'affaires Européennes travaillent sur plusieurs projets excitants visant la création de valeur, incluant la mise en place de nouvelles infrastructures informatiques et l'implantation d'un nouveau progiciel de gestion intégré. Ces projets demandent cependant des efforts et des investissements importants, ce qui a fait augmenter les dépenses du trimestre et de l'exercice. De plus, nous avons aussi encouru des dépenses significatives de marketing afin de soutenir nos nouvelles initiatives en Europe, dont la nouvelle marque de carburant « *miles^{MC}* » permettant de faire plus de distance avec le même litre ainsi que notre nouveau programme « Coin Offer » visant à promouvoir l'offre de produits frais à prix raisonnable en magasin. Nous sommes bien fiers de ces projets et initiatives qui semblent, selon nos données préliminaires, apporter les résultats escomptés. Nous sommes confiants que ces investissements contribueront à l'atteinte de nos objectifs d'accroissement des ventes et de réduction des dépenses au cours des prochains trimestres. Chaque jour, nous continuons donc de nous approcher de notre objectif de synergies liées à l'acquisition de Statoil Fuel & Retail. L'exercice 2013 en aura été un d'analyses, d'apprentissages et de planification. Nous sommes maintenant impatients d'entreprendre l'exercice 2014 qui devrait en être un d'exécution et de réalisations » a conclu monsieur Bouchard.

Pour sa part, Raymond Paré, vice-président et chef de la direction financière a indiqué : « Malgré des conditions météorologiques moins favorables au quatrième trimestre et des conditions économiques toujours incertaines, nos unités d'affaires nord-américaines ont continué de créer de la valeur en faisant croître leur contribution marginale au niveau des marchandises et services et du carburant tout en contrôlant leurs dépenses. En Europe, les tendances de ventes des derniers mois sont encourageantes suite à l'implantation de nouvelles initiatives et au partage des meilleurs pratiques. Nous avons aussi apporté des modifications à notre plan d'intégration à l'aide de notre processus d'analyses comparatives. Les résultats de tout ce travail a été présenté, discuté et approuvé lors de notre processus budgétaire rigoureux qui a pour sa part été révélateur des progrès envisagés pour l'exercice en cours. C'est d'ailleurs durant ce même processus budgétaire que nous avons déterminé qu'il était adéquat d'enregistrer une provision pour frais de restructuration en ligne avec notre plan d'intégration. Le processus d'implantation d'un nouveau progiciel de gestion intégré a débuté avec succès en Suède et les résultats sont jusqu'ici excellents. L'implantation devrait continuer de progresser et être complétée au cours de l'exercice en cours dans toutes nos unités d'affaires, ce qui devrait favoriser l'atteinte de nos objectifs de réduction des coûts. En conclusion, notre effet de levier continue de s'améliorer. Au 28 avril 2013, notre ratio de dette nette à intérêts ajustée sur le BAIIAL ajusté s'est établi à 3,05 : 1, en nette progression comparativement au ratio de 3,58 : 1 enregistré peu après l'acquisition de Statoil Fuel & Retail. Notre objectif demeure de continuer à améliorer notre flexibilité financière afin de pouvoir profiter des opportunités potentielles ».

Faits marquants du quatrième trimestre 2013 et de l'exercice 2013

Statoil Fuel & Retail ASA (« Statoil Fuel & Retail »)

Synergies et initiatives de réduction des coûts

Depuis l'acquisition de Statoil Fuel & Retail, Couche-Tard travaille activement afin d'identifier et mettre en place les synergies disponibles ainsi que les opportunités de réductions de coût. Les analyses de la société démontrent que ces opportunités sont nombreuses et prometteuses. Certaines opportunités peuvent être mises en place immédiatement tandis que d'autres peuvent prendre plus du temps à implanter puisqu'elles requièrent une analyse et une planification rigoureuses. Il s'agit ici de trouver le juste équilibre afin de ne pas mettre en péril les activités courantes et les projets déjà entamés.

Pour le quatrième trimestre de l'exercice 2013, Couche-Tard a enregistré des synergies et réductions de coût qui sont estimées à approximativement 11,0 millions \$, avant impôts, ce qui porte à 28,0 millions \$ le total pour l'exercice 2013. Ces synergies et réductions de coûts ont principalement réduit le coût des ventes ainsi que les frais d'exploitation, de vente, administratifs et généraux. Le montant a été établi par rapport à la période de référence, soit le dernier exercice complet de Statoil Fuel & Retail précédant l'acquisition (exercice 2011 terminé le 31 décembre 2011) mais ne représente pas nécessairement l'impact annuel complet de ces initiatives.

Ces synergies et réductions de coût proviennent d'une multitude de sources, comme par exemple la réduction des dépenses liée au fait que Statoil Fuel & Retail ne soit plus une entreprise publique, la renégociation de certaines ententes avec les fournisseurs, la réduction des dépenses en magasins, la restructuration de certains départements, etc.

Les synergies et les réductions de coûts que Couche-Tard a enregistrées au cours de l'exercice ont été plus que compensées par les frais engagés pour des projets visant à créer de la valeur en Europe, incluant la mise en place d'une nouvelle infrastructure informatique, le déploiement d'un progiciel de gestion intégré et des frais de marketing. La mise en place de la nouvelle infrastructure informatique et du progiciel de gestion intégré visent à rendre les opérations européennes de Couche-Tard plus efficaces et devraient donc aider la société à atteindre ses objectifs de réduction des coûts. En juin 2013, la société a complété avec succès la première phase de déploiement d'un nouveau progiciel de gestion intégré en Suède, l'une de ses plus importantes unités d'affaires en Europe. Les résultats préliminaires sont très positifs. Couche-Tard prévoit que le déploiement sera complété au cours de l'exercice 2014 dans l'ensemble de ses unités d'affaires en Europe. Les dépenses informatiques, incluant les frais de services payés à Statoil ASA, l'ancienne société-mère de Statoil Fuel & Retail, devraient diminuer progressivement au cours des prochains trimestres, parallèlement à l'achèvement de ces projets. En ce qui concerne les frais de marketing, ils ont été engagés durant le quatrième trimestre afin de soutenir les nouvelles initiatives de la société en Europe destinées à stimuler les ventes, y compris « *miles^{MC}* », la nouvelle marque de carburant maison de Couche-Tard ainsi que « Coin offer », un nouveau programme visant à promouvoir son offre de produits frais à bas prix en magasin. La famille de carburants « *miles^{MC}* » se différencie en promettant aux clients de Couche-Tard de rouler jusqu'à 3 % de plus pour le même prix, alors que « *miles^{MC} PLUS* » leur offre aussi d'améliorer la performance de leurs moteurs. Le lancement de la marque « *miles^{MC}* » en Suède et dans les Baltiques au cours du quatrième trimestre a suscité un grand intérêt de la part des consommateurs et des médias, avec le premier magazine automobile indépendant Suédois validant les affirmations de la société sur les bénéfices de son carburant « *miles^{MC}* ». Couche-Tard attend avec impatience de voir les résultats globaux alors que la marque de commerce sera déployée dans tous ses marchés européens au cours de l'exercice 2014. Les données préliminaires montrent que ces deux nouveaux programmes semblent donner les résultats escomptés.

Le travail d'identification et de mise en place des synergies disponibles et des opportunités de réduction de coût est loin d'être terminé pour la société. Ses équipes continuent de travailler activement sur divers projets qui semblent prometteurs et qui, à l'aide de l'implantation de nouveaux systèmes informatiques et de projets de marketing devraient permettre à la société d'atteindre sa

cible. Couche-Tard maintient donc son objectif de synergies annuelles de 150,0 millions \$ à 200,0 millions \$ d'ici le mois de décembre 2015.

Restructuration

Dans le cadre de ses initiatives de réduction des coûts et de recherche de synergies visant à améliorer son efficacité, Couche-Tard a pris la décision de procéder à la restructuration de certaines des activités de Statoil Fuel & Retail. À ce titre, une charge de restructuration d'un montant de 34,0 millions \$ a été comptabilisée aux résultats de l'exercice 2013, en conformité avec les plans de la société et son processus budgétaire.

Gain sur compression de l'obligation au titre de certains régimes de retraite à prestation définies

Dans le cadre de la restructuration des activités de Statoil Fuel & Retail, Couche-Tard a enregistré aux résultats un gain de compression non-récurrent de 19,4 millions \$ au titre de l'obligation de certains régimes de retraite à prestations définies. La contrepartie de ce gain a été enregistrée en diminution de l'obligation au titre des régimes de prestations définies.

Allocation du prix d'achat et ajustement des résultats publiés antérieurement

Au cours du quatrième trimestre de l'exercice 2013, Couche-Tard a apporté des ajustements à l'allocation du prix d'achat de Statoil Fuel & Retail. Les résultats des trois premiers trimestres de l'exercice 2013 ont donc été ajustés en prenant pour hypothèse que les ajustements à l'allocation du prix d'achat de Statoil Fuel & Retail avaient été complétés en date d'acquisition. De plus, la société a apporté des modifications à la classification de certains éléments de l'état des résultats de Statoil Fuel & Retail afin de les conformer à la présentation de Couche-Tard. Le tableau suivant résume l'impact de ces ajustements.

	Période de 12 semaines terminée le 22 juillet 2012			Période de 12 semaines terminée le 14 octobre 2012			Période de 16 semaines terminée le 3 février 2013		
	Publié	Ajustements	Ajusté	Publié	Ajustements	Ajusté	Publié	Ajustements	Ajusté
Revenus – Marchandises et services – Europe	32,1	(0,6)	31,5	283,6	(30,8)	252,8	372,2	(36,9)	335,3
Revenus – Carburant pour le transport routier – Europe	221,8	-	221,8	2 216,6	102,1	2 318,7	2 999,8	(65,9)	2 933,9
Revenus – Autres – Europe	109,1	-	109,1	885,0	(90,4)	794,6	1 058,9	6,9	1 065,8
Total des revenus	6 021,5	(0,6)	6 020,9	9 315,7	(19,1)	9 296,6	11 573,7	(95,9)	11 477,8
Coût des ventes – Marchandises et services – Europe	19,9	(0,6)	19,3	174,0	(28,3)	145,7	217,6	(30,8)	186,8
Coût des ventes – Carburant pour le transport routier – Europe	194,6	-	194,6	1 978,6	118,3	2 096,9	2 705,6	(45,6)	2 660,0
Coût des ventes – Autres – Europe	100,8	-	100,8	791,8	(96,5)	695,3	945,0	(3,5)	941,5
Total du coût des ventes	5 162,5	(0,6)	5 161,9	8 148,3	(6,5)	8 141,8	10 082,1	(79,9)	10 002,2
Marge brute – Marchandises et services – Europe	12,2	-	12,2	109,6	(2,5)	107,1	154,6	(6,1)	148,5
Marge brute – Carburant pour le transport routier – Europe	27,2	-	27,2	238,0	(16,2)	221,8	294,2	(20,3)	273,9
Marge brute – Autres – Europe	8,3	-	8,3	93,2	6,1	99,3	113,9	10,4	124,3
Total de la marge brute	859,0	-	859,0	1 167,4	(12,6)	1 154,8	1 491,6	(16,0)	1 475,6
Frais d'exploitation, de vente, administratifs et généraux	549,1	(0,1)	549,0	801,5	(12,3)	789,2	1 100,1	(16,0)	1 084,1
Amortissement et perte de valeur des immobilisations et des autres actifs	66,1	-	66,1	143,3	(9,0)	134,3	182,2	0,4	182,6
	615,2	(0,1)	615,1	944,8	(21,3)	923,5	1 282,3	(15,6)	1 266,7
Bénéfice d'exploitation	243,8	0,1	243,9	222,6	8,7	231,3	209,3	(0,4)	208,9
Frais financiers nets	121,7	0,1	121,8	14,7	1,2	15,9	49,4	-	49,4
Bénéfice avant impôts sur les bénéfices	127,3	-	127,3	211,6	7,5	219,1	163,8	(0,4)	163,4
Impôts sur les bénéfices	24,4	-	24,4	36,4	1,4	37,8	21,3	(0,1)	21,2
Bénéfice net	102,9	-	102,9	175,2	6,1	181,3	142,5	(0,3)	142,2

	Période de 24 semaines terminée le 14 octobre 2012			Période de 40 semaines terminée le 3 février 2013		
	Publié	Ajustements	Ajusté	Publié	Ajustements	Ajusté
Revenus – Marchandises et services – Europe	315,7	(31,4)	284,3	682,4	(62,8)	619,6
Revenus – Carburant pour le transport routier – Europe	2 438,4	102,1	2 540,5	5 535,3	(60,9)	5 474,4
Revenus – Autres – Europe	994,1	(90,4)	903,7	1 955,9	13,6	1 969,5
Total des revenus	15 337,2	(19,7)	15 317,5	26 905,4	(110,1)	26 795,3
Coût des ventes – Marchandises et services – Europe	193,9	(28,9)	165,0	406,0	(54,2)	351,8
Coût des ventes – Carburant pour le transport routier – Europe	2 173,2	118,3	2 291,5	4 976,2	(24,7)	4 951,5
Coût des ventes – Autres – Europe	892,6	(96,5)	796,1	1 740,2	(2,6)	1 737,6
Total du coût des ventes	13 310,8	(7,1)	13 303,7	23 387,4	(81,5)	23 305,9
Marge brute – Marchandises et services – Europe	121,8	(2,5)	119,3	276,4	(8,6)	267,8
Marge brute – Carburant pour le transport routier – Europe	265,2	(16,2)	249,0	559,1	(36,2)	522,9
Marge brute – Autres – Europe	101,5	6,1	107,6	215,7	16,2	231,9
Total de la marge brute	2 026,4	(12,6)	2 013,8	3 518,0	(28,6)	3 489,4
Frais d'exploitation, de vente, administratifs et généraux	1 350,6	(12,4)	1 338,2	2 451,0	(28,7)	2 422,3
Amortissement et perte de valeur des immobilisations et des autres actifs	209,4	(9,0)	200,4	382,4	0,6	383,0
	1 560,0	(21,4)	1 538,6	2 833,4	(28,1)	2 805,3
Bénéfice d'exploitation	466,4	8,8	475,2	684,6	(0,5)	684,1
Frais financiers nets	136,4	1,3	137,7	187,0	0,1	187,1
Bénéfice avant impôts sur les bénéfices	338,9	7,5	346,4	510,4	(0,6)	509,8
Impôts sur les bénéfices	60,8	1,4	62,2	83,5	(0,1)	83,4
Bénéfice net	278,1	6,1	284,2	426,9	(0,5)	426,4

La société continue à travailler sur certains éléments dont la revue des durées de vies utiles restantes de certains actifs. Ainsi, l'amortissement des immobilisations et des autres actifs pourrait être ajusté ultérieurement afin de tenir compte des résultats de ce travail.

Croissance du réseau

Transactions complétées

En février 2013, Couche-Tard a acquis 29 magasins corporatifs situés dans les états de l'Illinois, du Missouri et de l'Oklahoma aux États-Unis auprès de Dickerson Petroleum Inc. La société est propriétaire du terrain et de la bâtisse pour 25 sites tandis qu'elle loue les terrains et est propriétaire des immeubles pour les autres sites. De plus, les contrats d'approvisionnement en carburant pour le transport routier de 21 sites ont aussi été transférés à la société, dont 20 sont détenus et opérés par des exploitants indépendants tandis que l'autre est loué par la société et opéré par un exploitant indépendant.

De plus, au cours du quatrième trimestre de l'exercice 2013, Couche-Tard a fait l'acquisition de deux magasins corporatifs supplémentaires par l'entremise de transactions distinctes.

Subséquemment à l'exercice 2013, en vertu de l'entente signée en juin 2011 avec ExxonMobil, Couche-Tard a fait l'acquisition de 60 magasins opérés par des exploitants indépendants ainsi que les contrats d'approvisionnement en carburant pour le transport routier afférents et pour lesquels Couche-Tard est propriétaire de l'immobilier. De plus, six contrats d'approvisionnement en carburant pour le transport routier ont été transférés à la société.

Ces acquisitions ont été effectuées en utilisant la trésorerie disponible.

Construction de magasins

Couche-Tard a complété la construction de huit nouveaux magasins corporatifs au cours de la période de 12 semaines terminée le 28 avril 2013 pour un cumulatif de 47 magasins durant l'exercice 2013.

Évolution du réseau de magasins

Le tableau suivant présente certaines informations concernant le mouvement des sites du réseau de Couche-Tard au cours de la période de 12 semaines terminée le 28 avril 2013 ⁽¹⁾ :

Types de sites	Période de 12 semaines terminée le 28 avril 2013				
	Corporatifs ⁽²⁾	CODO ⁽³⁾	DODO ⁽⁴⁾	Franchisés et autres affiliés ⁽⁵⁾	Total
Nombre de sites au début de la période	6 216	584	459	1 208	8 467
Acquisitions	31	2	20	-	53
Ouvertures / constructions / ajouts	8	3	7	53	71
Fermetures / dispositions / retraits	(30)	(1)	(6)	(168)	(205)
Conversions en magasins corporatifs	13	(11)	(2)	-	-
Conversions en magasins affiliés	(3)	2	-	1	-
Nombre de sites à la fin de la période	6 235	579	478	1 094	8 386
Nombre de stations-service automatisées incluses dans le solde de fin de période ⁽⁶⁾	921	-	34	-	955

Le tableau suivant présente certaines informations concernant le mouvement des sites du réseau de Couche-Tard au cours de la période de 52 semaines terminée le 28 avril 2013 ⁽¹⁾ :

Types de sites	Période de 52 semaines terminée le 28 avril 2013				
	Corporatifs ⁽²⁾	CODO ⁽³⁾	DODO ⁽⁴⁾	Franchisés et autres affiliés ⁽⁵⁾	Total
Nombre de sites au début de la période	4 539	161	189	1 264	6 153
Acquisitions	1 737	461	308	-	2,506
Ouvertures / constructions / ajouts	47	4	28	146	225
Fermetures / dispositions / retraits	(114)	(25)	(42)	(317)	(498)
Conversion en magasin corporatif	31	(24)	(7)	-	-
Conversion en magasin affilié	(5)	2	2	1	-
Nombre de sites à la fin de la période	6 235	579	478	1 094	8 386

(1) Ces chiffres incluent 50 % des sites opérés par l'entremise de RDK, une coentreprise.

(2) Sites pour lesquels l'immobilier est contrôlé par Couche-Tard (par l'entremise de la possession ou d'un contrat de location) et pour lesquels les magasins (et/ou les stations-service) sont exploités par Couche-Tard ou un de ses agents à commission.

(3) Sites pour lesquels l'immobilier est contrôlé par Couche-Tard (par l'entremise de la possession ou d'un contrat de location) et pour lesquels les magasins (et/ou les stations-service) sont opérés par des exploitants indépendants en échange d'un loyer et auxquels Couche-Tard fournit du carburant pour le transport routier en vertu de contrats d'approvisionnement. Certains de ces sites font l'objet d'un contrat de franchisage, de licence ou similaire sous une de ses bannières principales ou secondaires.

(4) Sites contrôlés et opérés par des exploitants indépendants auxquels Couche-Tard fournit du carburant pour le transport routier en vertu de contrats d'approvisionnement. Certains de ces sites font l'objet d'un contrat de franchisage, de licence ou similaire sous une de ses bannières principales ou secondaires.

(5) Magasins opérés par des exploitants indépendants en vertu d'un contrat de franchisage, de licence ou similaire sous une de ses bannières principales ou secondaires.

(6) Ces sites ne vendent que du carburant pour le transport routier.

Recouvrement d'impôts

Au cours du quatrième trimestre de l'exercice 2013, la société a comptabilisé un recouvrement d'impôts de 34,7 millions \$ en lien avec l'impact sur les impôts différés d'une diminution de son taux statutaire en Suède.

Dividendes

Lors de sa réunion du 9 juillet 2013, le conseil d'administration de la société a déclaré et approuvé le paiement d'un dividende trimestriel de 0,075 \$ CA par action aux actionnaires inscrits au 18 juillet 2013 pour le quatrième trimestre de l'exercice 2013, payable le 1^{er} août 2013. Il s'agit d'un dividende déterminé au sens de la *Loi de l'Impôt sur le Revenu* du Canada.

Données sur le taux de change

La société présente ses données en dollars US, ce qui procure une information plus pertinente compte tenu de la prédominance de ses opérations aux États-Unis et de sa dette libellée en grande partie en dollars US.

Le tableau suivant présente les renseignements sur les taux de change en fonction des taux de clôture, indiqués en dollars US par tranche unitaire de la devise comparative :

	Période de 12 semaines terminée le 28 avril 2013	Période de 13 semaines terminée le 29 avril 2012	Période de 52 semaines terminée le 28 avril 2013	Période de 53 semaines terminée le 29 avril 2012
Moyenne pour la période ⁽¹⁾				
Dollar Canadien	0,9821	1,0053	0,9966	1,0051
Couronne Norvégienne ⁽²⁾	0,1749	-	0,1737	-
Couronne Suédoise ⁽²⁾	0,1554	-	0,1513	-
Couronne Danoise ⁽²⁾	0,1757	-	0,1730	-
Zloty ⁽²⁾	0,3156	-	0,3117	-
Euro ⁽²⁾	1,3104	-	1,2893	-
Lats ⁽²⁾	1,8703	-	1,8481	-
Litas ⁽²⁾	0,3796	-	0,3735	-
Rouble ⁽²⁾	0,0325	-	0,0320	-
Fin de la période				
Dollar Canadien	0,9834	1,0194	0,9834	1,0194
Couronne Norvégienne ⁽³⁾	0,1734	-	0,1734	-
Couronne Suédoise ⁽³⁾	0,1543	-	0,1543	-
Couronne Danoise ⁽³⁾	0,1766	-	0,1766	-
Zloty ⁽³⁾	0,3163	-	0,3163	-
Euro ⁽³⁾	1,3170	-	1,3170	-
Lats ⁽³⁾	1,8822	-	1,8822	-
Litas ⁽³⁾	0,3814	-	0,3814	-
Rouble ⁽³⁾	0,0322	-	0,0322	-

(1) Calculée en prenant la moyenne des taux de change à la clôture de chaque jour de la période indiquée.

(2) Taux moyen pour la période du 1^{er} février 2013 au 30 avril 2013 pour la période de 12 semaines terminée le 28 avril 2013 et du 20 juin 2012 au 30 avril 2013 pour la période de 52 semaines terminée le 28 avril 2013. Calculée en prenant la moyenne des taux de change à la clôture de chaque jour de la période indiquée.

(3) Au 30 avril 2013.

Puisque Couche-Tard utilise le dollar américain comme monnaie de présentation dans ses états financiers consolidés et dans le présent document, sauf indication contraire, les résultats de ses opérations canadiennes, européennes et corporatives sont convertis en dollars américains au taux moyen de la période. Sauf indication contraire, les écarts et explications liés aux variations du taux de change et à la volatilité du dollar canadien et des devises européennes dont Couche-Tard traite dans le présent document sont donc liés à la conversion en dollars américains des résultats de ses opérations canadiennes, européennes et corporatives.

Analyse des résultats consolidés pour le quatrième trimestre de l'exercice 2013 et l'exercice 2013

Le tableau suivant présente certaines informations concernant les opérations de Couche-Tard pour les périodes de 12 et 13 semaines terminées les 28 avril 2013 et 29 avril 2012 respectivement ainsi que pour les périodes de 52 et 53 semaines terminées les 28 avril 2013 et 29 avril 2012 respectivement.

<i>(en millions de dollars américains, sauf indication contraire)</i>	Période de 12 semaines terminée le 28 avril 2013	Période de 13 semaines terminée le 29 avril 2012	Variation %	Période de 52 semaines terminée le 28 avril 2013	Période de 53 semaines terminée le 29 avril 2012	Variation %
Données sur les résultats d'exploitation :						
Revenus tirés des marchandises et services ⁽¹⁾ :						
États-Unis	1 062,1	1 109,7	(4,3)	4 548,6	4 408,0	3,2
Europe	246,5	-	-	866,1	-	-
Canada	457,5	505,6	(9,5)	2 181,7	2 190,9	(0,4)
Total des revenus tirés des marchandises et services	1 766,1	1 615,3	9,3	7 596,4	6 598,9	15,1
Ventes de carburant pour le transport routier :						
États-Unis	3 614,8	3 762,8	(3,9)	14 872,6	13 650,5	9,0
Europe	2 063,4	-	-	7 537,9	-	-
Canada	630,8	675,9	(6,7)	2 860,8	2 724,9	5,0
Total des ventes de carburant pour le transport routier	6 309,0	4 438,7	42,1	25 271,3	16 375,4	54,3
Autres revenus ⁽²⁾ :						
États-Unis	1,6	1,6	0,0	6,6	5,5	20,0
Europe	699,2	-	-	2 668,6	-	-
Canada	0,1	0,1	0,0	0,5	0,5	0,0
Total des autres revenus	700,9	1,7	-	2 675,7	6,0	-
Total des ventes	8 776,0	6 055,7	44,9	35 543,4	22 980,3	54,7
Marge brute sur les marchandises et services ⁽¹⁾ :						
États-Unis	346,8	363,9	(4,7)	1 505,9	1 452,6	3,7
Europe	113,8	-	-	381,6	-	-
Canada	151,3	166,4	(9,1)	733,0	729,8	0,4
Marge brute totale sur les marchandises et services	611,9	530,3	15,4	2 620,5	2 182,4	20,1
Marge brute sur le carburant pour le transport routier :						
États-Unis	188,8	164,8	14,6	782,5	637,9	22,7
Europe	196,2	-	-	719,1	-	-
Canada	35,7	36,5	(2,2)	162,6	148,8	9,3
Marge brute totale sur le carburant pour le transport routier	420,7	201,3	109,0	1 664,2	786,7	111,5
Marge brute sur les autres revenus ⁽²⁾ :						
États-Unis	1,6	1,6	0,0	6,6	5,5	20,0
Europe	85,9	-	-	317,8	-	-
Canada	0,1	0,1	0,0	0,5	0,5	0,0
Marge brute totale sur les autres revenus	87,6	1,7	-	324,9	6,0	-
Marge brute totale	1 120,2	733,3	52,8	4 609,6	2 975,1	54,9
Frais d'exploitation, de vente, administratifs et généraux	812,9	533,1	52,5	3 235,2	2 155,6	50,1
Frais de restructuration	34,0	-	-	34,0	-	-
Gain de compression sur l'obligation au titre de régimes de retraites à prestations définies	(19,4)	-	-	(19,4)	-	-
Amortissement et perte de valeur des immobilisations et des autres actifs	138,1	62,2	122,0	521,1	239,8	117,3
Bénéfice d'exploitation	154,6	138,0	12,0	838,7	579,7	44,7
Bénéfice net	146,4	117,8	24,3	572,8	457,6	25,2
Autres données d'exploitation :						
Marge brute sur les marchandises et services ⁽¹⁾						
Consolidée	34,6 %	32,8 %	1,8	34,5 %	33,1 %	1,4
États-Unis	32,7 %	32,8 %	(0,1)	33,1 %	33,0 %	0,1
Europe	46,2 %	-	-	44,1 %	-	-
Canada	33,1 %	32,9 %	0,2	33,6 %	33,3 %	0,3

<i>(en millions de dollars américains, sauf indication contraire)</i>	Période de 12 semaines terminée le 28 avril 2013	Période de 13 semaines terminée le 29 avril 2012	Variation %	Période de 52 semaines terminée le 28 avril 2013	Période de 53 semaines terminée le 29 avril 2012	Variation %
Croissance des ventes de marchandises par magasin comparable ^{(3) (4) (5)} :						
États-Unis	0,1 %	3,4 %		1,0 %	2,7 %	
Canada	0,9 %	5,4 %		2,0 %	2,8 %	
Marge brute sur le carburant pour le transport routier:						
États-Unis (cents par gallon) ^{(4) (5)}	19,30	16,98	13,7	18,77	16,99	10,5
Europe (cents par litre) ⁽⁶⁾	9,83	-	-	9,88	-	-
Canada (cents CA par litre) ^{(4) (5)}	6,01	5,60	7,3	5,84	5,45	7,2
Volume de carburant pour le transport routier vendu ⁽⁶⁾ :						
États-Unis (millions de gallons)	1 010,4	1 019,6	(0,9)	4 276,2	3 896,2	9,8
Europe (millions de litres)	1 995,8	-	-	7 281,1	-	-
Canada (millions de litres)	619,5	648,4	(4,5)	2 819,9	2 713,5	3,9
Croissance (diminution) du volume de carburant pour le transport routier par magasin comparable ⁽⁴⁾ :						
États-Unis	1,1 %	0,2 %		0,6 %	0,1 %	
Canada	(1,4 %)	0,1 %		0,0 %	(0,9 %)	
Données par action :						
Bénéfice net de base par action (dollars par action)	0,78	0,66	18,2	3,10	2,54	22,0
Bénéfice net dilué par action (dollars par action)	0,77	0,65	18,5	3,07	2,49	23,3
				28 avril 2013	29 avril 2012	Variation \$
Situation financière :						
Actif total				10 546,2	4 376,8	141,0
Dette portant intérêts				3 605,1	665,2	442,0
Capitaux propres				3 216,7	2 174,6	47,9
Ratios d'endettement :						
Dette nette à intérêts / capitalisation totale ⁽⁷⁾				0,48 : 1	0,14 : 1	
Dette nette à intérêts / BAIIA ajusté ⁽⁸⁾				1,98 : 1 ⁽⁹⁾	0,43 : 1	
Dette nette à intérêts ajustée / BAIIL ajusté ⁽¹⁰⁾				3,05 : 1 ⁽⁹⁾	2,10 : 1	
Rentabilité :						
Rendement des capitaux propres ⁽¹¹⁾				21,5 % ⁽⁹⁾	22,0 %	
Rendement des capitaux employés ⁽¹²⁾				11,0 % ⁽⁹⁾	19,0 %	

- (1) Comprend les revenus tirés des redevances de franchisage, des royautés et des remises sur certains achats effectués par les franchisés et les affiliés ainsi que la vente en gros de marchandises.
- (2) Comprend les revenus tirés de la location d'actifs, de la vente de carburant pour l'aviation et pour le secteur maritime, de la vente de gaz de pétrole liquéfié («GPL»), d'huile à chauffage, de kérosène, de lubrifiants et de produits chimiques.
- (3) Ne comprend pas les services et autres revenus (décrits à la note 1 ci-dessus). La croissance au Canada est calculée en dollars canadiens.
- (4) Pour les magasins corporatifs seulement.
- (5) Sur une base comparable de 52 semaines.
- (6) Total du carburant pour transport routier.
- (7) Ce ratio est présenté à titre d'information seulement et représente une mesure de la santé financière surtout utilisée par les milieux financiers. Il représente le calcul suivant : la dette à long terme portant intérêts, déduction faite de la trésorerie et des équivalents de trésorerie ainsi que des placements temporaires, divisée par l'addition de l'avoir des actionnaires et de la dette à long terme, déduction faite de la trésorerie et des équivalents de trésorerie ainsi que des placements temporaires. Il n'a pas de sens normalisé prescrit par les IFRS et ne pourrait donc être comparé à des mesures du même type présentées par d'autres compagnies publiques.
- (8) Ce ratio est présenté à titre d'information seulement et représente une mesure de la santé financière surtout utilisée par les milieux financiers. Il représente le calcul suivant : la dette à long terme portant intérêts, déduction faite de la trésorerie et des équivalents de trésorerie ainsi que des placements temporaires, divisée par le BAIIA (Bénéfice Avant Impôts, Intérêts et Amortissements et perte de valeur) ajusté de la charge de restructuration et du gain de compression sur l'obligation au titre de certains régimes de retraite à prestations définies. Il n'a pas de sens normalisé prescrit par les IFRS et ne pourrait donc être comparé à des mesures du même type présentées par d'autres compagnies publiques.
- (9) Ce ratio est présenté sur une base pro forma. Il inclut les résultats de Couche-Tard pour l'exercice terminé le 28 avril 2013 ainsi que les résultats de Statoil Fuel & Retail pour la période de 12 mois terminée le 30 avril 2013. Pour le calcul de ce ratio, les données de bilan et de résultats de Statoil Fuel & Retail ont été modifiées afin de rendre leur présentation conforme aux politiques de Couche-Tard et pour tenir compte des ajustements à la juste valeur des actifs acquis, incluant le goodwill, et des passifs assumés.
- (10) Ce ratio est présenté à titre d'information seulement et représente une mesure de la santé financière surtout utilisée par les milieux financiers. Il représente le calcul suivant : la dette à long terme portant intérêts plus la dépense de loyer multiplié par huit, déduction faite de la trésorerie et des équivalents de trésorerie ainsi que des placements temporaires, divisée par le BAIIL (Bénéfice Avant Impôts, Intérêts, Amortissements et perte de valeur et dépense de Loyer) ajusté de la charge de restructuration et du gain de compression sur l'obligation de certains régimes de retraite à prestations définies. Il n'a pas de sens normalisé prescrit par les IFRS et ne pourrait donc être comparé à des mesures du même type présentées par d'autres compagnies publiques.
- (11) Ce ratio est présenté à titre d'information seulement et représente une mesure de la performance surtout utilisée par les milieux financiers. Il représente le calcul suivant : le bénéfice net divisé par l'avoir des actionnaires moyens la période correspondante. Il n'a pas de sens normalisé prescrit par les IFRS et ne pourrait donc être comparé à des mesures du même type présentées par d'autres compagnies publiques.
- (12) Ce ratio est présenté à titre d'information seulement et représente une mesure de la performance surtout utilisée par les milieux financiers. Il représente le calcul suivant : le bénéfice avant impôt et intérêts divisé par les capitaux employés moyens pour la période correspondante. Les capitaux employés représentent l'actif total moins le passif à court terme ne portant pas intérêts. Il n'a pas de sens normalisé prescrit par les IFRS et ne pourrait donc être comparé à des mesures du même type présentées par d'autres compagnies publiques.

Résultats d'exploitation

Le **chiffre d'affaires** a atteint 8,8 milliards \$ pour le quatrième trimestre de l'exercice 2013, en hausse de 2,7 milliards \$, soit une augmentation de 44,9 %, principalement attribuable aux acquisitions. Cet

élément de croissance du chiffre d'affaires a été contrebalancé, en partie, par des conditions météorologiques moins favorables dans plusieurs des marchés de la société, par l'impact négatif de la 13^{ème} semaine du quatrième trimestre de l'exercice 2012, par la baisse du prix moyen du carburant pour le transport routier à la pompe ainsi que par un dollar canadien plus faible.

En ce qui a trait à l'exercice 2013, le chiffre d'affaires de la société a atteint 35,5 milliards \$, en hausse de 12,6 milliards \$, soit une augmentation de 54,7 %, pour des raisons similaires à celles citées pour le quatrième trimestre.

Plus spécifiquement, la croissance **des ventes de marchandises et services** du quatrième trimestre de l'exercice 2013 a été de 150,8 millions \$ ou 9,3 % dont approximativement 278,0 millions \$ ont été générés par les acquisitions, en partie contrebalancé par l'impact défavorable de la 13^{ème} semaine du quatrième trimestre de l'exercice 2012. Du côté de la croissance interne, sur une base comparable de 12 semaines, les ventes de marchandises par magasin comparable aux États-Unis ont augmenté de 0,1 % tandis qu'au Canada, elles ont augmenté de 0,9 % malgré les conditions météorologiques peu favorables dans plusieurs des marchés de la société. La croissance des ventes de marchandises par magasin comparable est attribuable aux stratégies de mise en marché de Couche-Tard, à la réalité économique de chacun de ses marchés ainsi qu'aux investissements que la société a effectué pour améliorer l'offre de produits et le service dans ses magasins. Plus précisément, aux États-Unis, au niveau des cigarettes, les modifications apportées aux conditions d'approvisionnement de l'industrie et aux stratégies de prix de la société ainsi que le climat concurrentiel ont eu un impact défavorable sur les ventes pour cette catégorie de produits étant donné leur impact déflationniste. Ainsi, Couche-Tard calcule que sans les produits du tabac, ses ventes de marchandises par magasin comparable ont augmenté de 2,0 % aux États-Unis sur une base comparable de 12 semaines. L'impact défavorable attribuable à la catégorie des cigarettes a été contrebalancé par la bonne performance au niveau des produits frais. Pour sa part, le dollar canadien plus faible a eu un impact défavorable d'approximativement 12,0 millions \$ sur les ventes de marchandises et services du quatrième trimestre de l'exercice 2013.

Pour ce qui est de l'exercice 2013, la croissance des ventes de marchandises et services a été de 997,5 millions \$ ou 15,1 % dont approximativement 1 049,0 millions \$ ont été générés par les acquisitions, contrebalancé, en partie, par l'effet négatif de la semaine supplémentaire de l'exercice 2012. Du côté de la croissance interne, sur une base comparable de 52 semaines, les ventes de marchandises par magasin comparable aux États-Unis ont augmenté de 1,0 % tandis qu'au Canada, elles ont augmenté de 2,0 %. Sans les produits du tabac, les ventes de marchandises par magasin comparable ont augmenté de 3,4 % aux États-Unis sur une base équivalente de 52 semaines. En ce qui a trait au dollar canadien plus faible, il a eu un impact défavorable d'approximativement 19,0 millions \$ sur les ventes de marchandises et services de l'exercice 2013.

Les **ventes de carburant pour le transport routier** ont affiché une augmentation de 1,9 milliard \$ ou 42,1 % pour le quatrième trimestre de l'exercice 2013, dont approximativement 2,2 milliards \$ sont attribuables aux acquisitions, contrebalancé, en partie, par l'effet de la 13^{ème} semaine du quatrième trimestre en 2012. Aux États-Unis, le volume de carburant pour le transport routier par magasin comparable a augmenté de 1,1 % tandis qu'il a diminué de 1,4 % au Canada. La croissance du volume aux États-Unis est satisfaisante lorsque comparée aux données des rapports sur les tendances du volume de trafic publiés par la Federal Highway Administration des États-Unis qui indiquent qu'en février et mars 2013, l'achalandage sur les routes et les rues des États-Unis a diminué de 1,4 % et de 1,5 % respectivement, par rapport à février et mars 2012, tandis qu'il a augmenté de 1,2 % en avril 2013 par rapport à avril 2012.

Le prix de vente moyen moins élevé du carburant pour le transport routier a quant à lui engendré une diminution des ventes d'approximativement 128,0 millions \$, tel que le démontre le tableau suivant en débutant par le premier trimestre de l'exercice terminé le 29 avril 2012 :

Trimestre	1 ^{er}	2 ^e	3 ^e	4 ^e	Moyenne pondérée
Période de 52 semaines terminée le 28 avril 2013					
États-Unis (dollars US par gallon)	3,49	3,65	3,35	3,61	3,51
Canada (cents CA par litre)	112,62	117,41	110,43	115,65	113,77
Période de 53 semaines terminée le 29 avril 2012					
États-Unis (dollars US par gallon)	3,67	3,49	3,31	3,73	3,54
Canada (cents CA par litre)	114,08	112,90	109,88	117,05	113,27

Pour ce qui est du dollar canadien plus faible, celui-ci a eu un impact défavorable d'approximativement 16,0 millions \$ sur les ventes de carburant du quatrième de l'exercice 2013.

Pour l'exercice 2013, les ventes de carburant pour le transport routier ont affiché une augmentation de 8,9 milliards \$ ou 54,3 %, dont approximativement 9,1 milliards \$ sont attribuables aux acquisitions, contrebalancé, en partie, par l'effet négatif de la semaine supplémentaire de l'exercice 2012. L'économie encore vacillante a continué de mettre de la pression sur la consommation de carburant, ce qui peut expliquer la stagnation du volume de carburant par magasin comparable au Canada et la faible augmentation de 0,6 % aux États-Unis. La croissance du volume aux États-Unis est satisfaisante lorsque comparée aux données des rapports sur les tendances du volume de trafic publiés par la Federal Highway Administration des États-Unis qui indiquent que pour la période allant de mai 2012 à avril 2013, l'achalandage sur les routes et les rues des États-Unis a diminué de 0,1 % par rapport à la période correspondante précédente. Ces facteurs d'augmentation ont été contrebalancés, en partie, par l'effet de la semaine supplémentaire de l'exercice 2012 de même que par la baisse du prix moyen à la pompe qui a engendré une diminution des ventes d'approximativement 68,0 millions \$. Pour ce qui est du dollar canadien plus faible, celui-ci a eu un impact défavorable d'approximativement 23,0 millions \$ sur les ventes de carburant de l'exercice 2013.

Les **autres revenus** ont affiché une augmentation de 699,2 millions \$ et de 2,7 milliards \$ pour le quatrième trimestre et l'exercice 2013, respectivement, entièrement attribuable aux acquisitions. Les autres revenus comprennent les revenus tirés de la location d'actifs, de la vente de carburant pour l'aviation et la marine, d'huile à chauffage, de kérosène, de gaz de pétrole liquéfié (« GPL ») de lubrifiants et de produits chimiques. Il est à noter que Couche-Tard a vendu ses activités de GPL en décembre 2012.

Pour le quatrième trimestre de l'exercice 2013, la **marge brute consolidée sur les marchandises et services** a augmenté de 81,6 millions \$, soit 15,4 % par rapport au trimestre comparable de l'exercice 2012. Aux États-Unis, la marge est en baisse de 0,1 %, se chiffrant à 32,7 % tandis qu'au Canada elle s'est chiffrée à 33,1 %, en hausse de 0,2 %. Cette performance reflète les changements au mix-produits, les modifications que Couche-Tard a apportées à ses conditions d'approvisionnement ainsi que sa stratégie de mise en marché adaptée à son environnement compétitif et à la réalité économique de chacun de ses marchés. Plus précisément, aux États-Unis, la légère diminution de la marge en pourcentage des ventes reflète l'impact des stratégies de prix de Couche-Tard dans la catégorie des cigarettes, contrebalancé, en partie, par un changement dans le mix-produit à la faveur des catégories ayant une marge plus élevée, notamment les produits frais. En Europe, la marge s'est chiffrée à 46,2 %, ce qui est conforme aux attentes de la société et aux marges historiques enregistrées par Statoil Fuel & Retail à cette période de l'année. La marge brute sur les ventes de marchandises et services en pourcentage des ventes plus élevée en Europe reflète des structures de prix et de coûts ainsi qu'une composition des revenus différents de celles en Amérique du Nord.

Pour l'exercice 2013, la marge brute consolidée sur les marchandises et services a augmenté de 438,1 millions \$, soit 20,1 % par rapport à l'exercice 2012. Aux États-Unis, la marge est en hausse de 0,1 %, se chiffrant à 33,1 % tandis qu'au Canada elle s'est chiffrée à 33,6 %, en hausse de 0,3 %. En Europe, la marge s'est chiffrée à 44,1 %.

Pour le quatrième trimestre de l'exercice 2013, la **marge brute sur le carburant pour le transport routier** des magasins corporatifs de Couche-Tard aux États-Unis affiche une hausse de 2,32 ¢ par gallon, passant de 16,98 ¢ par gallon l'an dernier à 19,30 ¢ par gallon cette année. Au Canada, la marge brute est aussi en hausse, atteignant 6,01 ¢ CA par litre comparativement à 5,60 ¢ CA par litre au quatrième trimestre de l'exercice 2012. Le tableau suivant fournit certaines informations relatives aux marges brutes sur le carburant pour le transport routier dégagées par les sites corporatifs de Couche-Tard aux États-Unis et à l'impact des frais liés aux modes de paiements électroniques pour les huit derniers trimestres en débutant par le premier trimestre de l'exercice terminé le 29 avril 2012 :

(en cents US par gallon)

Trimestre	1 ^{er}	2 ^e	3 ^e	4 ^e	Moyenne pondérée
Période de 52 semaines terminée le 28 avril 2013					
Avant déduction des frais liés aux modes de paiements électroniques	23,20	15,20	17,80	19,30	18,77
Frais liés aux modes de paiements électroniques	4,97	5,15	4,79	5,03	4,97
Déduction faite des frais liés aux modes de paiements électroniques	18,23	10,05	13,01	14,27	13,80
Période de 53 semaines terminée le 29 avril 2012					
Avant déduction des frais liés aux modes de paiements électroniques	19,95	17,04	14,84	16,98	16,99
Frais liés aux modes de paiements électroniques	5,29	5,20	4,74	5,06	5,04
Déduction faite des frais liés aux modes de paiements électroniques	14,66	11,84	10,10	11,92	11,95

Pour l'exercice 2013, la marge brute sur le carburant pour le transport routier des magasins corporatifs de Couche-Tard aux États-Unis affiche une hausse de 1,78 ¢ par gallon, passant de 16,99 ¢ par gallon au cours de l'exercice 2012 à 18,77 ¢ par gallon au cours de l'exercice 2013. Au Canada, la marge brute est en hausse, atteignant 5,84 ¢ CA par litre comparativement à 5,45 ¢ CA par litre durant l'exercice 2012.

Pour le quatrième trimestre 2013 et l'exercice 2013, **les frais d'exploitation, de vente, administratifs et généraux** sont en hausse de 52,5 % et de 50,1 % respectivement comparativement au quatrième trimestre de l'exercice 2012 et à l'exercice 2012 mais sont en baisse de 5,5 % et 0,9 % respectivement, si l'on exclut certains éléments, tel que présenté dans le tableau suivant :

	Période de 12 semaines terminée le 28 avril 2013	Période de 52 semaines terminée le 28 avril 2013
Variation totale, telle que publiée	52,5 %	50,1 %
Soustraire:		
Augmentation provenant des dépenses additionnelles des acquisitions	59,5 %	51,4 %
Diminution générée par la baisse des frais liés aux modes de paiements électroniques (excluant les acquisitions)	(0,9 %)	(0,1 %)
Diminution générée par le dollar canadien plus faible	(0,7 %)	(0,3 %)
Frais d'acquisition enregistrés aux résultats de l'exercice 2012	(0,5 %)	(0,3 %)
Frais d'acquisition enregistrés aux résultats de l'exercice 2013	0,1 %	0,2 %
Goodwill négatif enregistré aux résultats de l'exercice 2012	1,1 %	0,3 %
Goodwill négatif enregistré aux résultats de l'exercice 2013	(0,6 %)	(0,2 %)
Variation restante, incluant l'impact de la semaine additionnelle de l'exercice 2012	(5,5 %)	(0,9 %)

La diminution des frais liés aux modes de paiements électroniques provient principalement du prix de vente moyen du carburant pour le transport routier moins élevé. La variation restante est principalement attribuable à l'impact de la 53^e semaine de l'exercice 2012. Couche-Tard continue de favoriser une gestion serrée des coûts dans l'ensemble de ses opérations, tout en prenant soin de maintenir la qualité du service qu'ils offrent à leurs clients.

En Europe, la diminution des dépenses enregistrée en lien avec les initiatives de réduction de coûts de la société a été plus que compensée par les coûts engagés pour des projets visant à créer de la valeur, y compris la mise en œuvre d'une nouvelle infrastructure informatique et le déploiement d'un progiciel de gestion intégré. Les dépenses informatiques devraient diminuer progressivement au cours des prochains trimestres parallèlement à l'achèvement de ces projets. Les dépenses du trimestre incluent également des frais de marketing engagés afin de soutenir les initiatives commerciales de Couche-Tard visant à stimuler les ventes en Europe, y compris « *miles^{MC}* », la nouvelle marque de

carburant maison de Couche-Tard ainsi que « Coin offer », un nouveau programme qui fait la promotion de son offre de produits frais à bas prix en magasin.

Au quatrième trimestre de l'exercice 2013, la société a enregistré une **charge de restructuration** de 34,0 millions \$ et un **gain de compression** non-récurrent de 19,4 millions \$ au titre de l'obligation de certains régimes de retraite à prestations définies en lien avec la restructuration prévue des activités de Statoil Fuel & Retail.

Au quatrième trimestre de l'exercice 2013, le **BAlIA** a augmenté de 45,2 % comparativement à la période comparable de l'exercice précédent, pour atteindre 295,7 millions \$. Pour le quatrième trimestre, les acquisitions ont contribué au BAlIA pour un montant de 80,0 millions \$, déduction faite des frais d'acquisition enregistrés aux résultats tandis que la variation du taux de change a eu un impact négatif d'approximativement 1,0 million \$. Au cours de l'exercice 2013, le BAlIA a augmenté de 63,5 % comparativement à l'exercice 2012, pour atteindre 1 375,6 millions \$. Pour l'exercice 2013, les acquisitions ont contribué au BAlIA pour un montant de 450,0 millions \$, déduction faite des frais d'acquisition enregistrés aux résultats tandis que la variation du taux de change a eu un impact négatif d'approximativement 2,0 millions \$.

En excluant la charge de restructuration ainsi que le gain de compression au titre de de l'obligation de certains régimes de retraite à prestations définies enregistrés durant le quatrième trimestre de l'exercice 2013, le **BAlIA ajusté** du quatrième trimestre de l'exercice 2013 a augmenté de 106,7 millions \$ ou 52,4 % comparativement à la période comparable de l'exercice précédent, pour atteindre 310,3 millions \$. En excluant ces mêmes éléments, le BAlIA ajusté de l'exercice 2013 a augmenté de 549,1 millions \$ ou 65,3% comparativement à la période comparable de l'exercice précédent, pour atteindre 1 390,2 millions \$.

Il est à noter que le BAlIA et le BAlIA ajusté ne constituent pas des mesures de performance reconnues selon les IFRS, mais la société les utilise, ainsi que les investisseurs et les analystes, afin d'évaluer la performance de l'entreprise en matière de finance et d'exploitation. Notons que la méthode de calcul de Couche-Tard peut différer de celle utilisée par d'autres sociétés publiques :

(en millions de dollars américains)	Période de 12 semaines terminée le 28 avril 2013	Période de 13 semaines terminée le 29 avril 2012	Période de 52 semaines terminée le 28 avril 2013	Période de 53 semaines terminée le 29 avril 2012
Bénéfice net, tel que publié	146,4	117,8	572,8	457,6
Rajouter :				
Impôts sur les bénéfices	(9,5)	36,5	73,9	146,3
Frais (revenus) de financement nets	20,7	(12,9)	207,8	(2,6)
Amortissement et perte de valeur des immobilisations et des autres actifs	138,1	62,2	521,1	239,8
BAlIA	295,7	203,6	1 375,6	841,1
Rajouter :				
Frais de restructuration	34,0	-	34,0	-
Gain de compression sur les régimes de retraite à prestations définies	(19,4)	-	(19,4)	-
BAlIA ajusté	310,3	203,6	1 390,2	841,1

Pour le quatrième trimestre et l'exercice 2013, la **dépense d'amortissement et de perte de valeur** a augmenté en raison des investissements que Couche-Tard a effectués par le biais des acquisitions, du remplacement d'équipements, de l'ajout de magasins et de l'amélioration continue de son réseau.

De plus, suite à l'acquisition de Statoil Fuel & Retail, la société a entrepris un travail d'analyse des durées de vie utiles restantes des immobilisations de Statoil Fuel & Retail afin de modifier les périodes d'amortissement afférentes. Basé sur les analyses préliminaires, la société a conclu que la modification des périodes d'amortissement réduirait la charge d'amortissement, ce qui a été reflété dans la charge d'amortissement de l'exercice 2013. Par contre, compte tenu du volume d'actifs à traiter, le travail d'analyse n'est pas terminé. Des modifications supplémentaires à la charge d'amortissement pourraient donc être apportées.

Pour le quatrième trimestre et l'exercice 2013, Couche-Tard affiche des **frais de financement nets** de 20,7 millions \$ et 207,8 millions \$ respectivement, comparativement à des revenus de financement nets de 12,9 millions \$ au quatrième trimestre de l'exercice 2012 et de 2,6 millions \$ pour l'exercice 2012. Abstraction faite d'un gain de change net de 6,8 millions \$ enregistré au quatrième trimestre 2013 ainsi que du gain de 17,0 millions \$ enregistré sur des contrats de change au quatrième trimestre de l'exercice 2012, l'augmentation des frais de financement nets au quatrième trimestre de l'exercice 2013 est de 23,4 millions \$. Pour l'exercice 2013, abstraction faite de la perte non-récurrente de 102,9 millions \$ sur des contrats de change et du gain de change net de 3,2 millions \$ enregistrés durant l'exercice 2013 et abstraction faite du gain de 17,0 millions \$ enregistré sur les contrats de change durant l'exercice 2012, les frais de financement net ont augmenté de 93,7 millions \$ comparativement l'exercice 2012. L'augmentation pour le quatrième trimestre et l'exercice 2013 provient principalement de l'endettement supplémentaire requis pour financer l'acquisition de Statoil Fuel & Retail ainsi que des dettes assumées lors de l'acquisition de cette dernière. En ce qui a trait au gain de change de 6,8 millions \$ celui-ci provient essentiellement des variations de change sur certains soldes inter-société ainsi que de l'impact de la variation des taux de change sur les ventes libellées en dollars américains effectuées par les opérations européennes de Couche-Tard. Le gain de change de l'exercice 2013 inclus aussi un gain non-récurrent de 7,4 millions \$ enregistré sur les liquidités en NOK détenues par les opérations américaines de Couche-Tard en lien avec le financement de l'acquisition de Statoil Fuel & Retail.

Le quatrième trimestre de l'exercice 2013 affiche une **récupération d'impôts** de 9,5 millions \$ comparativement à une charge d'impôts de 36,5 millions \$ pour le trimestre correspondant de l'exercice précédent. La récupération d'impôts du quatrième trimestre de l'exercice 2013 provient principalement de l'effet sur les impôts différés d'une diminution de notre taux d'impôt statuaire en Suède. Abstraction faite de cet élément, le taux d'impôt du quatrième trimestre de l'exercice 2013 aurait été de 18,4% comparativement à un taux d'impôts de 23,7% pour le trimestre correspondant de l'exercice précédent.

Le taux d'impôt de l'exercice 2013 est de 11,4 %. Abstraction faite de l'élément non-récurrent, le taux d'impôt de l'exercice 2013 aurait été de 16,8 % comparativement à un taux de 24,2 % pour l'exercice 2012.

Couche-Tard a clôturé le quatrième trimestre de l'exercice 2013 avec un **bénéfice net** de 146,4 millions \$, comparativement à 117,8 millions \$ l'exercice précédent, en hausse de 28,6 millions \$, soit 24,3 %. Le bénéfice par action sur une base diluée s'est quant à lui chiffré à 0,77 \$ contre 0,65 \$ l'an dernier, une augmentation de 18,5 %. La variation du taux de change n'a pas eu d'impact significatif sur le bénéfice net du quatrième trimestre de l'exercice 2013.

En excluant des résultats du quatrième trimestre de l'exercice 2013 la charge de restructuration, le gain de compression afférent à certains régimes de retraite à prestations définies, les frais d'acquisition, le recouvrement d'impôts non-récurrent, le goodwill négatif ainsi que le gain de change net et en excluant des résultats du quatrième trimestre de l'exercice 2012 le gain non-récurrent sur contrats de change, les frais d'acquisition ainsi que le goodwill négatif, le bénéfice net du quatrième trimestre de l'exercice 2013 aurait été d'approximativement 115,5 millions \$ (0,61 \$ par action sur une base diluée), contre 102,4 millions \$ (0,57 \$ par action sur une base diluée) pour le quatrième trimestre de l'exercice 2012, une augmentation de 13,1 millions \$, soit 12,8 % et ce, malgré l'effet négatif de la semaine supplémentaire du quatrième trimestre de l'exercice 2012.

Pour ce qui est de l'exercice 2013 le bénéfice net est de 572,8 millions \$, comparativement à 457,6 millions \$ l'exercice précédent, en hausse de 115,2 millions \$, soit 25,2 %. Le bénéfice par action sur une base diluée s'est quant à lui chiffré à 3,07 \$ contre 2,49 \$ l'an dernier, une augmentation de 23,3 %. La variation du taux de change n'a pas eu d'impact significatif sur le bénéfice net de l'exercice 2013.

En excluant des résultats de l'exercice 2013 la perte non-récurrente sur des contrats de change, la charge de restructuration, le gain de compression sur certains régimes de retraite à prestations

définies, le gain de change net, le recouvrement d'impôts non-récurrent, le goodwill négatif ainsi que les frais d'acquisition et en excluant le gain non-récurrent sur des contrats de change, les frais d'acquisition ainsi que le goodwill négatif des résultats de l'exercice 2012, le bénéfice net de l'exercice 2013 aurait été d'approximativement 620,9 millions \$ (3,32 \$ par action sur une base diluée) comparativement à 444,7 millions \$ (2,42 \$ par action sur une base diluée) pour l'exercice 2012, une augmentation de 176,2 millions \$, soit 39,6 % et ce, malgré l'effet de la semaine supplémentaire de l'exercice 2012.

Situation de trésorerie et ressources en capital

Couche-Tard tire principalement ses liquidités de ses rentrées de fonds nettes liées aux activités d'exploitation et de ses facilités de crédit. La société utilise ses liquidités principalement pour financer ses acquisitions et ses dépenses en immobilisations, verser des dividendes, assurer le service de la dette et alimenter son fonds de roulement. Couche-Tard prévoit que ses rentrées de fonds nettes liées aux activités d'exploitation et ses emprunts disponibles en vertu de ses facilités de crédit renouvelables non garanties couvriront ses besoins de liquidité dans un avenir prévisible.

Le 22 septembre 2012, les crédits d'exploitation A (326,0 millions \$), B (154,0 millions \$) et C (40,0 millions \$) à terme renouvelables non garantis sont venus à échéance. Le 19 octobre 2012, Couche-Tard a augmenté de 275,0 millions \$ les emprunts maximums disponibles en vertu de son crédit d'exploitation D à terme renouvelable non garanti, portant à 1 275,0 millions \$ le montant disponible maximal en vertu du crédit d'exploitation D. En date du 28 avril 2013, le crédit d'exploitation à terme renouvelable non garanti D était utilisé à hauteur de 345,5 millions \$. À cette même date, le taux d'intérêt moyen pondéré effectif était de 1,75 % et des lettres de garantie de 2,2 millions \$ CA et de 28,4 millions \$ étaient en circulation.

Le 31 octobre 2012, Couche-Tard a conclu une nouvelle entente de crédit d'un montant maximal de 50,0 millions \$ d'une durée initiale de 50 mois. La facilité de crédit est disponible sous la forme d'un crédit d'exploitation renouvelable non garanti, disponible en dollars américains (le « crédit d'exploitation E »). Les sommes empruntées portent intérêt à des taux variables fondés sur le taux de base bancaire américain ou le taux LIBOR plus une marge variable. Des frais d'attente, variant selon un ratio de levier financier et selon le taux d'utilisation de la facilité de crédit, sont applicables sur la partie inutilisée de la facilité de crédit. La marge variable servant à déterminer le taux d'intérêt sur les sommes empruntées est calculé selon un ratio de levier financier de la société. Au 28 avril 2013, le crédit d'exploitation E était inutilisé.

Au 28 avril 2013, 948,9 millions \$ étaient disponibles en vertu de ces facilités de crédit et, à cette même date, Couche-Tard était en conformité avec les clauses restrictives et les ratios imposés par les conventions de crédit. À pareille date, la société avait donc accès à plus de 1,6 milliard \$ en vertu de son encaisse et de ses facilités de crédit disponibles.

Par l'entremise de l'acquisition de Statoil Fuel & Retail, Couche-Tard a accès à des facilités de découverts bancaires totalisant approximativement 336,0 millions \$. Au 28 avril 2013, les facilités de découverts bancaires étaient inutilisées.

Données choisies sur les flux de trésorerie consolidés

(en millions de dollars US)	Période de 12 semaines terminée le 28 avril 2013	Période de 13 semaines terminée le 29 avril 2012	Variation	Période de 52 semaines terminée le 28 avril 2013	Période de 53 semaines terminée le 29 avril 2012	Variation
	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Activités d'exploitation						
Rentrées de fonds nettes liées aux activités d'exploitation	486,6	261,2	225,4	1 161,4	763,8	397,6
Activités d'investissement						
Acquisitions d'entreprises	(51,5)	(30,0)	(21,5)	(2 644,6)	(380,3)	(2 264,3)
Acquisitions d'immobilisations et d'autres actifs, déduction faite des produits de cessions d'immobilisations et d'autres actifs	(158,4)	(114,0)	(44,4)	(486,9)	(288,8)	(198,1)
Transaction de cession-bail	30,3	-	30,3	30,3	-	30,3
Règlement net des contrats de change à terme	-	-	-	(86,4)	-	(86,4)
Autres	(0,2)	(2,3)	2,1	1,1	(22,7)	23,8
Sorties de fonds nettes liées aux activités d'investissement	(179,8)	(146,3)	(33,5)	(3 186,5)	(691,8)	(2 494,7)
Activités de financement						
Emprunts en vertu de la facilité d'acquisition, déduction faite des frais de financement	-	-	-	3 190,2	-	3 190,2
Émission de billets de premier rang non garantis libellés en dollar canadiens déduction faite des frais de financement	-	-	-	997,5	-	997,5
Remboursement d'emprunts en vertu de la facilité d'acquisition	-	-	-	(995,5)	-	(995,5)
Remboursement d'emprunts pris en charge sur acquisition d'entreprise	-	-	-	(800,5)	-	(800,5)
Augmentation (diminution) nette des autres emprunts	5,4	(1,4)	6,8	(314,5)	157,1	(471,6)
Émission d'actions résultant d'une offre publique déduction faite des frais d'émission	-	-	-	333,4	-	333,4
Émission d'actions découlant de l'exercice d'options d'achat d'actions	-	-	-	8,1	19,2	(11,1)
Rachat d'actions	-	-	-	-	(201,1)	201,1
Dividendes	(13,9)	(13,5)	(0,4)	(55,6)	(49,8)	(5,8)
(Sorties) rentrées de fonds nettes liées aux activités de financement	(8,5)	(14,9)	6,4	2 363,1	(74,6)	2 437,7
Cote de crédit						
Standard and Poor's	BBB-	BBB-		BBB-	BBB-	

Activités d'exploitation

Au cours du quatrième trimestre de l'exercice 2013, l'exploitation du réseau de magasins de Couche-Tard a généré des rentrées de fonds nettes de 486,6 millions \$, une augmentation de 225,4 millions \$ par rapport au quatrième trimestre de l'exercice 2012, principalement en raison du bénéfice net plus élevé compte non-tenu des éléments non-monétaires, notamment l'amortissement et la perte de valeur des immobilisations et des autres actifs. Au cours de l'exercice 2013, l'exploitation des magasins de la société a généré des rentrées de fonds nettes de 1 161,4 millions \$, une augmentation de 397,6 millions \$ par rapport à l'exercice 2012, pour des raisons similaires à celles fournies pour le quatrième trimestre.

Activités d'investissement

Au cours du quatrième trimestre de l'exercice 2013, les activités d'investissement sont principalement reliées à l'acquisition de magasins pour un montant total de 51,5 millions \$, ainsi qu'aux dépenses nettes en immobilisations et autres actifs pour un montant de 158,4 millions \$. Pour l'exercice 2013, les activités d'investissement sont principalement reliées à l'acquisition de Statoil Fuel & Retail et d'autres magasins pour un montant total de 2 644,6 millions \$ et aux dépenses nettes en immobilisations et autres actifs pour un montant de 486,9 millions \$. Les dépenses nettes en immobilisations de Couche-Tard ont principalement résulté du remplacement d'équipements dans certains magasins afin d'améliorer l'offre de produits et services, de l'ajout de nouveaux magasins ainsi que de l'amélioration continue de son réseau. Couche-Tard a aussi effectué une transaction de cession-bail dont le produit de cession, net des frais afférents, s'est élevé à 30,3 millions \$.

Activités de financement

Au cours du quatrième trimestre de l'exercice 2013, l'augmentation des emprunts s'est chiffrée à 5,4 millions \$ tandis que Couche-Tard a déboursé 13,9 millions \$ pour le paiement de dividendes.

Pour ce qui est de l'exercice 2013, la société a emprunté un montant de 3 190,2 millions \$, net des frais d'acquisition, en vertu de sa facilité d'acquisition, a encaissé un montant net de 997,5 millions \$ suivant l'émission de billets de premier rang non garantis libellés en dollar canadiens et a reçu un montant net de 333,4 millions \$ suite à l'émission de 7 302 500 actions à droit de vote subalterne catégorie B. Ces sommes ont servi à financer l'acquisition de Statoil Fuel & Retail pour un montant de 2 583,3 millions \$, à rembourser une portion des dettes assumées dans le cadre de cette même acquisition pour un montant de 800,5 millions \$ ainsi qu'à rembourser une portion des crédits d'exploitation. Durant cette même période, Couche-Tard a payé des dividendes de 55,6 millions \$.

Situation financière au 28 avril 2013

Tel que le démontrent ses ratios d'endettement inclus à la section « Informations financières consolidées choisies » ainsi que ses rentrées de fonds nettes liées aux activités d'exploitation, Couche-Tard dispose d'une excellente santé financière.

L'actif consolidé de Couche-Tard totalisait 10,5 milliards \$ au 28 avril 2013, une augmentation de 6,2 milliards \$ par rapport au solde en date du 29 avril 2012. Cette augmentation découle principalement de la hausse généralisée des actifs attribuable aux acquisitions effectuées au cours de l'exercice 2013, contrebalancée, en partie, par l'affaiblissement du dollar canadien par rapport au dollar américain en date du bilan.

Durant l'exercice 2013, Couche-Tard a enregistré un rendement des capitaux employés de 11,0 %¹.

Les capitaux propres de Couche-Tard se sont établis à 3,2 milliards \$ au 28 avril 2013, une augmentation de 1,0 milliard \$ par rapport au solde en date du 29 avril 2012, en grande partie attribuable au bénéfice net de l'exercice 2013 ainsi qu'à l'émission de capital-actions, contrebalancé, en partie, par les dividendes déclarés ainsi que par la diminution du cumul des autres éléments du résultat étendu liée à l'affaiblissement du dollar canadien en date du bilan. Durant l'exercice 2013, la société a enregistré un rendement sur les capitaux propres de 21,5 %².

Principales informations financières trimestrielles

Le cycle de présentation de l'information de 52 semaines de la société se divise en trimestres de 12 semaines chacun, à l'exception du troisième trimestre qui comporte 16 semaines. Lorsqu'un exercice comme celui de 2012 comprend 53 semaines, le quatrième trimestre compte 13 semaines. Les principales informations financières consolidées tirées des états financiers consolidés intermédiaires de Couche-Tard pour chacun des huit derniers trimestres figurent dans le tableau ci-après. Les résultats des trois premiers trimestres de l'exercice 2013 ont été ajustés afin de refléter les modifications apportées à l'allocation préliminaire du prix d'achat de Statoil Fuel & Retail et la reclassification de certains éléments.

¹ Ce ratio est présenté à titre d'information seulement et représente une mesure de la performance surtout utilisée par les milieux financiers. Il représente le calcul suivant : le bénéfice avant impôt et intérêts divisé par les capitaux employés moyens. Les capitaux employés représentent l'actif total moins le passif à court terme ne portant pas intérêts. Il n'a pas de sens normalisé prescrit par les IFRS et ne pourrait donc être comparé à des mesures du même type présentées par d'autres sociétés publiques. Ce ratio est présenté sur une base pro forma. Il inclut les résultats de Couche-Tard pour l'exercice terminé le 28 avril 2013 ainsi que les résultats de Statoil Fuel & Retail pour la période de 12 mois terminée le 30 avril 2013. Pour le calcul de ce ratio, les données de bilan et de résultats de Statoil Fuel & Retail ont été modifiées afin de rendre leur présentation conforme aux politiques de Couche-Tard et pour tenir compte des ajustements à la juste valeur des actifs acquis, incluant le goodwill, et des passifs assumés.

² Ce ratio est présenté à titre d'information seulement et représente une mesure de la performance surtout utilisée par les milieux financiers. Il représente le calcul suivant : le bénéfice net divisé par l'actif des actionnaires moyen. Il n'a pas de sens normalisé prescrit par les IFRS et ne pourrait donc être comparé à des mesures du même type présentées par d'autres sociétés publiques. Ce ratio est présenté sur une base pro forma. Il inclut les résultats de Couche-Tard pour l'exercice terminé le 28 avril 2013 ainsi que les résultats de Statoil Fuel & Retail pour la période de 12 mois terminée le 30 avril 2013. Pour le calcul de ce ratio, les données de bilan et de résultats de Statoil Fuel & Retail ont été modifiées afin de rendre leur présentation conforme aux politiques de Couche-Tard et pour tenir compte des ajustements à la juste valeur des actifs acquis, incluant le goodwill, et des passifs assumés.

(en millions de dollars US, sauf les montants par action)	Période de 52 semaines terminée le 28 avril 2013				Période de 53 semaines terminée le 29 avril 2012			
	4 ^e	3 ^e	2 ^e	1 ^{er}	4 ^e	3 ^e	2 ^e	1 ^{er}
	12 semaines	16 semaines	12 semaines	12 semaines	13 semaines	16 semaines	12 semaines	12 semaines
Chiffre d'affaires	8 776,0	11 467,0	9 287,7	6 012,6	6 055,7	6 597,3	5 151,2	5 176,1
Bénéfice d'exploitation avant amortissement et perte de valeur des immobilisations et des autres actifs	292,7	391,4	365,6	310,0	200,1	186,5	200,6	232,3
Amortissement et perte de valeur des immobilisations et des autres actifs	138,1	182,5	134,3	66,1	62,2	75,7	52,4	49,5
Bénéfice d'exploitation	154,6	208,9	231,3	243,9	137,9	110,8	148,2	182,8
Quote-part des résultats de coentreprises et d'entreprises associées comptabilisées selon la méthode de la mise en équivalence	3,0	3,9	3,7	5,2	3,4	7,0	5,2	6,0
Frais (revenus) de financement nets	20,7	49,4	15,9	121,8	(13,0)	4,6	2,5	3,3
Bénéfice net	146,4	142,2	181,3	102,9	117,8	86,8	113,5	139,5
Bénéfice net par action								
De base	0,78 \$	0,76 \$	0,98 \$	0,58 \$	0,66 \$	0,49 \$	0,62 \$	0,76 \$
Dilué	0,77 \$	0,75 \$	0,97 \$	0,57 \$	0,65 \$	0,48 \$	0,61 \$	0,75 \$

Perspectives

Au cours de l'exercice 2014, Couche-Tard compte poursuivre ses investissements, avec discernement, afin, entre autres, d'améliorer son réseau. De plus, la société a l'intention de continuer à porter une attention continue à ses ventes, à ses conditions d'approvisionnement ainsi qu'à ses frais d'exploitation tout en portant un œil attentif sur les occasions de croissance qui pourraient s'offrir à elle.

Couche-Tard continuera de porter une attention toute particulière à l'intégration de Statoil Fuel & Retail. Pour ce faire, la société a formé une équipe multidisciplinaire dont les objectifs consistent à assurer une intégration efficace et à identifier les opportunités d'amélioration, incluant les synergies disponibles. Dans ce cadre, Couche-Tard compte aussi mettre en place des stratégies qui lui permettront de diminuer son niveau d'endettement afin de retrouver sa flexibilité financière et maintenir la qualité de son profil de crédit.

Finalement, tel que le veut son modèle d'affaires, Couche-Tard entend continuer à accorder la priorité à la vente de produits frais ainsi qu'à l'innovation, y compris le lancement de nouveaux produits et services, afin de toujours mieux répondre aux besoins de ses nombreux clients.

Profil

Alimentation Couche-Tard inc. est le chef de file de l'industrie canadienne du commerce de l'accommodation. Aux États-Unis, Couche-Tard est la plus importante société en tant que chaîne de magasins d'accommodation indépendante en fonction du nombre de magasins exploités par la société (magasins corporatifs). En Europe, Couche-Tard est un chef de file du commerce de l'accommodation et du carburant pour le transport routier dans les pays scandinaves et les pays baltes tandis que la société a une présence croissante en Pologne.

Au 28 avril 2013, le réseau de Couche-Tard comptait 6 094 magasins d'accommodation en Amérique du Nord, dont 4 546 offraient du carburant. Son réseau nord-américain est constitué de 13 unités d'affaires, dont neuf aux États-Unis, couvrant 39 états et le district de Columbia, et quatre au Canada, couvrant les dix provinces. Plus de 60 000 personnes œuvrent dans l'ensemble du réseau de magasins de la société et ses centres de services en Amérique du Nord.

Par l'entremise de son acquisition de Statoil Fuel & Retail, Couche-Tard exploite un vaste réseau de vente au détail en Scandinavie (Norvège, Suède, Danemark), en Pologne, dans les pays baltes

(Estonie, Lettonie, Lituanie) et en Russie qui comptait 2 292 stations-service au 28 avril 2013, dont la majorité offrent du carburant pour le transport routier et des produits d'accommodation alors que certaines sont des stations-service automatisées sans employés vendant du carburant pour le transport routier seulement. Couche-Tard offre aussi d'autres produits tels que de l'énergie stationnaire, du carburant pour le secteur maritime, du carburant pour l'aviation, des lubrifiants et des produits chimiques. Elle exploite des terminaux clés et des dépôts de carburant dans huit pays. En incluant les employés travaillant dans les stations franchisées portant la bannière Statoil, environ 18 500 personnes travaillent dans le réseau de détail européen de Couche-Tard, ses terminaux et ses centres de services.

De plus, en vertu de contrats de licences, quelque 4 190 magasins sont exploités sous la marque Circle K dans dix autres pays (Chine, Guam, Honduras, Hong Kong, Indonésie, Japon, Macao, Mexique, Vietnam et Émirats arabes unis).

Source

Raymond Paré, vice-président et chef de la direction financière

Tél. : (450) 662-6632 poste 4607

relations.investisseurs@couche-tard.com

Les déclarations contenues dans ce communiqué, qui décrivent les objectifs, les projections, les estimations, les attentes ou les prédictions de Couche-Tard peuvent constituer des déclarations prospectives au sens des lois sur les valeurs mobilières. Ces déclarations se caractérisent par l'emploi de verbes à la forme affirmative ou négative, tels que « prévoir », « évaluer », « estimer », « croire », ainsi que d'autres expressions apparentées. Couche-Tard tient à préciser que, par leur nature même, les déclarations prospectives comportent des risques et des incertitudes, et que ses résultats, ou les mesures qu'elle adopte, pourraient différer considérablement de ceux qui sont indiqués ou sous-entendus dans ces déclarations, ou pourraient avoir une incidence sur le degré de réalisation d'une projection particulière. Parmi les facteurs importants pouvant entraîner une différence considérable entre les résultats réels de Couche-Tard et les projections ou attentes formulées dans les déclarations prospectives, mentionnons les effets de l'intégration d'entreprises acquises et la capacité de concrétiser les synergies projetées, les fluctuations des marges sur les ventes d'essence, les variations de taux de change, la concurrence dans les secteurs de l'accommodation et du carburant ainsi que d'autres risques décrits en détail de temps à autre dans les rapports déposés par Couche-Tard auprès des autorités en valeurs mobilières du Canada et des États-Unis. À moins qu'elle n'y soit tenue selon les lois sur les valeurs mobilières applicables, Couche-Tard nie toute intention ou obligation de mettre à jour ou de réviser des énoncés prospectifs, que ce soit à la lumière de nouveaux renseignements, d'événements futurs ou autrement. Enfin, l'information prospective contenue dans ce document est basée sur l'information disponible en date de sa publication.

Webémission sur les résultats le 9 juillet 2013 à 14h30 (HNE)

Couche-Tard invite les analystes connus de la société à faire parvenir au préalable et ce, avant 11h00 le 9 juillet 2013 (HNE), leurs deux questions auprès de la direction.

Les analystes financiers et investisseurs intéressés à écouter la webémission sur les résultats de Couche-Tard pourront le faire le 9 juillet 2013 à 14h30 (HNE) en se rendant sur le site Internet de la société au www.couche-tard.com/corporatif sous la rubrique Relations investisseurs/Présentations corporatives. Les personnes qui sont dans l'impossibilité d'écouter la webémission en direct pourront écouter l'enregistrement qui sera disponible pour une période de 90 jours suivant la webémission.

ÉTATS DES RÉSULTATS CONSOLIDÉS

(en millions de dollars américains, à l'exception des montants par action, non audités)

Périodes terminées les	12 semaines	13 semaines	52 semaines	53 semaines
	28 avril 2013	29 avril 2012	28 avril 2013	29 avril 2012
	\$	\$	\$	\$
Chiffre d'affaires	8 776,0	6 055,7	35 543,4	22 980,3
Coût des ventes	7 655,7	5 322,4	30 933,8	20 005,2
Marge brute	1 120,3	733,3	4 609,6	2 975,1
Frais d'exploitation, de vente, administratifs et généraux	813,0	533,1	3 235,2	2 155,6
Frais de restructuration (Note 4)	34,0	-	34,0	-
Gain de compression sur l'obligation au titre des régimes de retraite à prestations définies (Note 5)	(19,4)	-	(19,4)	-
Amortissement et perte de valeur des immobilisations, des intangibles et des autres actifs	138,1	62,2	521,1	239,8
	965,7	595,3	3 770,9	2 395,4
Bénéfice d'exploitation	154,6	138,0	838,7	579,7
Quote-part des résultats de coentreprises et d'entreprises associées comptabilisées selon la méthode de la mise en équivalence	3,0	3,4	15,8	21,6
Frais de financement	29,5	4,2	118,0	15,6
Revenus financiers	(2,0)	(0,1)	(9,9)	(1,2)
(Gain) perte sur contrats de change à terme (note 8)	-	(17,0)	102,9	(17,0)
Gain de change résultant de la conversion de devises	(6,8)	-	(3,2)	-
Frais (revenus) de financement nets	20,7	(12,9)	207,8	(2,6)
Bénéfice avant impôts sur les bénéfices	136,9	154,3	646,7	603,9
Impôts sur les bénéfices	(9,5)	36,5	73,9	146,3
Bénéfice net	146,4	117,8	572,8	457,6
Bénéfice net par action (note 9)				
De base	0,78	0,66	3,10	2,54
Dilué	0,77	0,65	3,07	2,49
Nombre moyen pondéré d'actions (en milliers)	187 524	179 046	185 028	180 420
Nombre moyen pondéré d'actions - dilué (en milliers)	189 140	181 102	186 856	183 583
Nombre d'actions en circulation à la fin de la période (en milliers)	187 569	179 053	187 569	179 053

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers consolidés.

ÉTATS DU RÉSULTAT GLOBAL CONSOLIDÉS

(en millions de dollars américains, non audités)

Périodes terminées les	12 semaines	13 semaines	52 semaines	53 semaines
	28 avril 2013	29 avril 2012	28 avril 2013	29 avril 2012
	\$	\$	\$	\$
Bénéfice net	146,4	117,8	572,8	457,6
Autres éléments du résultat global				
Conversion de devises				
Variations des redressements cumulés de conversion de devises ⁽¹⁾	(102,7)	(2,3)	183,3	(26,4)
Variation de la juste valeur d'instruments financiers désignés comme éléments de couverture de l'investissement net de la société dans ses opérations aux États-Unis ⁽²⁾	(10,2)	-	(16,9)	-
Intérêts nets sur des instruments financiers désignés comme éléments de couverture de l'investissement net de la société dans ses opérations aux États-Unis ⁽³⁾	1,8	-	1,8	-
Éléments de couverture de flux de trésorerie				
Variation de la juste valeur d'instruments financiers ⁽⁴⁾	3,9	4,3	7,6	5,9
Reclassement aux résultats de gains réalisés sur des instruments financiers ⁽⁵⁾	(3,3)	(3,4)	(7,8)	(5,1)
Instrument financier disponible à la vente				
Reclassement aux résultats d'un gain réalisé sur la vente d'un instrument financier ⁽⁶⁾	-	-	-	(0,6)
(Pertes) gain actuariel(le)s net(te)s ⁽⁷⁾	(26,8)	(4,9)	1,0	(4,9)
Autres éléments du résultat global	(137,3)	(6,5)	169,0	(31,1)
Résultat global	9,1	111,5	741,8	426,5
Résultat global attribuable aux :				
Détenteurs d'actions de la société	9,1	111,5	749,7	426,5
Actionnaires sans contrôle	-	-	(7,9)	-
Résultat global	9,1	111,5	741,8	426,5

(1) Pour la période de 52 semaines terminée le 28 avril 2013, ce montant inclut un gain de 20,7 \$, déduction faite d'impôts sur les bénéfices de 3,2 \$. Pour les périodes de 13 et 53 semaines terminées le 29 avril 2012, ces montants incluent un gain de 10,0 \$ et une perte de 10,5 \$, respectivement (déduction faite d'impôts sur les bénéfices de 1,5 \$ et 1,6 \$, respectivement). Ces gains et cette perte découlent de la conversion de la dette à long terme libellée en dollars américains, qui était auparavant désignée à titre d'instrument de couverture de risque de change sur l'investissement net de la société dans ses opérations aux États-Unis (note 2).

(2) Pour les périodes de 12 et 52 semaines terminées le 28 avril 2013, ces montants sont présentés déduction faite d'impôts sur les bénéfices de 2,0 \$ and 3,4 \$, respectivement.

(3) Pour les périodes de 12 et 52 semaines terminées le 28 avril 2013, ces montants sont présentés déduction faite d'impôts sur les bénéfices de 0,8 \$.

(4) Pour les périodes de 12 et 52 semaines terminées le 28 avril 2013, ces montants sont présentés déduction faite d'impôts sur les bénéfices 1,8 \$ et 2,6 \$, respectivement. Pour les périodes de 13 et 53 semaines terminées le 29 avril 2012, ces montants sont présentés déduction faite d'impôts sur les bénéfices 1,4 \$ et 1,9 \$, respectivement.

(5) Pour les périodes de 12 et 52 semaines terminées le 28 avril 2013, ces montants sont présentés déduction faite d'impôts sur les bénéfices de 1,8 \$ et 2,8 \$, respectivement. Pour les périodes de 13 et 53 semaines terminées le 29 avril 2012, ces montants sont présentés déduction faite d'impôts sur les bénéfices de 1,1 \$ et 1,6 \$, respectivement.

(6) Ce montant est présenté déduction faite d'impôts sur les bénéfices.

(7) Pour les périodes de 12 et 52 semaines terminées le 28 avril 2013, ces montants sont présentés déduction faite d'impôts sur les bénéfices de 10,5 \$ et de 0,3 \$, respectivement. Pour les périodes de 13 et 53 semaines terminées le 29 avril 2012, ces montants sont présentés déduction faite d'impôts sur les bénéfices de 1,7 \$.

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers consolidés.

ÉTATS DE LA VARIATION DES CAPITAUX PROPRES CONSOLIDÉS
(en millions de dollars américains, non audités)

Période de 52 semaines terminée le

28 avril 2013

	Attribuable aux détenteurs d'actions de la société						
	Capital- actions	Surplus d'apport	Bénéfices non répartis	Cumul des autres éléments du résultat global ⁽¹⁾	Total	Part des actionnaires sans contrôle	Capitaux Propres
	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Solde au début de la période	321,0	17,9	1 826,8	8,9	2 174,6	-	2 174,6
Résultat global :							
Bénéfice net			572,8		572,8		572,8
Autres éléments du résultat global				176,9	176,9	(7,9)	169,0
Résultat global					<u>749,7</u>	<u>(7,9)</u>	<u>741,8</u>
Dividendes			(55,6)		(55,6)		(55,6)
Acquisition du contrôle de Statoil Fuel & Retail ASA (note 3)					-	487,2	487,2
Acquisition de la part des actionnaires sans contrôle de Statoil Fuel & Retail ASA (note 3)					-	(479,3)	(479,3)
Émission d'actions à droit de vote subalterne catégorie B en contrepartie de trésorerie résultant d'une offre publique, déduction faite des coûts de transaction ⁽¹⁾ (note 10)	337,2				337,2		337,2
Dépense de rémunération à base d'options d'achat d'actions		2,7			2,7		2,7
Juste valeur initiale des options d'achat d'actions exercées	4,1	(4,1)			-		-
Émission résultant de la levée des options d'achat d'actions en contrepartie de trésorerie	8,1				8,1		8,1
Solde à la fin de la période	670,4	16,5	2 344,0	185,8	3 216,7	-	3 216,7

(1) Le solde au 28 avril 2013 comprend un gain sur les redressements cumulés de conversion de devises de 204,3 \$, une perte cumulée de 16,9 \$ sur des instruments financiers désignés comme élément de couverture de l'investissement net de la société dans ses opérations aux États-Unis (déduction faite d'impôts sur les bénéfices de 3,5 \$), un gain cumulé de 1,8 \$ sur des intérêts nets afférents à des instruments financiers désignés comme élément de couverture de l'investissement net de la société dans ses opérations aux États-Unis (déduction faite d'impôts sur les bénéfices de 0,8 \$), un gain cumulé de 1,7 \$ sur un instrument financier désigné comme élément de couverture de flux de trésorerie (déduction faite d'impôts sur les bénéfices de 0,4 \$) et une perte actuarielle nette cumulée de 5,1 \$ (déduction faite d'impôts sur les bénéfices de 2,0 \$).

(2) Ce montant est présenté déduction faite des coûts de transaction desquels est déduite une économie d'impôt connexe de 3,8 \$.

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers consolidés.

ÉTATS DE LA VARIATION DES CAPITAUX PROPRES CONSOLIDÉS
(en millions de dollars américains, non audités)

Période de 53 semaines terminée le

29 avril 2012

	Attribuable aux détenteurs d'actions de la société				
	Capital- actions	Surplus d'apport	Bénéfices non répartis	Cumul des autres éléments du résultat global ⁽¹⁾	Capitaux Propres
	\$	\$	\$	\$	\$
Solde au début de la période	323,8	19,3	1 596,3	40,0	1 979,4
Résultat global :					
Bénéfice net			457,6		457,6
Autres éléments du résultat global				(31,1)	(31,1)
Résultat global					426,5
Dividendes			(49,8)		(49,8)
Dépense de rémunération à base d'options d'achat d'actions		0,4			0,4
Juste valeur initiale des options d'achat d'actions exercées	1,8	(1,8)			-
Émission résultant de la levée des options d'achat d'actions en contrepartie de trésorerie	19,2				19,2
Rachat et annulation d'actions	(23,8)				(23,8)
Excédent du coût d'acquisition sur la valeur comptable des actions à vote multiple catégorie A et actions à droit de vote subalterne catégorie B rachetées et annulées			(177,3)		(177,3)
Solde à la fin de la période	321,0	17,9	1 826,8	8,9	2 174,6

(1) Le solde au 29 avril 2012 comprend un gain sur les redressements cumulés de conversion de devises de 13,1 \$, un gain cumulé de 1,9 \$ sur un instrument financier désigné comme élément de couverture de flux de trésorerie (déduction faite d'impôts sur les bénéfices de 0,6 \$) et des pertes actuarielles nettes cumulées de 6,1 \$ (déduction faite d'impôts sur les bénéfices de 2,3 \$).

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers consolidés.

ÉTATS DES FLUX DE TRÉSORERIE CONSOLIDÉS
(en millions de dollars américains, non audités)

Périodes terminées les	12 semaines	13 semaines	52 semaines	53 semaines
	28 avril 2013	29 avril 2012	28 avril 2013	29 avril 2012
	\$	\$	\$	\$
Activités d'exploitation				
Bénéfice net	146,4	117,8	572,8	457,6
Ajustements afin de concilier le bénéfice net avec les rentrées de fonds nettes liées aux activités d'exploitation				
Amortissement et perte de valeur des immobilisations, des intangibles et des autres actifs, déduction faite de l'amortissement des crédits reportés	132,5	51,4	486,3	199,7
Impôts différés	(86,2)	22,8	(122,1)	24,2
(Gain) perte sur contrats de change à terme (note 8)	-	(17,0)	102,9	(17,0)
Frais de restructuration (note 4)	34,0	-	34,0	-
Gain de compression sur l'obligation au titre des régimes de retraite à prestations définies (note 5)	(19,4)	-	(19,4)	-
Perte sur la cession d'immobilisations et d'autres actifs	10,7	2,0	8,3	9,8
Goodwill négatif (note 3)	(2,8)	(1,3)	(4,4)	(6,9)
Quote-part des résultats de coentreprises et d'entreprises associées comptabilisées selon la méthode de la mise en équivalence, déduction faite des dividendes reçus	(1,5)	(2,4)	(9,6)	(16,8)
Crédits reportés	(0,1)	1,3	17,3	10,7
Autres	(5,4)	(3,5)	26,4	17,8
Variations du fonds de roulement hors caisse	278,4	90,1	68,9	84,7
Rentrées de fonds nettes liées aux activités d'exploitation	486,6	261,2	1 161,4	763,8
Activités d'investissement				
Acquisitions d'immobilisations et d'autres actifs	(171,1)	(126,8)	(537,3)	(316,6)
Acquisitions d'entreprises (note 3)	(51,5)	(30,0)	(2 644,6)	(380,3)
Produits tirés de transactions de cession-bail	30,3	-	30,3	-
Produits tirés de la cession d'immobilisations et d'autres actifs	12,7	12,8	50,4	27,8
Liquidités soumises à restrictions	(0,2)	(2,3)	1,1	(22,7)
Règlement net de contrats de change à terme	-	-	(86,4)	-
Sorties de fonds nettes liées aux activités d'investissement	(179,8)	(146,3)	(3 186,5)	(691,8)
Activités de financement				
Emprunts en vertu de la facilité de crédit non renouvelable non garantie d'acquisition déduction faite des frais de financement (note 6)	-	-	3 190,2	-
Émission de billets de premier rang non garantis libellés en dollar canadiens déduction faite des frais de financement (note 6)	-	-	997,5	-
Remboursement d'emprunts en vertu de la facilité de crédit non renouvelable non garantie d'acquisition (note 6)	-	-	(995,5)	-
Remboursement d'emprunts à long terme pris en charge sur acquisition d'entreprise	-	-	(800,5)	-
Augmentation (diminution) nette des autres emprunts	5,4	(1,4)	(314,5)	157,1
Émission d'actions résultant d'une offre publique déduction faite des coûts de transaction (note 10)	-	-	333,4	-
Dividendes versés en trésorerie	(13,9)	(13,5)	(55,6)	(49,8)
Émission d'actions résultant de la levée d'options d'achat d'actions	-	-	8,1	19,2
Rachat d'actions	-	-	-	(201,1)
(Sorties) rentrées de fonds nettes liées aux activités de financement	(8,5)	(14,9)	2 363,1	(74,6)
Effet des fluctuations du taux de change sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie	(15,8)	1,3	16,0	(2,8)
Augmentation (diminution) nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	282,5	101,3	354,0	(5,4)
Trésorerie, équivalents de trésorerie et découvert bancaire au début de la période	375,8	203,0	304,3	309,7
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période	658,3	304,3	658,3	304,3
Informations supplémentaires :				
Intérêts versés	17,6	2,2	76,9	7,3
Intérêts et dividendes reçus	2,5	1,1	11,7	6,1
Impôts sur les bénéfices versés	83,7	54,8	172,3	91,1
Composantes de la trésorerie et des équivalents de trésorerie :				
Encaisse et dépôts à vue			619,2	253,5
Placements liquides			39,1	50,8
			658,3	304,3

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers consolidés.

BILANS CONSOLIDÉS

(en millions de dollars américains, non audités)

	Au 28 avril 2013	Au 29 avril 2012
	\$	\$
Actif		
Actif à court terme		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	658,3	304,3
Liquidités soumises à restrictions	21,6	22,7
Débiteurs	1 616,0	304,4
Stocks	846,0	543,9
Frais payés d'avance	57,8	28,6
Contrats de change à terme (note 8)	-	17,2
Impôts sur les bénéfices à recevoir	81,6	39,9
	3 281,3	1 261,0
Immobilisations corporelles	5 079,9	2 248,3
Goodwill	1 081,0	502,9
Immobilisations incorporelles	834,7	217,0
Autres actifs	136,3	68,2
Participation dans des coentreprises et des entreprises associées	84,2	65,0
Impôts différés	48,8	14,4
	10 546,2	4 376,8
Passif		
Passif à court terme		
Créditeurs et charges à payer	2 351,1	909,4
Provisions	96,5	50,1
Impôts sur les bénéfices à payer	70,0	46,5
Portion à court terme de la dette à long terme (note 6)	620,8	484,4
	3 138,4	1 490,4
Dette à long terme (note 6)	2 984,3	180,8
Provisions	358,8	107,5
Passif au titre des prestations constituées	109,7	39,5
Passifs financiers (note 7)	20,4	-
Crédits reportés et autres éléments de passif	156,7	121,9
Impôts différés	561,2	262,1
	7 329,5	2 202,2
Capitaux propres		
Capital-actions (note 10)	670,4	321,0
Surplus d'apport	16,5	17,9
Bénéfices non répartis	2 344,0	1 826,8
Cumul des autres éléments du résultat global	185,8	8,9
	3 216,7	2 174,6
	10 546,2	4 376,8

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers consolidés.

NOTES COMPLÉMENTAIRES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES RÉSUMÉS NON AUDITÉS
(en millions de dollars américains sauf indication contraire, à l'exception des montants par action, non audités)

1. PRÉSENTATION DES ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS

Les états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités (« les états financiers intermédiaires ») ont été préparés par la société conformément aux principes comptables généralement reconnus du Canada tels que publiés dans la partie I du manuel de l'Institut canadien des comptables agréés laquelle inclut les Normes internationales d'information financière (« IFRS ») tel que publiés par l'International Accounting Standards Board (« IASB ») applicables à la préparation d'états financiers intermédiaires, notamment la norme comptable internationale (« IAS ») 34 « Information financière intermédiaire ».

La préparation des états financiers intermédiaires repose sur des conventions et méthodes comptables qui concordent avec celles qui ont été employées dans la préparation des états financiers consolidés annuels audités de l'exercice terminé le 29 avril 2012, à l'exception de celles présentées à la note 2. Les états financiers intermédiaires ne comprennent pas toute l'information exigée pour les états financiers complets et devraient être lus à la lumière des états financiers consolidés annuels audités et des notes complémentaires figurant dans le rapport annuel 2012 de la société. Les résultats d'exploitation pour les périodes intermédiaires présentées ne reflètent pas nécessairement les résultats attendus de l'exercice entier. Les activités de la société ont un caractère saisonnier. La période d'activité la plus importante se situe au premier semestre de chaque exercice, lequel inclut les ventes de la saison estivale. Les présents états financiers intermédiaires n'ont pas fait l'objet d'une mission d'examen par les auditeurs externes de la société.

Les états financiers intermédiaires de la société ont été approuvés le 9 juillet 2013 par le conseil d'administration qui a également approuvé leur publication.

Chiffres correspondants

Certains chiffres comparatifs des états financiers consolidés ont été reclassés en fonction de la présentation adoptée au cours de l'exercice terminé le 28 avril 2013.

- Les revenus locatifs d'actifs détenus par la société sont maintenant présentés dans les revenus alors qu'ils étaient auparavant présentés en réduction des frais de location inclus dans les frais d'exploitation, de vente, administratifs et généraux, résultant en une augmentation des revenus et des frais d'exploitation, de vente, administratifs et généraux pour les périodes de 12 et 52 semaines terminées le 28 Avril, 2013 de 1,7 \$ et 7,1 \$, respectivement (1,7 \$ et 6,0 \$ pour les périodes de 13 et 53 semaines terminées le 29 Avril, 2012, respectivement);
- Les taxes de vente sur le carburant pour le transport routier en Californie, États-Unis sont maintenant présentées sur une base nette dans les revenus alors qu'elles étaient précédemment présentées sur une base brute dans les revenus et le coût des ventes, résultant en une réduction afférente du chiffre d'affaires et du coût des ventes pour les périodes de 12 et 52 semaines terminées le 28 Avril, 2013 de 8,6 \$ et 36,5 \$, respectivement (9,3 \$ et 23,3 \$ pour les périodes de 13 et 53 semaines terminées le 29 Avril, 2012, respectivement);
- Les impôts à recevoir et à payer sont maintenant présentés sur une base brute selon les différentes juridictions alors qu'ils étaient présentés nets, résultant en une augmentation des impôts sur les bénéfices à recevoir et des impôts sur les bénéfices à payer de 70,0 \$ au 28 avril, 2013 (46,5 \$ au 29 avril 2012);
- Les comptes débiteurs et créditeurs avec la même contrepartie lorsque la société a le droit légal ainsi que l'intention de les régler sur une base nette sont désormais présentés sur une base nette alors qu'ils étaient présentés de façon brute, résultant en une diminution des comptes débiteurs et des comptes créditeurs et charges à payer de 119,2 \$ au 28 avril 2013 (116,3 \$ au 29 avril 2012).

Ces reclassements n'ont aucune incidence sur le bénéfice net, le résultat étendu ou les capitaux propres de la société en date du 28 avril 2013 ou du 29 avril, 2012.

2. MODIFICATIONS COMPTABLES

Nouvelle politique comptable

Restructuration

Une provision pour restructuration est comptabilisée seulement lorsqu'un plan formel et détaillé de restructuration existe et que le plan a débuté ou que les principales caractéristiques du plan ont été communiquées aux personnes concernées. Afin de déterminer le passif initial comptabilisé, la valeur actualisée des flux de trésorerie futurs estimatifs a été calculée en utilisant un taux avant impôts reflétant les appréciations actuelles du marché de la valeur temporelle de l'argent et des risques spécifiques à ce passif.

NOTES COMPLÉMENTAIRES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES RÉSUMÉS NON AUDITÉS (en millions de dollars américains sauf indication contraire, à l'exception des montants par action, non auditées)

Un plan formel et détaillé inclus habituellement :

- L'identification de l'entreprise ou la partie de l'entreprise concernée;
- les principaux sites affectés;
- les détails relatifs aux salariés affectés;
- l'échéancier de la restructuration; et
- les dépenses qui devront être entreprises.

Convention comptable qui diffère de celles utilisées dans les états financiers consolidés annuels 2012

Couverture de l'investissement net de la société dans ses opérations aux États-Unis

Avant le 1^{er} novembre 2012, la société désignait auparavant la totalité de sa dette à long terme libellée en dollars américains à titre d'instrument de couverture du risque de change sur son investissement net dans ses opérations aux États-Unis. Ainsi, les gains et les pertes liés à la conversion de sa dette à long terme libellée en dollars américains qui était considérée comme une couverture efficace étaient comptabilisés dans les autres éléments du résultat global afin de contrebalancer les écarts de conversion sur devise provenant de la conversion de son investissement net dans ses opérations aux États-Unis. Depuis le 1^{er} novembre 2012, la société ne désigne plus sa dette à long terme libellée en dollars américains à titre d'instrument de couverture du risque de change sur son investissement net dans ses opérations aux États-Unis. Ainsi, les gains et les pertes liés à la conversion de sa dette à long terme libellée en dollars américains sont comptabilisés dans l'état des résultats consolidés dans les frais de financement.

Le 1^{er} novembre 2012, la société a documenté et désigné ses swaps de taux d'intérêt multidevises (note 7) à titre d'instrument de couverture du risque de change sur son investissement net dans ses opérations aux États-Unis. La société a déterminé que ses swaps de taux d'intérêt multidevises représentent une couverture efficace, tant lors de la mise en place de la couverture que pendant la durée des swaps de taux d'intérêt multidevises. Les gains et les pertes liés à la variation de la juste valeur des swaps de taux d'intérêt multidevises sont comptabilisés dans les autres éléments du résultat global avec la différence entre l'intérêt reçu et l'intérêt versé. Advenant qu'une tranche de la couverture deviendrait inefficace, le montant afférent serait comptabilisé dans les états des résultats consolidés dans les frais de financement.

Normes révisées

Avantages du personnel

Le 30 avril 2012, la société a adopté de façon anticipée et rétroactive la version révisée de la norme IAS 19 « Avantages du personnel », publiée par l'IASB, qui modifie les règles de comptabilisation des régimes de retraite à prestations déterminées de façon rétroactive. La version révisée de la norme contient plusieurs modifications, incluant l'élimination de la méthode du corridor, qui permettait auparavant de reporter une portion des gains et pertes actuariels, en plus de fournir des directives sur l'évaluation et la présentation des actifs et passifs au titre des prestations définies et d'augmenter les exigences de présentation des régimes à prestations définies.

Suivant l'adoption de cette norme révisée, la société a également choisi de présenter les intérêts nets sur le passif (l'actif) net au titre de prestations définies, auparavant présentés aux frais d'exploitations, de vente, administratifs et généraux, aux frais financiers. L'augmentation des frais financiers et la diminution des frais d'exploitation, de vente, administratifs et généraux pour les périodes de 12 et 52 semaines terminées le 28 avril, 2013 est de 0,7 \$ et 2,8 \$, respectivement (0,5 \$ et 2,1 \$ pour les périodes de 13 et 53 semaines terminées le 29 avril 2012, respectivement). Cette adoption n'a eu aucun autre impact important sur les états financiers consolidés de la société.

3. ACQUISITIONS D'ENTREPRISES

Acquisition de Statoil Fuel & Retail ASA (« Statoil Fuel & Retail »)

Le 19 juin 2012, la société a acquis 81,2 % des 300 000 000 actions émises et en circulation de Statoil Fuel & Retail pour une contrepartie en espèces de 51,20 couronnes norvégiennes (« NOK ») par action, soit un total de 12,47 milliards NOK ou approximativement 2,10 milliards \$ par l'entremise d'une offre publique volontaire (« l'offre »). Du 22 juin 2012 au 29 juin 2012, la société a acquis 53 238 857 actions supplémentaires de Statoil Fuel & Retail pour une contrepartie en espèces de 51,20 NOK par action, soit 2,73 milliards NOK au total ou approximativement 0,45 milliard \$, portant la participation de la société à 98,9 %. Ayant atteint une participation supérieure à 90 %, en conformité avec les lois norvégiennes, le 29 juin 2012, la société a entamé un processus d'acquisition forcée, auprès de leurs porteurs, de toutes les actions de Statoil Fuel & Retail restantes qui n'avaient pas été déposées en réponse à l'offre. Par conséquent, depuis cette date, la société a la propriété de 100 % des actions de Statoil Fuel & Retail émises et en circulation. La contrepartie en espèces de 51,20 NOK par action pour l'acquisition forcée de toutes les

NOTES COMPLÉMENTAIRES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES RÉSUMÉS NON AUDITÉS
(en millions de dollars américains sauf indication contraire, à l'exception des montants par action, non audités)

actions de Statoil Fuel & Retail restantes non déposées en réponse à l'offre a été versée le 11 juillet 2012. La Bourse d'Oslo a confirmé que la radiation des actions de Statoil Fuel & Retail de sa cote a pris effet le 12 juillet 2012, après la clôture des marchés en Norvège. L'acquisition des 300 000 000 actions émises et en circulation de Statoil Fuel & Retail s'est donc faite pour une contrepartie totale en espèces de 15,36 milliards NOK, soit 2,58 milliards \$. La société a déterminé que la date d'acquisition était le 19 juin 2012.

Statoil Fuel & Retail est un important détaillant scandinave de carburant pour transport routier avec plus de 100 ans d'opérations dans la région. Statoil Fuel & Retail exploite un vaste réseau de vente au détail en Scandinavie (Norvège, Suède, Danemark), en Pologne, dans les pays baltes (Estonie, Lettonie, Lituanie) et en Russie avec environ 2 300 sites, dont la majorité offre du carburant pour le transport routier et des produits d'accommodation et certains sont des stations-service automatisées sans employés (offrant du carburant pour le transport routier seulement). Statoil Fuel & Retail occupe une position de chef de file dans plusieurs des pays dans lesquels elle fait affaires et est propriétaire des terrains pour plus de 900 sites et des bâtisses pour plus de 1 700 sites.

Statoil Fuel & Retail offre aussi d'autres produits tels que de l'énergie stationnaire, du carburant pour le secteur maritime et pour l'aviation, des lubrifiants et des produits chimiques. En Europe, Statoil Fuel & Retail exploite des terminaux clés et des dépôts de carburant dans huit pays.

Durant les périodes de 12 et 52 semaines terminées le 28 avril 2013, la société n'a enregistré aucun frais de transaction et des frais de transaction de 1,8 million \$, respectivement au poste frais d'exploitation, de vente, administratifs et généraux relativement à cette acquisition, ce qui s'ajoute aux frais de 0,8 millions \$ enregistrés aux résultats de la période de 53 semaines terminée le 29 avril 2012.

La société a financé cette transaction par l'entremise d'emprunts en vertu de sa facilité d'acquisition (note 6).

Le tableau qui suit présente la répartition du prix d'achat basée sur les justes valeurs estimées à la date d'acquisition :

	Juste valeur comptabilisée à la date d'acquisition
	\$
Actif	
Actif à court terme	
Trésorerie et équivalents de trésorerie	193,7
Liquidités soumises à restrictions	0,8
Débiteurs	1 597,3
Stocks	283,4
Frais payés d'avance	10,4
Impôts sur les bénéfices à recevoir	3,7
	<u>2 089,3</u>
Immobilisations corporelles	2 576,8
Immobilisations incorporelles identifiables	616,5
Autres actifs	36,6
Participation dans des entreprises associées	7,4
Impôts différés	22,1
	<u>5 348,7</u>
Passif	
Passif à court terme	
Créditeurs et charges à payer	1 680,1
Provisions	25,2
Impôts sur les bénéfices à payer	17,6
Emprunts bancaires et portion à court terme de la dette à long terme	845,3
	<u>2 568,2</u>
Dette à long terme	53,6
Provisions	197,8
Passif au titre de prestations constituées	80,1
Autres éléments de passif	5,5
Impôts différés	346,2
	<u>3 251,4</u>
Part des actionnaires sans contrôle	487,2
Actif net identifiable	<u>1 610,1</u>
Goodwill à l'acquisition	493,9
Contrepartie en trésorerie le 19 juin 2012 pour l'acquisition du contrôle (81,2%)	2 104,0
Contrepartie en trésorerie pour le rachat des actions détenues par les actionnaires sans contrôle	479,3
Trésorerie et équivalents de trésorerie acquis	(193,7)
Découvert bancaire pris en charge	34,1
Flux de trésorerie nets à l'acquisition	<u>2 423,7</u>

NOTES COMPLÉMENTAIRES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES RÉSUMÉS NON AUDITÉS
(en millions de dollars américains sauf indication contraire, à l'exception des montants par action, non audités)

La société estime que le goodwill acquis ne sera pas déductible aux fins fiscales.

La société a effectué l'acquisition de Statoil Fuel & Retail avec comme objectif de diversifier géographiquement ses activités. Cette acquisition a généré un goodwill de 493,9 \$ dû principalement au potentiel de croissance lié à l'établissement d'une plateforme en Europe ainsi que d'une main-d'œuvre établie et formée. Depuis la date d'acquisition, les revenus et le bénéfice net de Statoil Fuel & Retail ont été respectivement de 11 072,6 \$ et de 98,4 \$. Le sommaire suivant présente les résultats consolidés pro forma de la société pour la période de 52 semaines terminée le 28 avril 2013 en prenant l'hypothèse que Statoil Fuel & Retail a été acquise le 30 avril 2012. Ces montants n'incluent pas les synergies qui pourraient résulter de l'acquisition. Cette information est fournie à titre indicatif seulement et ne reflète pas nécessairement les résultats réels ou futurs consolidés de la société après le regroupement.

	\$
Chiffre d'affaires	37 348,2
Bénéfice net	578,1

Les périodes comptables de Statoil Fuel & Retail ne concordent pas avec les périodes comptables de la société. Les états consolidés des résultats, du résultat global et des flux de trésorerie de la société pour les périodes de 12 et 52 semaines terminées le 28 avril 2013 incluent ceux de Statoil Fuel & Retail pour la période du 1^{er} février 2013 au 30 avril 2013 et pour la période du 20 juin 2012 au 30 avril 2013, respectivement. L'état de la variation des capitaux propres consolidé de la société pour la période de 52 semaines terminée le 28 avril 2013 inclut celui de Statoil Fuel & Retail pour la période du 20 juin 2012 au 30 avril 2013. Le bilan consolidé de la société au 28 avril 2013 inclut celui de Statoil Fuel & Retail au 30 avril 2013, tel qu'ajusté selon l'allocation du prix d'achat. La société anticipe que l'alignement des périodes comptables de Statoil Fuel & Retail avec celles de la société devrait être complété lorsque les changements de systèmes financiers de Statoil Fuel & Retail seront finalisés.

Autres acquisitions pour la période de 52 semaines terminée le 28 avril 2013

- Le 8 mai 2012, la société a conclu l'acquisition de 20 magasins corporatifs situés dans l'état du Texas aux États-Unis auprès de Signature Austin Stores. La société loue le terrain et le bâtiment pour tous les sites.
- Le 27 août 2012, la société a conclu l'acquisition de 29 magasins corporatifs situés en Floride aux États-Unis auprès de Florida Oil Holdings, LLC. La société est propriétaire du terrain et de la bâtisse pour 24 sites tandis qu'elle loue les terrains et est propriétaire des immeubles pour les autres sites. Un contrat d'approvisionnement en carburant pour le transport routier a aussi été transféré à la société pour un site détenu et opéré par un exploitant indépendant.
- Le 2 novembre 2012, la société a acquis auprès de Sun Pacific Energy, 27 magasins corporatifs opérant dans l'État de Washington, aux États-Unis. La société est propriétaire du terrain et de la bâtisse pour 26 sites tandis que la société loue ces mêmes actifs pour l'autre site.
- Le 28 novembre 2012, la société a acquis auprès de Davis Oil Company, sept magasins corporatifs opérant dans l'État de la Géorgie, aux États-Unis. La société est propriétaire du terrain et de la bâtisse pour tous les sites.
- Le 31 décembre 2012, la société a acquis auprès de Kum & Go, L.C., sept magasins corporatifs opérant dans l'État de l'Oklahoma, aux États-Unis. La société loue le terrain et la bâtisse pour tous les sites.
- Le 11 février 2013, la société a acquis 29 magasins corporatifs situés dans les états de l'Illinois, du Missouri et de l'Oklahoma aux États-Unis auprès de Dickerson Petroleum Inc. La société est propriétaire du terrain et de la bâtisse pour 25 sites tandis qu'elle loue les terrains et est propriétaire des immeubles pour les autres sites. De plus, les contrats d'approvisionnement en carburant pour le transport routier de 21 sites ont aussi été transférés à la société dont 20 sont détenus et opérés par des exploitants indépendants tandis que l'autre est loué par la société.
- Au cours de la période de 52 semaines terminée le 28 avril 2013, en vertu de l'entente signée en juin 2011 avec ExxonMobil, la société a fait l'acquisition de quatre magasins opérés par des exploitants indépendants pour lesquels elle est propriétaire des terrains et des bâtisses ainsi que des contrats d'approvisionnement en carburant pour le transport routier. De plus, 23 contrats d'approvisionnement en carburant pour le transport routier ont été transférés à la société durant cette période.

NOTES COMPLÉMENTAIRES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES RÉSUMÉS NON AUDITÉS
(en millions de dollars américains sauf indication contraire, à l'exception des montants par action, non audités)

- Au cours de la période de 52 semaines terminée le 28 avril 2013, la société a également fait l'acquisition de 32 autres magasins par l'entremise de transactions distinctes. La société loue le terrain et est propriétaire de la bâtisse pour un site, loue les terrains et les immeubles pour dix sites et elle est propriétaire de ces mêmes actifs pour les autres sites.

Des frais d'acquisition pour les périodes de 12 et 52 semaines de 0,3 \$ et de 2,3 \$, respectivement, ont été comptabilisés au poste frais d'exploitation, de vente, administratifs et généraux relativement à ces acquisitions et à d'autres acquisitions non-réalisées.

Ces acquisitions ont été effectuées pour une contrepartie totale en espèces de 220,9 \$. La société n'a pas terminé son appréciation de la juste valeur des actifs acquis, des passifs pris en charge et du goodwill pour toutes les transactions. La répartition préliminaire du prix d'achat de certaines acquisitions est donc sujette à des ajustements aux justes valeurs des actifs, des passifs et du goodwill jusqu'à ce que le processus soit terminé. Le tableau qui suit présente la répartition du prix d'achat basée sur les justes valeurs estimées à la date d'acquisition et sur l'information disponible en date de publication des présents états financiers consolidés :

	\$
Actifs corporels acquis	
Stocks	14,2
Immobilisations corporelles	159,0
Autres actifs	0,4
Actif corporel total	173,6
Passifs pris en charge	
Créditeurs et charges à payer	2,1
Provisions	7,6
Crédits reportés et autres éléments de passif	3,8
Passif total	13,5
Actif corporel net acquis	160,1
Immobilisations incorporelles	3,0
Goodwill	62,2
Goodwill négatif comptabilisé aux frais d'exploitation, de vente, administratifs et généraux	(4,4)
Contrepartie totale payée en espèces	220,9

La société estime que le montant du goodwill déductible aux fins fiscales se chiffre à approximativement 44,5 \$.

La société a effectué ces acquisitions avec l'objectif d'accroître ses parts de marché, de pénétrer des nouveaux marchés et d'augmenter les économies d'échelle dont elle profite. Ces acquisitions ont généré un goodwill de 62,2 \$ dû principalement à l'emplacement stratégique des magasins acquis. Depuis la date d'acquisition, les revenus et les bénéfices nets relatifs à ces magasins ont été respectivement de 633,5 \$ et de 6,9 \$. Considérant la nature de ces acquisitions, l'information financière disponible ne permet pas de présenter fidèlement le chiffre d'affaires et le bénéfice net pro forma de la société si elle avait réalisé ces acquisitions au début son l'exercice.

Disposition des activités de vente de gaz de pétrole liquéfié (« GPL »)

Le 7 décembre 2012, la société a vendu les activités de vente de GPL de Statoil Fuel & Retail pour une somme de 130,0 millions NOK (approximativement 23,0 millions \$) avant les ajustements liés au fonds de roulement. Aucun gain ni perte n'a été généré par cette disposition.

4. RESTRUCTURATION

Une charge de restructuration d'un montant de 34,0 \$ a été comptabilisée aux résultats des périodes de 12 et 52 semaines terminées le 28 avril 2013. Cette provision est principalement composée de coûts afférents à des cessations d'emploi prévues qui devraient résulter en une réduction des effectifs de plusieurs unités d'affaire de la société et départements à travers l'Europe.

5. GAIN DE COMPRESSION SUR L'OBLIGATION AU TITRE DE RÉGIMES DE RETRAITE À PRESTATIONS DÉFINIES

Dans le cadre de la restructuration des activités de la société en Europe, ainsi que de la réduction prévue des effectifs, la société a enregistré aux résultats un gain de compression non-récurrent de 19,4 \$ au titre de l'obligation de certains régimes de retraite à prestations définies pour les périodes de 12 et 52 semaines terminées le 28 avril 2013. La contrepartie de ce gain a été enregistrée en diminution de l'obligation au titre des régimes de prestations définies.

NOTES COMPLÉMENTAIRES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES RÉSUMÉS NON AUDITÉS
(en millions de dollars américains sauf indication contraire, à l'exception des montants par action, non audités)

6. EMPRUNTS BANCAIRES ET DETTE À LONG TERME

	Au 28 avril 2013	Au 29 avril 2012
	\$	\$
Facilité de crédit non renouvelable non garantie d'acquisition, échéant en juin 2015 ^(a)	2 197,3	-
Billets de premier rang non garantis libellés en dollars canadiens ^(b)	978,7	-
Crédit d'exploitation D à terme renouvelable non garanti en dollars américains, échéant en décembre 2016 ^(c)	345,5	116,0
Crédit d'exploitation D à terme renouvelable non garanti en dollars canadiens, échéant en décembre 2016 ^(c)	-	53,0
Crédit d'exploitation A à terme renouvelable non garanti en dollars américains, échu en septembre 2012	-	312,7
Crédit d'exploitation A à terme renouvelable non garanti en dollars canadiens, échu en septembre 2012	-	13,6
Crédit d'exploitation B à terme renouvelable non garanti en dollars américains, échu en septembre 2012	-	147,3
Crédit d'exploitation B à terme renouvelable non garanti en dollars canadiens, échu en septembre 2012	-	6,7
Obligations à taux fixe en NOK, 5,75 %, échéant en février 2019	2,3	-
Obligations à taux variable en NOK, 5,04 %, échéant en février 2017	2,6	-
Autres dettes, incluant les obligations en vertu de contrats de location-financement, échéant à diverses dates	78,7	15,9
	3 605,1	665,2
Portion à court terme de la dette à long terme	620,8	484,4
	2 984,3	180,8

(a) Facilité de crédit non renouvelable non garanti d'acquisition

Au 28 avril 2013, le taux d'intérêt effectif était de 2,37 % (taux de 2,25 % sur les sommes empruntées).

(b) Billets de premier rang non garantis libellés en dollars canadiens

Le 1^{er} novembre 2012, la société a procédé à l'émission de billets de premier rang non garantis libellés en dollars canadiens pour un montant total de 1,0 milliard \$ CA, répartis en trois tranches, soit :

	Montant nominal	Échéance	Taux du coupon	Taux effectif au 28 avril 2013
Tranche 1	300,0 \$ CA	1 ^{er} novembre 2017	2,861 %	3,0 %
Tranche 2	450,0 \$ CA	1 ^{er} novembre 2019	3,319 %	3,4 %
Tranche 3	250,0 \$ CA	1 ^{er} novembre 2022	3,899 %	4,0 %

Le produit net de l'émission, soit approximativement 997,5 \$ (995,0 \$ CA), a principalement servi au remboursement d'une portion de la facilité de crédit non renouvelable non garanti d'acquisition de la société. Le montant nominal total des billets est assujéti à des swaps de taux d'intérêt multidevises (note 7).

(c) Crédit d'exploitation D à terme renouvelable non garanti

Au 28 avril 2013, le taux d'intérêt effectif était de 1,75 %.

Le 19 octobre 2012, la société a conclu une entente dans le but d'amender les montant maximum disponible en vertu du crédit d'exploitation D à terme renouvelable non garanti pour le faire passer de 1 000,0 \$ à 1 275,0 \$. Les autres conditions relatives à l'entente initiale demeurent inchangées.

Crédit d'exploitation E à terme renouvelable non garanti

Le 31 octobre 2012, la société a conclu une nouvelle entente de crédit d'un montant initial maximal de 50,0 \$ d'une durée initiale de 50 mois. La facilité de crédit est disponible sous la forme d'un crédit d'exploitation renouvelable non garanti, disponible en dollars américains. Les sommes empruntées portent intérêt à des taux variables fondés sur le taux de base bancaire américain ou le taux LIBOR plus une marge variable.

Des frais d'attente, variant selon un ratio de levier financier et selon le taux d'utilisation de la facilité de crédit, sont applicables sur la partie inutilisée de la facilité de crédit. La marge variable servant à déterminer le taux d'intérêt sur les sommes empruntées est calculée selon un ratio de levier financier de la société.

En vertu des conventions de crédit, la société doit maintenir certains ratios financiers et respecter certaines clauses restrictives.

Au 28 avril 2013, le crédit d'exploitation E était inutilisé.

NOTES COMPLÉMENTAIRES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES RÉSUMÉS NON AUDITÉS
(en millions de dollars américains sauf indication contraire, à l'exception des montants par action, non audités)

Facilités de découvert bancaire

La société a accès à des facilités de découvert bancaire totalisant approximativement 336,0 \$. Au 28 avril 2013, elles étaient inutilisées.

7. SWAPS DE TAUX D'INTÉRÊT MULTIDEVISES

Le 1^{er} novembre 2012, la société a conclu des ententes de swaps de taux d'intérêt multidevises dont la valeur nominale totalise 1,0 milliard \$ CA, lui permettant ainsi de synthétiquement convertir en dollars américains sa dette libellée en dollars canadiens.

Reçoit – Nominal	Reçoit – Taux	Paie – Nominal	Paie – Taux	Juste valeur au 28 avril 2013	Échéance
300,0 \$ CA	2,861 %	300,7 \$ US	2,0340 %	5,1 \$	1 ^{er} novembre 2017
125,0 \$ CA	3,319 %	125,4 \$ US	2,7325 %	2,6 \$	1 ^{er} novembre 2019
20,0 \$ CA	3,319 %	20,1 \$ US	2,7325 %	0,4 \$	1 ^{er} novembre 2019
305,0 \$ CA	3,319 %	305,9 \$ US	2,7400 %	6,8 \$	1 ^{er} novembre 2019
125,0 \$ CA	3,899 %	125,4 \$ US	3,4900 %	2,9 \$	1 ^{er} novembre 2022
125,0 \$ CA	3,899 %	125,4 \$ US	3,4925 %	2,6 \$	1 ^{er} novembre 2022
Total des passifs financiers				20,4 \$	

Les swaps de taux d'intérêt multidevises ont été désignés à titre d'instrument de couverture de risque de change sur l'investissement net de la société dans ses opérations étrangères aux États-Unis.

8. CONTRATS DE CHANGE À TERME

Tel que décrit plus haut, l'acquisition de Statoil Fuel & Retail était libellée en NOK tandis que la facilité d'acquisition de la société est libellée en dollars US. La société a donc déterminé qu'il existait un risque lié à la variation du taux de change entre le dollar US et le NOK puisque l'affaiblissement hypothétique du dollar US contre le NOK aurait augmenté les besoins de liquidités de la société en dollars US afin de clore l'acquisition de Statoil Fuel & Retail. Afin d'atténuer ce risque et en raison d'un marché de change peu liquide pour le NOK, la société a conclu avec des institutions financières reconnues des contrats de change à terme (ci-après, « contrats de change ») lui permettant ainsi de prédéterminer une portion importante du déboursé qu'elle prévoyait faire en dollars US pour l'acquisition de Statoil Fuel & Retail.

Au total, du 10 avril 2012 au 12 juin 2012, la société a donc conclu des contrats de change l'engageant à livrer 3,47 milliards \$ US en échange de 20,14 milliards NOK équivalant à un taux moyen pondéré de 5,8082 NOK pour un dollar US, soit un taux favorable par rapport au taux de 5,75 NOK pour un dollar US en vigueur au 18 avril 2012, date de l'annonce de l'offre pour l'acquisition de Statoil Fuel & Retail.

Subséquemment, la société a modifié les dates d'échéance initiales de certains contrats de change afin de les faire coïncider avec les dates réelles de décaissement pour le paiement des actions de Statoil Fuel & Retail et pour le remboursement de certaines dettes de Statoil Fuel & Retail. Ainsi, du 15 juin 2012 au 24 août 2012, la société a réglé la totalité des contrats de change afin de procéder au paiement des actions de Statoil Fuel & Retail et au remboursement de certaines dettes de cette dernière.

Au cours de la période de 52 semaines terminée le 28 avril 2013, la société a enregistré aux résultats des pertes de 102,9 \$ sur ces contrats de change. Au cours des périodes de 13 et 53 semaines terminées le 29 avril 2012, la société a enregistré aux résultats des gains de 17,0 \$ sur ces contrats de change.

NOTES COMPLÉMENTAIRES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES RÉSUMÉS NON AUDITÉS
(en millions de dollars américains sauf indication contraire, à l'exception des montants par action, non audités)

9. BÉNÉFICE NET PAR ACTION

	Période de 12 semaines terminée le 28 avril 2013			Période de 13 semaines terminée le 29 avril 2012		
	Bénéfice net	Nombre moyen pondéré d'actions (en milliers)	Bénéfice net par action	Bénéfice net	Nombre moyen pondéré d'actions (en milliers)	Bénéfice net par action
	\$		\$	\$		\$
Bénéfice net de base attribuable aux actionnaires de catégories A et B	146,4	187 524	0,78	117,8	179 046	0,66
Effet dilutif des options d'achat d'actions		1 616	(0,01)		2 056	(0,01)
Bénéfice net dilué disponible aux actionnaires de catégories A et B	146,4	189 140	0,77	117,8	181 102	0,65

	Période de 52 semaines terminée le 28 avril 2013			Période de 53 semaines terminée le 29 avril 2012		
	Bénéfice net	Nombre moyen pondéré d'actions (en milliers)	Bénéfice net par action	Bénéfice net	Nombre moyen pondéré d'actions (en milliers)	Bénéfice net par action
	\$		\$	\$		\$
Bénéfice net de base attribuable aux actionnaires de catégories A et B	572,8	185 028	3,10	457,6	180 420	2,54
Effet dilutif des options d'achat d'actions		1 828	(0,03)		3 163	(0,05)
Bénéfice net dilué disponible aux actionnaires de catégories A et B	572,8	186 856	3,07	457,6	183 583	2,49

Lorsqu'elles ont un effet antidilutif, les options d'achat d'actions doivent être exclues du calcul du bénéfice net dilué par action. Pour la période de 12 semaines terminée le 28 avril 2013, aucune option d'achat d'actions n'a été exclue. Pour la période de 52 semaines terminée le 28 avril 2013, 35 000 options d'achat d'actions ont été exclues. Pour les périodes de 13 et 53 semaines terminées le 29 avril 2012, aucune option d'achat d'actions n'a été exclue.

10. CAPITAL-ACTIONS

Émission d'actions

Le 14 août 2012, la société a émis 7 302 500 actions à droit de vote subalterne catégorie B au prix de 47,25 \$ CA par action, pour un produit brut d'approximativement 345,0 \$ CA (347,9 \$).

Le produit net de l'émission, soit approximativement 330,0 \$ CA (333,4 \$), a principalement servi au remboursement d'une portion des facilités de crédit renouvelables non garanties de la société en cours à cette date.

Rachat d'actions

Depuis le 25 octobre 2011, la société avait un programme de rachat d'actions lequel a expiré le 24 octobre 2012. Ce programme lui permettait de racheter un maximum de 2 684 420 des 53 688 412 actions à vote multiple catégorie A et un maximum de 11 126 400 des 111 264 009 actions à droit de vote subalterne catégorie B émises et en circulation au 11 octobre 2011 (représentant 5,0 % des actions à vote multiple catégorie A émises et en circulation et 10,0 % des actions à droit de vote subalterne catégorie B détenues par le public, respectivement à cette date, tel que défini par les règles applicables). En vertu des exigences de la Bourse de Toronto, la société pouvait procéder à un rachat quotidien maximum de 1 000 actions à vote multiple catégorie A et 82 118 actions à droit de vote subalterne catégorie B. Les rachats ont eu pour effet de réduire le nombre d'actions à vote multiple catégorie A et d'actions à droit de vote subalterne catégorie B en circulation et d'augmenter la quote-part proportionnelle de tous les actionnaires de la société restants au prorata de leur participation relative dans le capital-actions de la société. Les actions rachetées en vertu du programme de rachat d'actions ont été annulées dès leur rachat. La société n'a pas racheté d'actions en vertu de ce programme au cours des périodes de 12 et 52 semaines terminées le 28 avril 2013.

NOTES COMPLÉMENTAIRES AUX ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS INTERMÉDIAIRES RÉSUMÉS NON AUDITÉS
(en millions de dollars américains sauf indication contraire, à l'exception des montants par action, non audités)

Options d'achat d'actions

Au cours de la période de 12 semaines terminée le 28 avril 2013, un total de 104 300 options d'achat d'actions ont été levées (102 535 pour la période de 13 semaines terminée le 29 avril 2012). Au cours de la période de 52 semaines terminée le 28 avril 2013, un total de 1 270 324 options d'achat d'actions ont été levées (2 460 676 pour la période de 53 semaines terminée le 29 avril 2012).

Actions en circulation

Au 28 avril 2013, la société a d'émissions et en circulation 49 367 280 (53 686 412 au 29 avril 2012) actions à vote multiple catégorie A comportant dix votes par action et 138 202 061 (125 366 596 au 29 avril 2012) actions à droit de vote subalterne catégorie B comportant un vote par action.

11. INFORMATION SECTORIELLE

La société exploite des magasins d'accommodation aux États-Unis, en Europe et au Canada. Elle exerce essentiellement ses activités dans un seul secteur isolable, soit la vente de produits de consommation immédiate, de carburant pour le transport routier et d'autres produits principalement par l'entremise de magasins corporatifs ou de franchises. L'exploitation des magasins d'accommodation se fait sous plusieurs bannières, dont Circle K, Statoil, Couche-Tard et Mac's. Les produits de clients externes proviennent principalement de trois catégories, soit les marchandises et les services, le carburant pour le transport routier et les autres revenus.

Le tableau suivant fournit de l'information sur les principales catégories de produits ainsi que de l'information d'ordre géographique :

	Période de 12 semaines terminée le 28 avril 2013				Période de 13 semaines terminée le 29 avril 2012			
	États-Unis	Europe ^(a)	Canada	Total	États-Unis	Europe	Canada	Total
	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Produits de clients externes ^(b)								
Marchandises et services	1 062,1	246,5	457,5	1 766,1	1 109,7	-	505,6	1 615,3
Carburant pour le transport routier	3 614,8	2 063,4	630,8	6 309,0	3 762,9	-	675,8	4 438,7
Autres	1,6	699,2	0,1	700,9	1,6	-	0,1	1,7
	4 678,5	3 009,1	1 088,4	8 776,0	4 874,2	-	1 181,5	6 055,7
Marge brute								
Marchandises et services	346,8	113,8	151,3	611,9	363,9	-	166,4	530,3
Carburant pour le transport routier	188,8	196,2	35,7	420,7	164,8	-	36,5	201,3
Autres	1,6	85,9	0,1	87,6	1,6	-	0,1	1,7
	537,2	395,9	187,1	1 120,2	530,3	-	203,0	733,3
Total de l'actif à long terme ^(c)	2 678,3	3 861,0	635,6	7 174,9	2 454,3	-	633,7	3 088,0
	Période de 52 semaines terminée le 28 avril 2013				Période de 53 semaines terminée le 29 avril 2012			
	États-Unis	Europe ^(a)	Canada	Total	États-Unis	Europe	Canada	Total
	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Produits de clients externes ^(b)								
Marchandises et services	4 548,6	866,1	2 181,7	7 596,4	4 408,0	-	2 190,9	6 598,9
Carburant pour le transport routier	14 872,6	7 537,9	2 860,8	25 271,3	13 650,5	-	2 724,8	16 375,4
Autres	6,6	2 668,6	0,5	2 675,7	5,5	-	0,5	6,0
	19 427,8	11 072,6	5 043,0	35 543,4	18 064,0	-	4 916,2	22 980,3
Marge brute								
Marchandises et services	1 505,9	381,6	733,0	2 620,5	1 452,6	-	729,8	2 182,4
Carburant pour le transport routier	782,5	719,1	162,6	1 664,2	637,9	-	148,8	786,7
Autres	6,6	317,8	0,5	324,9	5,5	-	0,5	6,0
	2 295,0	1 418,5	896,1	4 609,6	2 096,0	-	879,1	2 975,1

(a) Représente Statoil Fuel & Retail.

(b) Les zones géographiques sont délimitées en fonction de l'endroit où la société génère les produits d'exploitation (l'endroit où se fait la vente) ainsi que l'emplacement des actifs à long terme.

(c) Excluant les instruments financiers, les actifs d'impôts différés, et les actifs relatifs aux avantages postérieurs à l'emploi.

12. ÉVÉNEMENTS SUBSÉQUENTS

Acquisition

Subséquemment à l'exercice 2013, en vertu de l'entente signée en juin 2011 avec ExxonMobil, la société a fait l'acquisition de 60 magasins opérés par des exploitants indépendants ainsi que les contrats d'approvisionnement en carburant pour le transport routier afférents et pour lesquels elle est propriétaire de l'immobilier. De plus, six contrats d'approvisionnement en carburant pour le transport routier ont été transférés à la société.

Dividendes

Lors de sa réunion du 9 juillet 2013, le conseil d'administration de la société a déclaré et approuvé le paiement d'un dividende trimestriel de 0,075 \$ CA par action aux actionnaires inscrits au 18 juillet 2013 pour le quatrième trimestre de l'exercice 2013, payable le 1^{er} août 2013. Il s'agit d'un dividende déterminé au sens de la Loi de l'impôt sur le Revenu du Canada.