





#### ALIMENTATION COUCHE-TARD ANNONCE LES RÉSULTATS DU PREMIER TRIMESTRE DE L'EXERCICE 2017

- Bénéfice net de 324,4 millions \$ (0,57 \$ par action sur une base diluée) pour le premier trimestre de l'exercice 2017 comparativement à 297,8 millions \$ (0,52 \$ par action sur une base diluée) pour le premier trimestre de l'exercice 2016. En excluant certains éléments des deux périodes comparables, le bénéfice net du trimestre aurait été d'approximativement 328,0 millions \$ (0,58 \$ par action sur une base diluée), contre 293,0 millions \$ (0,51 \$ par action sur une base diluée) pour le premier trimestre de l'exercice 2016, une augmentation de 11,9 %.
- Ventes de marchandises par magasin comparable en hausse de 2,4 % aux États-Unis, de 4,9 % en Europe² et de 0,9 % au Canada.
- La marge brute sur les marchandises et services s'est établie à 33,2 % aux États-Unis, en hausse de 10pb, à 41,7% en Europe, en diminution de 10pb et inchangée à 33,2 % au Canada.
- Volumes de carburant pour le transport routier par magasin comparable en progression de 2,5 % aux États-Unis, de 0,9 % en Europe² et de 0,6 % au Canada.
- La marge brute sur le carburant pour le transport routier s'est établie à 20,86 ¢ US par gallon aux États-Unis, à 8,70 ¢ US par litre en Europe et à 6,78 ¢ CA par litre au Canada.
- Lancement réussi de la nouvelle marque Circle K en Scandinavie 247 magasins en Europe et 477 magasins en Amérique du Nord arborent maintenant la nouvelle marque mondiale Circle K de la société.
- Acquisition le 1<sup>er</sup> mai 2016, du réseau de vente au détail de A/S Dansk Shell qui devrait permettre d'ajouter 127 sites au réseau de la société au Danemark.
- Accord de fusion définitif afin d'acquérir CST Brands, Inc. représentant une valeur d'entreprise totale approximative de 4.4 milliards \$, incluant la dette nette assumée.
- Rendement des capitaux propres et rendement des capitaux employés de 25,9 % et de 18,7 % respectivement sur une base pro-forma.

Laval (Québec), Canada, le 30 août 2016 – Pour son premier trimestre terminé le 17 juillet 2016, Alimentation Couche-Tard inc. (TSX: ATD.A ATD.B) annonce un bénéfice net de 324,4 millions \$, soit un bénéfice par action de 0,57 \$ sur une base diluée. Les résultats du premier trimestre de l'exercice 2017 comprennent une dépense d'amortissement accéléré de 6,9 millions \$ avant impôts en lien avec le déploiement d'une nouvelle marque mondiale ainsi qu'un gain de change net de 3,2 millions \$ avant impôts. Les résultats du premier trimestre de l'exercice 2016 incluaient pour leur part un gain de change net de 6,8 millions \$ avant impôts. En excluant ces éléments ainsi que les frais d'acquisition des résultats des deux trimestres comparables, le bénéfice net ajusté par action sur une base diluée aurait été de 0,58 \$ au premier trimestre de l'exercice 2017 comparativement au bénéfice net ajusté par action sur une base diluée de 0,51 \$ du premier trimestre de l'exercice 2016, ce qui correspond à une augmentation de 13,7 %. Cette croissance est attribuable à des marges sur le carburant plus élevées, à la bonne croissance organique continue ainsi qu'à la contribution des acquisitions. Ces éléments ont été contrebalancés, en partie, par un taux d'impôt plus élevé ainsi que par l'effet net négatif de la conversion en dollars US des revenus et dépenses des opérations canadiennes et européennes. Les données financières sont exprimées en dollars US, sauf indication contraire.

« Notre performance au cours du trimestre a été à la fois constante et satisfaisante», affirme Brian Hannasch, président et chef de la direction. « Les ventes de marchandises des magasins comparables aux États-Unis et au Canada ont été solides, tandis qu'elles ont été robustes en Europe, dans tous les cas, alimentées par la popularité croissante de notre offre élargie de services alimentaires, nos stratégies de mises en marché efficaces ainsi que la contribution croissante de nos acquisitions. »

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Vous référer à la section « Bénéfice net et bénéfice net ajusté » de ce communiqué pour plus d'informations relativement à cette mesure de performance non reconnue par les IFRS

performance non reconnue par les IFRS.

<sup>2</sup> Inclut les résultats des magasins de Topaz depuis leur acquisition, à l'exception de son réseau Esso, récemment acquis et pour lequel les données historiques ne sont pas disponibles.

« Ce trimestre fut également la première occasion de présenter notre marque mondiale Circle K à nos clients en Europe. Avec déjà près de 250 magasins ayant transféré de la marque largement reconnue Statoil à notre nouvelle marque mondiale Circle K, nous recevons une réponse très positive de la part de nos clients. L'achalandage dans nos magasins est demeuré stable où nous avons déployé notre nouvelle marque en Norvège, Suède et Danemark, indiquant que nous maintenons notre élan dans nos marchés européens les plus importants et profitables » continue M. Hannasch. « Nos équipes d'intégration livrent les résultats attendus. Les magasins de The Pantry continuent de contribuer de façon importante et l'intégration de Topaz est sur la bonne voie, se poursuivant tel que prévu. Ce trimestre, nous sommes aussi enthousiastes d'accueillir les très attendus sites de A/S Dansk Shell dans notre réseau, tandis que nous sommes confiants de pouvoir intégrer sous peu les magasins d'Imperial Oil au Canada.»

M. Hannasch poursuit, « Enfin, juste après la fin du trimestre, nous avons annoncé un accord définitif de fusion avec CST Brands en Amérique du Nord, qui est actuellement en attente d'approbation par les autorités réglementaires et les actionnaires de CST Brands. Nous sommes heureux de ce que cette acquisition nous permettra d'accomplir en ce qui concerne le renforcement de notre positionnement stratégique dans les États du sud des États-Unis et sur la côte est de l'Amérique du Nord. »

« C'est la combinaison de notre engagement envers la croissance organique ainsi que notre approche disciplinée de fusions et acquisitions qui nous amènent plus loin dans notre cheminement pour devenir la destination préférée mondialement pour l'achat de carburant et de marchandises » conclut M. Hannasch.

Claude Tessier, chef de la direction financière, déclare « Le bénéfice net ajusté a augmenté de 13,7 % et nous avons généré des flux de trésorerie liés à nos activités d'exploitation de 413,2 millions \$. Notre retour sur capitaux employés a également augmenté à 18,7 %. »

M. Tessier continue « En tant que compagnie de croissance, nous savons que chaque acquisition est seulement aussi bonne que la réussite de son intégration, en particulier en ce a trait aux synergies anticipées. Nous sommes sur la bonne voie pour la réalisation de plus de 125 millions \$ de synergies pour The Pantry et nous appliquerons la même rigueur à livrer les synergies que nous avons identifiées pour Topaz et maintenant, pour les sites de Shell au Danemark. Nous allons appliquer cette même approche et cette même discipline financière à l'acquisition récemment annoncée de CST Brands, de sorte que nous serons prêts à tirer avantage des opportunités supplémentaires qui pourraient se présenter. »

### Événements importants du premier trimestre de l'exercice 2017

- Nous affichons fièrement notre nouvelle marque mondiale Circle K dans 247 magasins en Europe et 477 magasins en Amérique du Nord. Dans le cadre de ce projet, nous avons enregistré une dépense d'amortissement accéléré de 6,9 millions \$ au cours du premier trimestre de l'exercice 2017.
- En lien avec l'intégration de The Pantry, le montant annualisé des réductions de coûts a atteint 71,0 millions \$ comparativement à notre objectif de 85,0 millions \$ pour les 24 premiers mois. Quant à la réduction des coûts annuels d'approvisionnement en marchandises et services, nous avons rapidement atteint notre objectif d'approximativement 27,0 millions \$. Nous avons de plus atteint notre objectif de réduction de nos coûts d'approvisionnement en carburant lié au changement de marque de carburant pour approximativement 1 000 magasins dans le sud-est des États-Unis.
- Le 6 mai 2016, nous avons émis des billets de premier rang non garantis libellés en euro pour un montant total de 750,0 millions € (approximativement 854,0 millions \$) avec un taux de coupon de 1,875 % et venant à échéance en 2026, continuant à améliorer notre flexibilité financière.

### Croissance de notre réseau au premier trimestre de l'exercice 2017

Le 1<sup>er</sup> mai 2016, nous avons complété l'acquisition des actions de A/S Dansk Fuel (« Dansk Fuel ») auprès de A/S Dansk Shell, incluant un réseau de 315 stations-service en plus d'activités de vente de carburant commercial et de vente de carburant pour l'aviation, tous situés au Danemark. Tel qu'exigé par la Commission européenne, nous conserverons 127 sites, dont 82 sites pour lesquels nous sommes propriétaires de l'immobilier et 45 sites qui sont détenus par des tiers et céderons les activités restantes de Dansk Fuel, en plus de 24 de nos sites actuels. Afin de respecter cette exigence, nous avons signé une entente de vente des actions de Dansk Fuel à A/S DCC Holding, une filiale de DCC plc. qui est assujettie aux approbations réglementaires usuelles et qui devrait être complétée au cours du troisième trimestre de l'exercice 2017, lorsque les sites conservés auront été transférés à notre filiale au Danemark. Jusqu'à l'approbation et la conclusion de cette transaction de vente, Couche-Tard et Dansk Fuel vont continuer leurs opérations de façon distincte. Un fiduciaire a été nommé pour gérer et exploiter Dansk Fuel au cours de cette période intérimaire, tel que requis par la Commission européenne. Puisque nous ne contrôlons pas les opérations de Dansk Fuel, ses actions sont comptabilisées comme un investissement dans une société associée selon la méthode de la mise en équivalence au cours de ce trimestre.

Nous contrôlons les opérations des sites conservés lorsqu'ils sont transférés de Dansk Fuel à notre filiale au Danemark et à partir de cet instant, les résultats et actifs relatifs à ces sites sont inclus à notre bilan et à nos résultats consolidés. Parmi les 127 sites qui seront transférés, 72 sont des stations-service, 49 sont des stations-service automatisées et 6 sont des haltes-routières pour les camionneurs. L'ensemble de ces sites est opéré par des exploitants indépendants. Au cours du premier trimestre de l'exercice 2017, nous avons conclu des ententes avec ces exploitants indépendants afin de convertir tous ces sites au modèle corporatif.

Au cours du premier trimestre de l'exercice 2017, nous avons transféré 50 sites de Dansk Fuel à notre filiale au Danemark et avons aussi converti ces 50 sites au modèle corporatif. Nous anticipons que le transfert et la conversion des 77 sites restants seront complétés d'ici la fin du troisième trimestre de l'exercice 2017.

- Le 26 mai 2016, nous avons conclu une entente afin d'acquérir 23 sites corporatifs, situés en Estonie, auprès de Sevenoil Est OÜ. et ses affiliés. Ces 23 sites incluent 11 stations-service avec magasins d'accommodation et 12 stations-service automatisées. Cette transaction a été approuvée par les autorités réglementaires et sa clôture devrait avoir lieu au cours du deuxième trimestre de l'exercice 2017. Celle-ci est sujette aux conditions de clôture usuelles.
- Le 21 août 2016, nous avons signé un accord de fusion définitif afin d'acquérir CST Brands, Inc. représentant une valeur d'entreprise totale approximative de 4,4 milliards \$, incluant la dette nette assumée.
- Le 29 août 2016, subséquemment à la fin du trimestre, nous avons signé une entente pour l'acquisition de 53 sites corporatifs auprès de American General Investments, LLC et de North American Financial Group, LLC. Ces sites sont situés en Louisiane, aux États-Unis et sont présentement exploités sous la bannière Cracker Barrel. La clôture de la transaction devrait avoir lieu au cours du troisième trimestre de l'exercice 2017 et celle-ci est sujette aux approbations réglementaires et conditions de clôture usuelles.

Sommaire du mouvement de nos magasins pour le premier trimestre de l'exercice 2017

Le tableau suivant présente certaines informations concernant le mouvement des magasins de notre réseau au cours de la période de 12 semaines terminée le 17 juillet 2016 :

	Période de 12 semaines terminée le 17 juillet 2016					
Types de sites	Corporatifs	CODO	DODO	Franchisés et autres affiliés	Total	
Nombre de sites au début de la période	7 929	530	1 016	1 072	10 547	
Acquisitions	1	50	-	-	51	
Ouvertures / constructions / ajouts	14	-	14	23	51	
Fermetures / dispositions / retraits	(29)	(3)	(17)	(29)	(78)	
Conversion de magasins	50	(57)	7	-	-	
Nombre de sites à la fin de la période	7 965	520	1 020	1 066	10 571	
Nombre de stations de carburant automatisées incluses dans le solde de fin de période	950	-	19	-	969	

### Données sur le taux de change

Nous présentons nos données en dollars US, ce qui procure une information plus pertinente compte tenu de la prédominance de nos opérations aux États-Unis.

Le tableau suivant présente les renseignements sur les taux de change en fonction des taux de clôture, indiqués en dollars US par tranche unitaire de la devise comparative :

	Périodes de 12 semaines terminées le		
	17 juillet 2016	19 juillet 2015	
Moyenne pour la période (1)		•	
Dollar canadien	0,7754	0,8092	
Couronne norvégienne	0,1205	0,1284	
Couronne suédoise	0,1203	0,1198	
Couronne danoise	0,1510	0,1494	
Zloty	0,2550	0,2696	
Euro	1,1235	1,1150	
Rouble	0,0153	0,0187	

# Analyse sommaire des résultats consolidés pour le premier trimestre de l'exercice 2017

Le tableau suivant présente certaines informations concernant nos opérations pour les périodes de 12 semaines terminées le 17 juillet 2016 et le 19 juillet 2015.

	D.C. de de	. 40	
(an milliana da dallara amáricaina, aquí indication contraira)		12 semaines ter	
(en millions de dollars américains, sauf indication contraire)	17 juillet 2016	19 juillet 2015	Variation %
Données sur les résultats d'exploitation : Revenus tirés des marchandises et services (1) :			
États-Unis	1 812,9	1 760,4	3,0 %
Europe	263,6	206,0	28,0 %
Canada	456,3	471,0	(3,1 %)
Total des revenus tirés des marchandises et services	2 532,8	2 437,4	3,9 %
Ventes de carburant pour le transport routier :		, .	0,0 70
États-Unis	3 807,9	4 437,7	(14,2 %)
Europe	1 351,4	1 374,9	(1,7 %)
Canada	501,9	561,7	(10,6 %)
Total des ventes de carburant pour le transport routier	5 661,2	6 374,3	(11,2 %)
Autres revenus (2):			
États-Unis	3,0	3,7	(18,9 %)
Europe	223,5	164,1	36,2 %
Canada	0,1	0,1	<u>-</u>
Total des autres revenus	226,6	167,9	35,0 %
Total des ventes	8 420,6	8 979,6	(6,2 %)
Marge brute sur les marchandises et services (1):			
États-Unis	602,0	583,4	3,2 %
Europe	109,9	86,2	27,5 %
Canada	151,4	156,3	(3,1 %)
Marge brute totale sur les marchandises et services	863,3	825,9	4,5 %
Marge brute sur le carburant pour le transport routier :			
États-Unis	362,5	317,4	14,2 %
Europe	210,2	185,8	13,1 %
Canada	39,2	37,2	5,4 %
Marge brute totale sur le carburant pour le transport routier	611,9	540,4	13,2 %
Marge brute sur les autres revenus (2):	2.0	2.7	(40.0.0/)
États-Unis Europe	3,0 41,1	3,7 49,2	(18,9 %) (16,5 %)
Canada	41,1 0,1	0,1	(10,5 %)
Marge brute totale sur les autres revenus	44,2	53,0	(16,6 %)
Marge brute totale  Marge brute totale	1 519,4	1 419,3	7,1 %
•		,	
Frais d'exploitation, de vente, administratifs et généraux Gain sur la cession d'immobilisations et d'autres actifs	915,8	879,7	4,1 %
Amortissement et perte de valeur des immobilisations corporelles et incorporelles et des autres actifs	(1,6) 145,0	(1,9) 140,0	(15,8 %) 3,6 %
Bénéfice d'exploitation	460,2	401,5	14,6 %
Bénéfice net	324,4	297,8	8,9 %
	324,4	291,0	0,9 /6
Autres données d'exploitation : Marge brute sur les marchandises et services (1) :			
Consolidée	34,1 %	33,9 %	0,2 %
États-Unis	33,2 %	33,9 %	0,2 %
Europe	41,7 %	41,8 %	(0,1 %)
Canada	33,2 %	33,2 %	(0,1 /0)
Croissance des ventes de marchandises par magasin comparable (3) (4):	70	00,2 70	
États-Unis	2,4 %	5,1 %	
Europe (5)	4,9 %	1,3 %	
Canada	0,9 %	2,3 %	
Marge brute sur le carburant pour le transport routier :			
États-Unis (cents par gallon) <sup>(4)</sup>	20,86	18,34	13,7 %
Europe (cents par litre) (6)	8,70	9,60	(9,4 %)
Canada (cents CA par litre) (4)	6,78	6,36	6,6 %
Volume de carburant pour le transport routier vendu (6):			
États-Unis (millions de gallons)	1 751,9	1 681,5	4,2 %
Europe (millions de litres) (5)	2 415,5	1 934,7	24,9 %
Canada (millions de litres)	752,9	728,9	3,3 %
Croissance du volume de carburant pour le transport routier par magasin comparable (4): États-Unis	2 5 0/	0.4.0/	
Etats-onis Europe	2,5 % 0,9 %	9,4 % 2,7 %	
Canada	0,9 % 0,6 %	2,7 % 1,4 %	
Données par action :	0,0 /6	1,+ /0	
Bénéfice net de base par action (dollars par action)	0,57	0,52	9,6 %
Bénéfice net dilué par action (dollars par action)	0,57	0,52	9,6 %
	0,01	0,02	3,0 70

	17 juillet 2016	24 avril 2016	Variation \$
Situation financière :			
Actif total	12 511,5	12 303,9	207,6
Dette portant intérêts	2 859,2	2 857,0	2,2
Capitaux propres	5 274,7	5 043,6	231,1
Ratios d'endettement :			
Dette nette à intérêts / capitalisation totale (7)	0,30 : 1	0,31: 1	
Dette nette à intérêts / BAIIA ajusté (8) (12)	0,94 : 1	0,97: 1	
Dette nette à intérêts ajustée / BAIIAL ajusté (9) (12)	1,90 : 1	1,98: 1	
Rentabilité :			
Rendement des capitaux propres (10) (12)	25,9 %	27,0 %	
Rendement des capitaux employés (11) (12)	18,7 %	18,5 %	

- (1) Comprend les revenus tirés des redevances de franchisage, des royautés et des remises sur certains achats effectués par les franchisés et les affiliés ainsi que la vente en gros de marchandises
- (2) Comprend les revenus tirés de la location d'actifs, de la vente de carburant pour l'aviation et pour le secteur maritime, d'huile à chauffage, de kérosène, de lubrifiants et de produits chimiques.
- (3) Ne comprend pas les services et autres revenus (décrits aux notes 1 et 2 ci-dessus). La croissance au Canada et en Europe est calculée en devises locales.
- (4) Pour les magasins corporatifs seulement
- (5) Inclut les résultats des magasins de Topaz depuis leur acquisition, à l'exception de son réseau Esso, récemment acquis et pour lequel les données historiques ne sont pas disponibles
- (6) Total du carburant pour transport routier.
- (7) Ce ratio est présenté à titre d'information seulement et représente une mesure de la santé financière surtout utilisée par les milieux financiers. Il représente le calcul suivant : la dette à long terme portant intérêts, déduction faite de la trésorerie et des équivalents de trésorerie ainsi que des placements temporaires, divisée par l'addition de l'avoir des actionnaires et de la dette à long terme, déduction faite de la trésorerie et des équivalents de trésorerie ainsi que des placements temporaires. Il n'a pas de sens normalisé prescrit par les IFRS et ne pourrait donc être comparé à des mesures du même type présentées par d'autres compagnies publiques.
- (8) Ce ratio est présenté à titre d'information seulement et représente une mesure de la santé financière surtout utilisée par les milieux financiers. Il représente le calcul suivant : la dette à long terme portant intérêts, déduction faite de la trésorerie et des équivalents de trésorerie ainsi que des placements temporaires, divisée par le BAIIA (Bénéfice Avant Impôts, Intérêts et Amortissements et perte de valeur) ajusté des éléments spécifiques. Il n'a pas de sens normalisé prescrit par les IFRS et ne pourrait donc être comparé à des mesures du même type présentées par d'autres compagnies publiques.
- (9) Ce ratio est présenté à titre d'information seulement et représente une mesure de la santé financière surtout utilisée par les milieux financiers. Il représente le calcul suivant : la dette à long terme portant intérêts plus la dépense de loyer multipliée par huit, déduction faite de la trésorerie et des équivalents de trésorerie ainsi que des placements temporaires, divisée par le BAIIAL (Bénéfice Avant Impôts, Intérêts, Amortissement et perte de valeur et dépense de Loyer) ajusté des éléments spécifiques. Il n'a pas de sens normalisé prescrit par les IFRS et ne pourrait donc être comparé à des mesures du même type présentées par d'autres compagnies publiques.
- (10) Ce ratio est présenté à titre d'information seulement et représente une mesure de la performance surtout utilisée par les milieux financiers. Il représente le calcul suivant : le bénéfice net divisé par l'avoir des actionnaires moyen de la période correspondante. Il n'a pas de sens normalisé prescrit par les IFRS et ne pourrait donc être comparé à des mesures du même type présentées par d'autres compagnies publiques.
- (11) Ce ratio est présenté à titre d'information seulement et représente une mesure de la performance surtout utilisée par les milieux financiers. Il représente le calcul suivant : le bénéfice avant impôt et intérêts divisé par les capitaux employés moyens pour la période correspondante. Les capitaux employés représentent l'actif total moins le passif à court terme ne portant pas intérêts. Il n'a pas de sens normalisé prescrit par les IFRS et ne pourrait donc être comparé à des mesures du même type présentées par d'autres compagnies publiques.
- (12) Ce ratio est présenté sur une base pro forma. Au 17 juillet 2016, il inclut les résultats de Couche-Tard et de Topaz pour la période de 52 semaines terminée le 17 juillet 2016. Au 24 avril 2016, il inclut les résultats de Couche-Tard pour l'exercice terminé le 24 avril 2016 ainsi que les résultats de Topaz pour la période de 52 semaines terminée le 24 avril 2016. Les données des résultats et du bilan de Topaz ont été modifiées afin de rendre leur présentation conforme aux politiques de Couche-Tard. Considérant la date de clôture de l'acquisition de Topaz, la société n'a pas encore terminé son appréciation de la juste valeur des actifs acquis, des passifs pris en charge et du goodwill.

#### Chiffre d'affaires

Notre chiffre d'affaires a atteint 8,4 milliards \$ pour le premier trimestre de l'exercice 2017, en baisse de 559,0 millions \$, une diminution de 6,2 % par rapport au trimestre comparable de l'exercice 2016, principalement attribuable au prix de vente moyen moins élevé du carburant pour le transport routier, à l'effet négatif net de la conversion en dollars américains des revenus de nos opérations canadiennes et européennes et à la cession de nos activités de vente de lubrifiants au cours du deuxième trimestre de l'exercice 2016. Ces éléments ayant contribué à la diminution du chiffre d'affaires ont été contrebalancés, en partie, par la contribution des acquisitions et de nos magasins récemment ouverts ainsi que par la croissance continue des ventes de marchandises et du volume de carburant pour le transport routier par magasin comparable en Amérique du Nord et en Europe.

Plus spécifiquement, la croissance des ventes de marchandises et services du premier trimestre de l'exercice 2017 a été de 95,4 millions \$. Excluant l'effet négatif net de la conversion en dollars américains des revenus de nos opérations canadiennes et européennes, les ventes de marchandises et services ont augmenté de 115,8 millions \$ ou 4,8 %. Cette augmentation est attribuable à la contribution des acquisitions pour un montant d'approximativement 65,0 millions \$ ainsi qu'à notre solide croissance organique. Les ventes de marchandises par magasin comparable ont augmenté de 2,4 % aux États-Unis, de 4,9 % en Europe et de 0,9 % au Canada. En général, notre performance est attribuable à nos stratégies de mise en marché dynamiques, à la réaction encourageante de nos clients engendrée par le déploiement de notre nouvelle marque mondiale, à notre offre compétitive ainsi qu'à notre gamme élargie de produits frais qui attirent toujours plus de clients dans nos magasins. Dans l'Ouest Canadien, nos revenus de marchandises et services sont toujours affectés par une économie fragile ainsi que par l'impact des feux de forêts majeurs survenus dans cette région en début d'année.

Les ventes de carburant pour le transport routier ont diminué de 713,1 millions \$ au premier trimestre de l'exercice 2017. Excluant l'effet net négatif de la conversion en dollars américains des revenus de nos opérations canadiennes et européennes, les ventes de carburant pour le transport routier ont diminué de 656,7 millions \$ ou 10,3 %. Cette diminution est attribuable au prix de vente moyen moins élevé du carburant pour le transport routier, ce qui a eu un impact négatif approximatif de 1,1 milliard \$ sur nos ventes, partiellement contrebalancé par la contribution des acquisitions, qui s'est élevée à approximativement 252,0 millions \$, ainsi qu'à notre croissance organique. Le volume de carburant pour le transport routier par magasin comparable a augmenté de 2,5 % aux États-Unis, de 0,6 % au Canada et de 0,9 % en Europe grâce, entre autres, à la réponse positive de notre clientèle face à notre nouvelle marque Circle K, à nos stratégies de gestion des marques de carburant et de prix de micromarchés ainsi qu'à l'apport grandissant des carburants de qualité supérieure. De même que pour nos ventes de marchandises et services, nos volumes de carburant dans l'Ouest Canadien ont été affectés par les éléments décrits préalablement.

Le tableau suivant donne un aperçu du prix de vente moyen sur le carburant pour le transport routier dans nos différents marchés, en débutant par le deuxième trimestre de l'exercice terminé le 26 avril 2015 :

Trimestre	T2	Т3	T4	T1	Moyenne pondérée
Période de 52 semaines terminée le 17 juillet 2016					
États-Unis (dollars US par gallon)	2,36	1,99	1,86	2,20	2,10
Europe (cents US par litre)	66,12	57,04	51,59	58,65	58,02
Canada (cents CA par litre)	97,79	88,41	82,28	92,66	90,39
Période de 52 semaines terminée le 19 juillet 2015					
États-Unis (dollars US par gallon)	3,36	2,54	2,34	2,64	2,68
Europe (cents US par litre)	95,18	73,99	66,51	72,16	76,80
Canada (cents CA par litre)	117,00	96,27	93,63	103,17	102,24

Il est à noter qu'un prix de vente moyen du carburant moins élevé n'a pas d'impact négatif direct sur nos marges brutes sur le carburant. En fait, un prix de vente moyen moins élevé du carburant pour le transport routier nous est généralement favorable puisque nos clients ont tendance à voyager plus et donc, à consommer un plus grand volume de carburant, tout en ayant plus d'argent à leur disposition pour leurs dépenses discrétionnaires.

Les autres revenus ont augmenté de 58,7 millions \$ pour le premier trimestre de l'exercice 2017. Cette augmentation est principalement attribuable à la contribution des acquisitions qui s'est élevée à approximativement 111,0 millions \$, partiellement contrebalancée par l'effet de la disposition de nos activités de vente de lubrifiants qui a eu un impact d'approximativement 39,0 millions \$ ainsi qu'à l'effet net négatif de la conversion en dollars américains des revenus de nos opérations européennes.

#### Marge brute

Pour le premier trimestre de l'exercice 2017, la marge brute consolidée sur les marchandises et services a été de 863,3 millions \$, soit une augmentation de 37,4 millions \$ par rapport au trimestre comparable de l'exercice 2016. Excluant l'effet net négatif de la conversion en dollars américains des revenus de nos opérations canadiennes et européennes, la marge brute consolidée sur les marchandises et services a augmenté de 44,4 millions \$ ou 5,4 %. Cette augmentation est attribuable à la contribution des acquisitions qui s'est élevée à approximativement 23,0 millions \$ ainsi qu'à la croissance organique. La marge brute est en hausse de 0,1 % aux États-Unis à 33,2 % et est demeurée stable au Canada à 33,2 %. En général, cette performance reflète les changements au mix-produits, les améliorations que nous avons apportées à nos conditions d'approvisionnement ainsi que nos stratégies de mise en marché adaptées à notre environnement compétitif et à la réalité économique de chacun de nos marchés. En Europe, la marge a diminué de 0,1 % à 41,7 %. Cette diminution découle principalement d'un mix-produits et d'un modèle d'affaires différent en Irlande où certaines catégories ayant des marges plus élevées, incluant les services de lave-autos et les royautés, représentent une moins grande proportion de nos revenus. En excluant l'Irlande, notre marge brute en Europe a augmenté, portée par une augmentation des ventes de produits frais.

Pour le premier trimestre de l'exercice 2017, la marge brute sur le carburant pour le transport routier s'est chiffrée à 20,86 ¢ par gallon aux États-Unis, à 6,78 ¢ CA par litre au Canada et à 8,70 ¢ par litre en Europe. La diminution de 0,90 ¢ par litre en Europe est attribuable aux marges plus basses en Irlande comparativement à celles de l'Europe continentale ainsi qu'à l'impact net de la conversion en dollars américains de nos opérations européennes. En excluant l'Irlande et l'effet des taux de change, notre marge brute sur le carburant pour le transport routier en Europe a augmenté. Le tableau suivant fournit certaines informations relatives aux marges brutes sur le carburant pour le transport routier dégagées par nos sites corporatifs aux États-Unis et à l'impact des frais liés aux modes de paiements électroniques pour les huit derniers trimestres en débutant par le deuxième trimestre de l'exercice terminé le 26 avril 2015 :

(en cents US par gallon)

Trimestre	T2	Т3	T4	T1	Moyenne pondérée
Période de 52 semaines terminée le 17 juillet 2016 :					<u> </u>
Avant déduction des frais liés aux modes de paiements électroniques	25,66	19,90	16,78	20,86	20,74
Frais liés aux modes de paiements électroniques	4,19	3,84	3,74	4,08	3,96
Déduction faite des frais liés aux modes de paiements électroniques	21,47	16,06	13,04	16,78	16,78
Période de 52 semaines terminée le 19 juillet 2015 :					
Avant déduction des frais liés aux modes de paiements électroniques	24,17	24,93	15,46	18,34	20,46
Frais liés aux modes de paiements électroniques	5,03	4,33	4,12	4,37	4,43
Déduction faite des frais liés aux modes de paiements électroniques	19,14	20,60	11,34	13,97	16,04

Tel que démontré par le tableau ci-dessus, les marges sur le carburant pour le transport routier aux États-Unis peuvent être volatiles de trimestre en trimestre, mais ont tendance à se stabiliser à plus long terme. Au Canada et en Europe, la volatilité des marges et l'impact des frais liés aux modes de paiements électroniques ne sont pas aussi significatifs.

La marge brute sur les autres revenus a diminué de 8,8 millions \$ pour le premier trimestre de l'exercice 2017. Cette diminution est principalement attribuable à la disposition de nos activités de vente de lubrifiants qui a eu un impact d'approximativement 11,0 millions \$, partiellement contrebalancé par la contribution des acquisitions qui s'est élevée à approximativement 6,0 millions \$.

#### Frais d'exploitation, de vente, administratifs et généraux

Pour le premier trimestre de l'exercice 2017, les frais d'exploitation, de vente, administratifs et généraux sont en hausse de 4,1 % par rapport à la période comparable de l'exercice 2016 mais ont augmenté de seulement 2,1 % si l'on exclut certains éléments, tels que présentés dans le tableau suivant :

	Période de 12 semaines terminée le 17 juillet 2016
Variation totale, telle que publiée	4,1 %
Soustraire:	
Augmentation provenant des dépenses additionnelles liées aux acquisitions	4,3 %
Diminution générée par l'effet net de la conversion de devises	(1,0 %)
Diminution provenant de la cession des activités de vente de lubrifiants	(1,0 %)
Diminution générée par la baisse des frais liés aux modes de paiements électroniques, excluant les acquisitions	(0,3 %)
Frais d'acquisition enregistrés aux résultats du premier trimestre de l'exercice 2017	0,1 %
Frais d'acquisition enregistrés aux résultats du premier trimestre de l'exercice 2016	(0,1 %)
Variation restante	2,1 %

La variation restante des dépenses est principalement attribuable à l'inflation normale, à des dépenses de publicité et de marketing plus élevées en lien avec notre projet de changement de marque, à la hausse de nos dépenses afin de supporter notre croissance organique, au nombre moyen plus élevé de magasins ainsi qu'au niveau de dépenses proportionnellement plus important des magasins récemment construits, ces derniers ayant généralement une plus grande superficie que la moyenne de notre réseau existant. Nous continuons de favoriser un contrôle strict des coûts dans l'ensemble de notre organisation, tout en maintenant la qualité du service que nous offrons à nos clients.

#### Bénéfice avant intérêts, impôts, amortissement et perte de valeur (BAIIA) et BAIIA ajusté

Le BAIIA du premier trimestre de l'exercice 2017 a augmenté de 12,2 % comparativement au trimestre comparable de l'exercice précédent, passant de 548,0 millions \$ à 614,7 millions \$.

En excluant du BAIIA du premier trimestre de l'exercice 2017 et de celui de l'exercice 2016 les éléments spécifiques présentés dans le tableau ci-dessous, le BAIIA ajusté du premier trimestre de l'exercice 2017 a augmenté de 67,2 millions \$ ou 12,3 % comparativement à la période comparable de l'exercice précédent. Les acquisitions ont contribué pour approximativement 20,0 millions \$ au BAIIA ajusté, tandis que la variation du taux de change a eu un impact net négatif d'approximativement 7,0 millions \$.

Il est à noter que le BAIIA et le BAIIA ajusté ne constituent pas des mesures de performance reconnues selon les IFRS, mais nous les utilisons, ainsi que les investisseurs et les analystes, afin d'évaluer la performance de l'entreprise en matière de finance et d'exploitation. Notons que notre méthode de calcul peut différer de celle utilisée par d'autres sociétés publiques :

	Période de 12 semaines terminée le		
(en millions de dollars américains)	17 juillet 2016	19 juillet 2015	
Bénéfice net, tel que publié	324,4	297,8	
Rajouter:			
Impôts sur les bénéfices	120,9	93,1	
Frais de financement nets	24,4	17,1	
Amortissement et perte de valeur des immobilisations corporelles et incorporelles et des autres actifs	145,0	140,0	
BAIIA	614,7	548,0	
Enlever:			
Frais d'acquisition	(1,0)	(0,5)	
BAIIA ajusté	615,7	548,5	

# Amortissement et perte de valeur des immobilisations corporelles et incorporelles et des autres actifs

Pour le premier trimestre de l'exercice 2017, la dépense d'amortissement et de perte de valeur a augmenté de 5,0 millions \$, principalement en raison des investissements réalisés par l'entremise d'acquisitions, du remplacement de l'équipement, de l'ajout de nouveaux magasins et de l'amélioration continue de notre réseau. La dépense d'amortissement et de perte de valeur a aussi augmenté en raison de l'amortissement accéléré de certains actifs en lien avec notre initiative de marque mondiale, ce qui a eu un impact de 6,9 millions \$ pour le premier trimestre de l'exercice 2017. Ces éléments ayant contribué à l'augmentation de la dépense d'amortissement et de perte de valeur ont été, en partie, contrebalancés par l'effet net de la conversion en dollars américains de nos opérations canadiennes et européennes.

#### Frais de financement nets

Le premier trimestre de l'exercice 2017 affiche des frais de financement nets de 24,4 millions \$, une augmentation de 7,3 millions \$ comparativement au premier trimestre de l'exercice 2016. Abstraction faite des gains de change nets de 3,2 millions \$ et de 6,8 millions \$ enregistrés aux premier trimestres des exercices 2017 et 2016, respectivement, l'augmentation des frais de financement nets est de 3,7 millions \$. Cette augmentation provient principalement d'un taux d'intérêt moyen effectif plus élevé sur notre dette à long terme. Le gain de change net de 3,2 millions \$ du premier trimestre de l'exercice 2017 provient essentiellement de l'impact de variation de change sur certains soldes bancaires.

### Impôts sur les bénéfices

Le premier trimestre de l'exercice 2017 affiche un taux d'impôt de 27,2 % comparativement à un taux d'impôt de 23,8 % pour le premier trimestre de l'exercice 2016. Le taux d'impôt est affecté par l'augmentation de nos profits aux États-Unis où notre taux d'impôt est plus élevé.

#### Bénéfice net et bénéfice net ajusté

Nous avons clôturé le premier trimestre de l'exercice 2017 avec un bénéfice net de 324,4 millions \$, comparativement à 297,8 millions \$ pour le premier trimestre de l'exercice précédent, une augmentation de 26,6 millions \$ ou 8,9 %. Le bénéfice par action sur une base diluée s'est quant à lui chiffré à 0,57 \$ contre 0,52 \$ pour l'exercice précédent. L'effet net négatif découlant de la conversion en dollars américains des revenus et dépenses de nos opérations canadiennes et européennes s'est élevé à approximativement 4,0 millions \$ au premier trimestre de l'exercice 2017.

En excluant des résultats du premier trimestre de l'exercice 2017 et de celui de l'exercice 2016 les éléments spécifiques présentés dans le tableau ci-dessous, le bénéfice net du premier trimestre de l'exercice 2017 aurait été d'approximativement 328,0 millions \$, contre 293,0 millions \$ pour le trimestre comparable de l'exercice précédent, une augmentation de 35,0 millions \$ ou 11,9 %. Les résultats ajustés par action sur une base diluée auraient été de 0,58 \$ pour le premier trimestre de l'exercice 2017, comparativement à 0,51 \$ pour le trimestre comparatif de l'exercice 2016, une augmentation de 13,7 %.

Le tableau suivant concilie le bénéfice net publié au bénéfice net ajusté :

	Périodes de 12 sen	naines terminées le
(en millions de dollars américains)	17 juillet 2016	19 juillet 2015
Bénéfice net, tel que publié	324,4	297,8
Soustraire:		
Effet de l'amortissement accéléré	(6,9)	-
Gain de change net	3,2	6,8
Frais d'acquisition	(1,0)	(0,5)
Impôt relatif aux items ci-dessus et arrondissements	1,1	(1,5)
Bénéfice net ajusté	328,0	293,0

Il est à noter que le bénéfice net ajusté ne constitue pas une mesure de performance reconnue selon les IFRS, mais nous l'utilisons, ainsi que les investisseurs et les analystes, afin d'évaluer la performance de l'entreprise en matière de finance et d'exploitation. Notons que notre méthode de calcul peut différer de celle utilisée par d'autres sociétés publiques.

#### **Dividendes**

Lors de sa réunion du 30 août 2016, le conseil d'administration de la société a déclaré et approuvé le paiement d'un dividende trimestriel de 7,75 ¢ CA par action aux actionnaires inscrits le 9 septembre 2016 pour le premier trimestre de l'exercice 2017, payable le 23 septembre 2016. Il s'agit d'un dividende déterminé au sens de la Loi de l'Impôt sur le Revenu du Canada.

#### **Profil**

Couche-Tard est le chef de file de l'industrie canadienne du commerce de l'accommodation. Aux États Unis, elle est le plus important exploitant indépendant de magasins d'accommodation en fonction du nombre de magasins exploités par la société (magasins corporatifs). En Europe, Couche-Tard est un chef de file du commerce de l'accommodation et du carburant pour le transport routier dans les pays scandinaves (Norvège, Suède et Danemark), dans les pays baltes (Estonie, Lettonie et Lituanie) et en Irlande, en plus d'avoir une présence importante en Pologne.

Au 17 juillet 2016, le réseau de Couche-Tard comptait 7 863 magasins d'accommodation en Amérique du Nord, dont 6 474 offraient du carburant pour le transport routier. Son réseau nord-américain est constitué de 15 unités d'affaires, dont 11 aux États-Unis, couvrant 41 États et 4 au Canada, qui couvrent les 10 provinces. Environ 80 000 personnes travaillent dans l'ensemble de son réseau et de ses centres de services en Amérique du Nord.

En Europe, Couche-Tard exploite un vaste réseau de vente au détail en Scandinavie, en Irlande, en Pologne, dans les pays baltes, ainsi qu'en Russie par l'entremise de dix unités d'affaires. Au 17 juillet 2016, la société comptait 2 708 magasins, dont la majorité offre du carburant pour le transport routier et des produits d'accommodation alors que les autres sont des sites de carburant automatisés sans employé. Couche Tard offre aussi d'autres produits tels que de l'énergie stationnaire, du carburant pour le secteur maritime, du carburant pour le secteur de l'aviation, des lubrifiants et des produits chimiques. En incluant les employés travaillant dans les magasins franchisés arborant ses marques, quelque 25 000 personnes travaillent dans son réseau de vente au détail, ses terminaux et ses centres de services en Europe.

De plus, en vertu des contrats de licence, plus de 1 500 magasins sont exploités sous la marque Circle K dans 13 autres pays et territoires (Chine, Costa Rica, Égypte, Émirats arabes unis, Guam, Honduras, Hong Kong, Indonésie, Macao, Malaisie, Mexique, Philippines et Vietnam), ce qui porte à plus de 12 000 le nombre de magasins du réseau.

On trouvera de plus amples renseignements sur Alimentation Couche-Tard inc. au <a href="http://corpo.couche-tard.com">http://corpo.couche-tard.com</a>.

#### Contacts:

Relations investisseurs : Claude Tessier, Chef de la direction financière

Tél.: (450) 662-6632 poste 4407

relations.investisseurs@couche-tard.com

Relations médias: Karen Romer, Directrice, communications globales

Tél.: (514) 603-4505 / +47 950 74 950 Karen.Romer@couche-tard.com

Les déclarations contenues dans ce communiqué, qui décrivent les objectifs, les projections, les estimations, les attentes ou les prédictions de Couche-Tard peuvent constituer des déclarations prospectives au sens des lois sur les valeurs mobilières. Ces déclarations se caractérisent par l'emploi de verbes à la forme affirmative ou négative, tels que « croire », « pourrait », « devrait », « prévoir », « s'attendre à », « estimer », « présumer », ainsi que d'autres expressions apparentées. Couche-Tard tient à préciser que, par leur nature même, les déclarations prospectives comportent des risques et des incertitudes, et que ses résultats, ou les mesures qu'elle adopte, pourraient différer considérablement de ceux qui sont indiqués ou sous-entendus dans ces déclarations, ou pourraient avoir une incidence sur le degré de réalisation d'une projection particulière. Parmi les facteurs importants pouvant entraîner une différence considérable entre les résultats réels de Couche-Tard et les projections ou attentes formulées dans les déclarations prospectives, mentionnons les effets de l'intégration d'entreprises acquises et la capacité de concrétiser les synergies projetées, les fluctuations des marges sur les ventes d'essence, la concurrence dans les secteurs de l'accommodation et du carburant, les variations de taux de change ainsi que d'autres risques décrits en détail de temps à autre dans les rapports déposés par Couche-Tard auprès des autorités en valeurs mobilières du Canada et des États-Unis. À moins qu'elle n'y soit tenue selon les lois sur les valeurs mobilières applicables, Couche-Tard nie toute intention ou obligation de mettre à jour ou de réviser des énoncés prospectifs, que ce soit à la lumière de nouveaux renseignements, d'événements futurs ou autrement. Enfin, l'information prospective contenue dans ce document est basée sur l'information disponible en date de sa publication.

### Webémission sur les résultats le 30 août 2016 à 14h30 (HAE)

Couche-Tard invite les analystes connus de la société à faire parvenir au préalable et ce, avant 11h00 le 30 août 2016 (HAE), leurs deux questions auprès de la direction.

Les analystes financiers et investisseurs intéressés à écouter la webémission sur les résultats de Couche-Tard pourront le faire le 30 août 2016 à 14h30 (HAE) en se rendant sur le site Internet de la société au <a href="http://corpo.couche-tard.com/">http://corpo.couche-tard.com/</a> sous la rubrique Relations investisseurs/Présentations corporatives ou en signalant le (866) 865-3087, le numéro local (514) 807-9895 ou le numéro international (647) 427-7450, suivi par le code d'accès 65706432#. Les personnes qui sont dans l'impossibilité d'écouter la webémission en direct pourront écouter l'enregistrement qui sera disponible sur le site internet de la société pour une période de 90 jours suivant la webémission.

ÉTATS DES RÉSULTATS CONSOLIDÉS (en millions de dollars américains, à l'exception des montants par action, non audités)

Périodes de 12 semaines terminées les	17 juillet 2016	19 juillet 2015
	\$	<u>2015</u>
Chiffre d'affaires	8 420.6	8 979,6
Coût des ventes	6 901,2	7 560,3
Marge brute	1 519,4	1 419,3
Frais d'exploitation, de vente, administratifs et généraux	915,8	879,7
Gain sur la cession d'immobilisations et d'autres actifs	(1,6)	(1,9)
Amortissement et perte de valeur des immobilisations corporelles et	• • •	
incorporelles et des autres actifs	145,0	140,0
	1 059,2	1 017,8
Bénéfice d'exploitation	460,2	401,5
Quote-part des résultats de coentreprises et d'entreprises associées		
comptabilisées selon la méthode de la mise en équivalence	9,5	6,5
Frais de financement	28,7	25,6
Revenus financiers	(1,1)	(1,7)
Gain de change résultant de la conversion de devises	(3,2)	(6,8)
Frais de financement nets	24,4	17,1
Bénéfice avant impôts sur les bénéfices	445,3	390,9
Impôts sur les bénéfices	120,9	93,1
Bénéfice net	324,4	297,8
Bénéfice net attribuable aux :		
Détenteurs d'actions de la société	324,4	297,6
Actionnaires sans contrôle	· -	0,2
Bénéfice net	324,4	297,8
Bénéfice net par action (note 5)		
De base	0,57	0,52
Dilué	0,57	0,52
Nombre moyen pondéré d'actions – de base (en milliers)	567 677	567 381
Nombre moyen pondéré d'actions – dilué (en milliers)	569 201	569 095
Nombre d'actions en circulation à la fin de la période (en milliers)	567 694	567 405

### **ÉTATS DU RÉSULTAT GLOBAL CONSOLIDÉS**

(en millions de dollars américains, non audités)

Périodes de 12 semaines terminées les	17 juillet 2016	19 juillet 2015
	\$	\$
Bénéfice net	324,4	297,8
Autres éléments du résultat global		
Éléments qui peuvent être reclassés subséquemment aux résultats		
Conversion de devises		
Variations des redressements cumulés de conversion de devises (1)	(21,9)	71,0
Variation de la juste valeur des swaps de taux d'intérêt multidevises		
désignés comme éléments de couverture de l'investissement net de la		
société dans certaines de ses opérations étrangères (2)	(45,0)	(80,4)
Intérêts nets sur des swaps de taux d'intérêt multidevises désignés		
comme éléments de couverture de l'investissement net de la société		
dans certaines de ses opérations étrangères (3)	(0,1)	(0,6)
Éléments de couverture de flux de trésorerie		
Variation de la juste valeur d'instruments financiers (4)	0,4	6,1
Reclassement aux résultats de gains réalisés sur des instruments		
financiers (5)	(1,8)	(5,1)
Placement disponible à la vente		
Variation de la juste valeur d'un placement disponible à la vente (6)	10,5	-
Éléments qui ne seront jamais reclassés aux résultats		
Gain (perte) actuariel(le) net(te) (7)	(1,6)	27,6
Autres éléments du résultat global	(59,5)	18,6
Résultat global	264,9	316,4
Résultat global attribuable aux :		
Détenteurs d'actions de la société	264,9	316,2
Actionnaires sans contrôle	-	0,2
Résultat global	264,9	316,4

- (1) Pour les périodes de 12 semaines terminées le 17 juillet 2016 et 19 juillet 2015, ces montants incluent un gain de 0,1 \$ (déduction faite d'impôts sur les bénéfices) et une perte de 79,0 \$ (déduction faite d'impôts sur les bénéfices de 12,5 \$), respectivement. Ce gain et cette perte découlent de la conversion des dettes à long terme libellées en dollars américains et en couronnes norvégiennes, désignées à titre d'instruments de couverture de risque de change sur l'investissement net de la société dans ses opérations étrangères aux États-Unis et en Norvège, respectivement et de la conversion de la dette à long terme libellée en dollars américains, en combinaison avec des swaps de taux d'intérêt multidevises, désignée à titre d'instrument de couverture de risque de change sur les investissements nets de la société dans ses opération au Danemark, dans les pays baltiques et en Irlande.
- (2) Pour les périodes de 12 semaines terminées le 17 juillet 2016 et 19 juillet 2015, ces montants sont présentés déduction faite d'impôts sur les bénéfices de 0,5 \$ et de 0,3 \$, respectivement.
- (3) Pour les périodes de 12 semaines terminées le 17 juillet 2016 et 19 juillet 2015, ces montants sont présentés déduction faite d'impôts sur les bénéfices de 0,9 \$ et de 0,2 \$, respectivement.
- (4) Pour les périodes de 12 semaines terminées le 17 juillet 2016 et 19 juillet 2015, ces montants sont présentés déduction faite d'impôts sur les bénéfices de 0,1 \$ et de 2,6 \$, respectivement.
- (5) Pour les périodes de 12 semaines terminées le 17 juillet 2016 et 19 juillet 2015, ces montants sont présentés déduction faite d'impôts sur les bénéfices de 0,3 \$ et de 1,8 \$, respectivement.
- (6) Pour la période de 12 semaines terminée le 17 juillet 2016, ce montant est présenté déduction faite d'impôts sur les bénéfices de 2,6 \$.
- (7) Pour les périodes de 12 semaines terminées le 17 juillet 2016 et 19 juillet 2015, ces montants sont présentés déduction faite d'impôts sur les bénéfices de 2,0 \$ et de 9,5 \$, respectivement.

### ÉTATS DE LA VARIATION DES CAPITAUX PROPRES CONSOLIDÉS

(en millions de dollars américains, non audités)

Párioda	do 12	semaines	tarmináa	ما
renoue	ue 12	Semannes	terminee	IE

17 juillet 2016

	Attr	ibuable au	x détenteurs	d'actions de la so	ciété	-	
				Cumul		<u>-</u> '	
				des autres			
			Bénéfices	éléments du		Part des	
	Capital-	Surplus	non	résultat global		actionnaires	Capitaux
	actions	d'apport	répartis	(note 6)	Total	sans contrôle	Propres
·	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Solde au début de la période	699,8	14,8	5 022,2	(693,2)	5 043,6	-	5 043,6
Résultat global :							
Bénéfice net			324,4		324,4		324,4
Autres éléments du résultat global				(59,5)	(59,5)		(59,5)
Résultat global					264,9	-	264,9
Dividendes déclarés			(34,5)		(34,5)		(34,5)
Dépense de rémunération à base					-		-
d'options d'achat d'actions		0,7			0,7		0,7
Solde à la fin de la période	699,8	15,5	5 312,1	(752,7)	5 274,7	-	5 274,7

Période de 12 semaines terminée le

19 juillet 2015

T CHOCC GC 12 CETTAINES TETTINGE TE						10	Jamet 2010
	At	tribuable au	ux détenteurs d	l'actions de la soci	été		
				Cumul			
				des autres			
			Bénéfices	éléments du		Part des	
	Capital-	Surplus	non	résultat global		actionnaires	Capitaux
	actions	d'apport	répartis	(note 6)	Total	sans contrôle	Propres
	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Solde au début de la période	697,2	10,7	3 919,8	(738,6)	3 889,1	13,9	3 903,0
Résultat global :							
Bénéfice net			297,6		297,6	0,2	297,8
Autres éléments du résultat global				18,6	18,6		18,6
Résultat global					316,2	0,2	316,4
Dividendes déclarés			(23,7)		(23,7)		(23,7)
Dépense de rémunération à base			• • •		,		
d'options d'achat d'actions		0,6			0,6		0,6
Juste valeur initiale des options							
d'achat d'actions exercées	0,1	(0,1)			-		-
Solde à la fin de la période	697,3	11,2	4 193,7	(720,0)	4 182,2	14,1	4 196,3

# ÉTATS DES FLUX DE TRÉSORERIE CONSOLIDÉS (en millions de dollars américains, non audités)

Périodes de 12 semaines terminées les	17 juillet 2016	19 juillet 2015
A stillet a disconsistantian	\$	\$
Activités d'exploitation Bénéfice net	324,4	297.8
Ajustements afin de concilier le bénéfice net avec les rentrées de fonds nettes liées	324,4	297,0
aux activités d'exploitation		
Amortissement et perte de valeur des immobilisations corporelles et incorporelles		
et des autres actifs, déduction faite de l'amortissement des crédits reportés	145.4	122.4
Impôts différés	11,1	(9,0)
Crédits reportés	9,3	4,0
Quote-part des résultats de coentreprises et d'entreprises associées	-,-	,-
comptabilisées selon la méthode de la mise en équivalence, déduction faite des		
dividendes reçus	(6,1)	(3,7)
Gain sur la cession d'immobilisations et d'autres actifs	(1,6)	(1,9)
Autres	1,3	(0,4)
Variations du fonds de roulement hors caisse	(70,6)	(9,1)
Rentrées de fonds nettes liées aux activités d'exploitation	413,2	400,1
Activités d'investissement		
Investissement dans une entreprise associée (note 3)	(294,0)	_
Acquisitions d'immobilisations corporelles et incorporelles et d'autres actifs	(131,1)	(88,1)
Produits tirés de la cession d'immobilisations et d'autres actifs	22,6	22,3
Dépôt pour acquisition d'entreprise	(3,9)	,-
Acquisitions d'entreprises (note 3)	(1,4)	(87,0)
Liquidités soumises à restrictions	0,5	(0,6)
Sorties de fonds nettes liées aux activités d'investissement	(407,3)	(153,4)
Activités de financement		
Émission de billets de premier rang non garantis libellés en euro, déduction faite des		
frais de financement (note 4)	853,8	_
Diminution nette du crédit d'exploitation D à terme renouvelable non garanti (note 4)	(821,4)	(587,1)
Règlement de swaps de taux d'intérêts multidevises	(9,8)	(007,17
Diminution nette des autres emprunts	(8,0)	(4,1)
Émission de billets de premier rang non garantis libellés en dollars canadiens,	(-,-,	( -, - /
déduction faite des frais de financement (note 4)	-	562,0
Rentrées (sorties) de fonds nettes liées aux activités de financement	14,6	(29,2)
Effet des fluctuations du taux de change sur la trésorerie et les équivalents de		04.4
trésorerie	1.0	31,1
Augmentation nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	21,5	248,6
Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de la période Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de la période (incluant la trésorerie des	599,4	575,8
actifs détenus en vue de la vente)	620,9	824,4
delia deterrito en vue de la verrito)	020,0	024,4
Informations supplémentaires :		
Intérêts versés	31,4	19,4
Intérêts et dividendes reçus	6,2	4,2
Impôts sur les bénéfices versés	124,8	102,0
Composantes de la trésorerie et des équivalents de trésorerie :		
Encaisse et dépôts à vue	552,2	714,4
Placements liquides	68,7	110,0
	620,9	824,4

### **BILANS CONSOLIDÉS**

(en millions de dollars américains, non audités)

	Au 17 juillet 2016	Au 24 avril 2016
	\$	\$
Actif	·	•
Actif à court terme		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	620,9	599,4
Liquidités soumises à restrictions	1,2	1,7
Débiteurs	1 372,7	1 416,2
Stocks	875,3	816,7
Frais payés d'avance	60,6	67,9
Impôts sur les bénéfices à recevoir	16,3	32,9
	2 947,0	2 934,8
Immobilisations corporelles	6 354,5	6 409,0
Goodwill	1 830,3	1 843,9
Immobilisations incorporelles	611,3	631,9
Autres actifs	349,8	342,0
Participation dans des coentreprises et des entreprises associées	375,4	91,2
Impôts différés	43,2	51,1
	12 511,5	12 303,9
Passif à court terme Créditeurs et charges à payer Provisions Impôts sur les bénéfices à payer Portion à court terme de la dette à long terme (note 4)	2 498,9 108,9 21,3 29,9	2 516,7 106,1 54,1 28,6 2 705,5
Dotto à lang terme (note 4)	2 659,0 2 829.3	2 705,5 2 828.4
Dette à long terme (note 4) Provisions	2 629,3 463,7	475,0
Passif au titre des prestations constituées	99,9	100,3
Autres passifs financiers	257,4	221,8
Crédits reportés et autres éléments de passif	265,3	264,9
Impôts différés	662,2	664,4
	7 236,8	7 260.3
Capitaux propres		55,0
Capital-actions (note 7)	699,8	699,8
Surplus d'apport	15,5	14,8
Bénéfices non répartis	5 312,1	5 022.2
Cumul des autres éléments du résultat global (note 6)	(752,7)	(693,2)
	5 274,7	5 043,6
	12 511,5	12 303,9

(en millions de dollars américains sauf indication contraire, à l'exception des montants par action, non auditées)

#### 1. PRÉSENTATION DES ÉTATS FINANCIERS CONSOLIDÉS

Les états financiers consolidés intermédiaires résumés non audités (« les états financiers intermédiaires ») ont été préparés par la société conformément aux principes comptables généralement reconnus du Canada tels que publiés dans la partie I du manuel des Comptables professionnels agréés du Canada (CPA Canada) — Comptabilité, laquelle inclut les Normes internationales d'information financière (« IFRS »), telles que publiées par l'International Accounting Standards Board (« IASB ») applicables à la préparation d'états financiers intermédiaires, notamment la norme comptable internationale (« IAS ») 34 « Information financière intermédiaire ».

La préparation des états financiers intermédiaires repose sur des conventions et méthodes comptables qui concordent avec celles qui ont été employées dans la préparation des états financiers consolidés annuels audités de l'exercice terminé le 24 avril 2016. Les états financiers intermédiaires ne comprennent pas toute l'information exigée pour les états financiers complets et devraient être lus à la lumière des états financiers consolidés annuels audités et des notes complémentaires figurant dans le rapport annuel 2016 de la société. Les résultats d'exploitation pour les périodes intermédiaires présentées ne reflètent pas nécessairement les résultats attendus de l'exercice entier. Les activités de la société ont un caractère saisonnier. La période d'activité la plus importante se situe au premier semestre de chaque exercice, lequel inclut les ventes de la saison estivale.

Les états financiers intermédiaires de la société ont été approuvés le 30 août 2016 par le conseil d'administration qui a également approuvé leur publication.

#### **Chiffres comparatifs**

La société a apporté des ajustements à la répartition préliminaire du prix d'achat pour l'acquisition de Topaz. En conséquence, des modifications ont été apportées aux immobilisations corporelles, au goodwill et aux actifs d'impôts différés au bilan consolidé au 24 avril 2016.

#### 2. MODIFICATIONS COMPTABLES

#### Nouvelles normes publiées récemment mais non encore appliquées

En juin 2016, l'IASB a publié « Classement et évaluation des transactions dont le paiement est fondé sur des actions », qui vient modifier IFRS 2, « Paiement fondé sur des actions », et précise comment comptabiliser certains types de transactions dont le paiement est fondé sur des actions, comme l'incidence des conditions d'acquisition de droits et des conditions accessoires à l'acquisition de droits sur l'évaluation des paiements fondés sur des actions qui sont réglés en trésorerie. Ces modifications prennent effet pour les exercices ouverts à compter du 1<sup>er</sup> janvier 2018. Ces modifications doivent être appliquées de façon prospective, et l'adoption rétrospective est permise. La société évalue actuellement l'impact de ces modifications sur ses états financiers consolidés.

#### 3. ACQUISITIONS D'ENTREPRISES

Le 1er mai 2016, la société a complété l'acquisition des actions de A/S Dansk Fuel (« Dansk Fuel ») auprès de A/S Dansk Shell, comprenant un réseau de 315 stations-service en plus d'activités de vente de carburant commercial et de vente de carburant pour l'aviation, tous situés au Danemark. Tel que requis par les exigences de la Commission européenne, la société conservera 127 sites, dont 82 sites pour lesquels la société est propriétaire de l'immobilier et 45 sites qui sont détenus par des tiers et cédera les activités restantes de Dansk Fuel, en plus de 24 de ses sites actuels. Afin de respecter cette exigence, la société a signé une entente de vente des actions de Dansk Fuel à A/S DCC Holding, une filiale de DCC plc. qui est assujettie aux approbations réglementaires usuelles et qui devrait être complétée au cours du troisième trimestre de l'exercice 2017, lorsque les sites conservés auront été transférés à sa filiale au Danemark. Jusqu'à l'approbation et la conclusion de cette transaction de vente, Couche-Tard et Dansk Fuel vont continuer leurs opérations de façon distincte. Un fiduciaire a été nommé pour gérer et exploiter Dansk Fuel au cours de cette période intérimaire tel que requis par la Commission européenne. Puisque la société ne contrôle pas les opérations de Dansk Fuel, ses actions sont comptabilisées comme un investissement dans une société associée selon la méthode de la mise en équivalence au cours de ce trimestre.

La société contrôle les opérations des sites conservés lorsqu'ils sont transférés de Dansk Fuel à sa filiale au Danemark et à partir de cet instant, les résultats et actifs relatifs à ces sites sont inclus à son bilan et à ses résultats consolidés.

(en millions de dollars américains sauf indication contraire, à l'exception des montants par action, non auditées)

Parmi les 127 sites qui seront transférés, 72 sont des stations-service, 49 sont des stations-service automatisées et 6 sont des haltes-routières pour les camionneurs. L'ensemble de ces sites est opéré par des exploitants indépendants. Au cours du premier trimestre de l'exercice 2017, la société a conclu des ententes avec ces exploitants indépendants afin de convertir tous ces sites au modèle corporatif.

Au cours du premier trimestre de l'exercice 2017, la société a transféré 50 sites de Dansk Fuel à sa filiale au Danemark et a aussi converti ces 50 sites au modèle corporatif. La société anticipe que le transfert et la conversion des 77 sites restants seront complétés d'ici la fin du troisième trimestre de l'exercice 2017.

• Au cours de la période de 12 semaines terminée le 17 juillet 2016, la société a également fait l'acquisition d'un magasin par l'entremise d'une transaction distincte. La société est propriétaire du terrain et de la bâtisse pour ce site.

Pour la période de 12 semaines terminée le 17 juillet 2016, des frais d'acquisition de 1,0 \$ ont été comptabilisés au poste frais d'exploitation, de vente, administratifs et généraux relativement à ces acquisitions et à d'autres acquisitions non-réalisées ou en cours.

Ces acquisitions ont été effectuées pour une contrepartie totale en espèces de 19,8 \$. La société n'a pas encore terminé son appréciation de la juste valeur des actifs acquis, des passifs pris en charge et du goodwill pour toutes les transactions. La répartition préliminaire du prix d'achat de ces acquisitions est donc sujette à des ajustements aux justes valeurs des actifs, des passifs et du goodwill jusqu'à ce que le processus soit terminé.

Le tableau qui suit présente les répartitions du prix d'achat basées sur les justes valeurs estimées à la date d'acquisition et sur l'information disponible en date de publication des présents états financiers consolidés :

	\$
Actifs corporels acquis	
Stocks	2,6
Immobilisations corporelles	16,0
Autres actifs	1,7
Actif corporel total	20,3
Passifs pris en charge	
Provisions	1,6
Passif total	1,6
Actif corporel net acquis	18,7
Goodwill	1,1
Contrepartie totale	19,8
Contrepartie présumée pour le transfert de 50 sites de Dansk Fuel A/S	(18,4)
Contrepartie totale payée en trésorerie	1,4

La société estime que tout le goodwill relatif à ces transactions sera déductible aux fins fiscales.

La société a effectué ces acquisitions avec l'objectif d'accroître ses parts de marché, de pénétrer des nouveaux marchés et d'augmenter les économies d'échelle dont elle profite. Ces acquisitions ont généré un goodwill dû principalement à l'emplacement stratégique de certains magasins acquis. Depuis la date d'acquisition, les revenus et la perte nette relatifs à ces magasins ont été respectivement de 2,3 \$ et de 0,2 \$. Considérant la nature de ces acquisitions, l'information financière disponible ne permet pas de présenter fidèlement le chiffre d'affaires et le bénéfice net pro forma de la société si elle avait réalisé ces acquisitions au début de son exercice.

#### **Acquisition de Topaz**

Le 1<sup>er</sup> février 2016, la société a acquis toutes les actions en circulation de Topaz Energy Group Limited, Resource Property Investment Fund plc et Esso Ireland Limited, connus collectivement sous le nom de « Topaz » contre une contrepartie totale en trésorerie de 258,0 € ou 280,9 \$ plus une contrepartie conditionnelle d'un montant non actualisé maximum de 15,0 € (16,3 \$) payable à la signature de deux contrats. La juste valeur de la contrepartie conditionnelle a été estimée à 15,0 € (16,3 \$) en utilisant les informations disponibles sur le progrès des négociations à la date d'acquisition et représente la meilleure estimation de la société. Topaz est le plus grand détaillant de magasins d'accommodation et de carburant en Irlande avec un réseau comprenant 444 stations-service. De ces stations-service, 158 sont opérées par Topaz et 286 sont opérées par des exploitants indépendants. Suite à cette transaction, la société est devenue propriétaire du terrain et de la bâtisse pour 77 sites, locataire du terrain et propriétaire de la bâtisse pour 24 sites et locataire de ces mêmes actifs pour les sites restants. Cette transaction vise

(en millions de dollars américains sauf indication contraire, à l'exception des montants par action, non auditées)

également d'importantes opérations commerciales de vente de carburant puisqu'elle comprend plus de 30 dépôts et deux terminaux détenus.

Étant donné l'ampleur de la transaction et le fait que cette transaction s'est déroulée peu de temps avant la fin de l'exercice 2016, la société n'a pas encore terminé son appréciation de la juste valeur des actifs acquis, des passifs pris en charge et du goodwill. Par conséquent, les ajustements de juste valeur liés à cette acquisition sont inclus dans le goodwill dans la répartition préliminaire du prix d'achat. Le travail préliminaire de la société a identifié les actifs incorporels suivants, qui n'ont pas encore été évalués dans cette répartition préliminaire du prix d'achat : relations clients, logiciel, contrats de location favorables et une marque de commerce. Cette répartition préliminaire du prix d'achat est donc sujette à des ajustements aux justes valeurs des actifs, des passifs et du goodwill jusqu'à ce que le processus soit terminé d'ici la fin de l'exercice 2017. Le tableau qui suit présente la répartition initiale du prix d'achat de Topaz telle que présentée dans les états financiers consolidés annuels 2016 de la société et les ajustements effectués afin de modifier cette répartition basée sur l'information disponible en date de l'autorisation des présents états financiers consolidés :

	Répartition initiale	Ajustements	Répartition ajustée
	\$	\$	\$
Actif			
Actif à court terme			
Trésorerie et équivalents de trésorerie	28,4		28,4
Débiteurs	213,5		213,5
Stocks	38,1		38,1
Frais payés d'avance	12,9		12,9
	292,9		292,9
Immobilisations corporelles	509,0	4,1	513,1
Immobilisations incorporelles identifiables	5,1		5,1
Autres actifs	5,1		5,1
Impôts différés	2,2	2,8	5,0
	814,3	6,9	821,2
Passif à court terme Créditeurs et charges à payer Provisions	237,7 2,4		237,7 2,4
Portion à court terme de la dette à long terme	231,3		231,3
	471,4		471,4
Dette à long terme	153,0		153,0
Provisions	19,5		19,5
Passif au titre des prestations constituées	9,6		9,6
	653,5		653,5
Actif net identifiable	160,8	6,9	167,7
Goodwill à l'acquisition	136,4	(6,9)	129,5
Contrepartie	297,2	* * *	297,2
Contrepartie conditionnelle	16,3		16,3
Trésorerie et équivalents de trésorerie acquis	28,4		28,4
Flux de trésorerie nets à l'acquisition	252,5	_	252,5

La société estime qu'aucun goodwill ne sera déductible aux fins fiscales en regard à cette transaction.

La société a effectué cette acquisition avec l'objectif de pénétrer des nouveaux marchés et d'augmenter les économies d'échelle dont elle profite.

(en millions de dollars américains sauf indication contraire, à l'exception des montants par action, non auditées)

#### 4. DETTE À LONG TERME

	Au 17 juillet 2016	Au 24 avril 2016
	\$	\$
Billets de premier rang non garantis libellés en dollars canadiens	1 549,6	1 573,2
Crédit d'exploitation D à terme renouvelable non garanti en dollars américains, échéant en décembre 2019	64,0	841,2
Crédit d'exploitation D à terme renouvelable non garanti en dollars canadiens, échéant en décembre 2019	-	43,0
Billets de premier rang non garantis libellés en NOK, échéant en février 2026	80,1	81,8
Billets de premier rang non garantis libellés en euro, échéant en mai 2026	829,4	-
Obligations à taux variable en NOK, 5,04 %, échéant en février 2017	1,8	1,8
Obligations à taux fixe en NOK, 5,75 %, échéant en février 2019	1,6	1,6
Autres dettes, incluant des obligations en vertu de contrats de location-financement, échéant à diverses dates	332,7	314,4
	2 859,2	2 857,0
Portion à court terme de la dette à long terme	29,9	28,6
	2 829,3	2 828,4

Le 6 mai 2016, la société a émis des billets de premier rang non garantis libellés en euros pour un total de 750,0 €, dont le taux de coupon est de 1,875 % et venant à échéance le 6 mai 2026. L'intérêt est payable annuellement le 6 mai de chaque année. Le produit net de cette émission a principalement été utilisé pour rembourser une partie du crédit d'exploitation à terme renouvelable non garanti.

#### 5. BÉNÉFICE NET PAR ACTION

Le tableau suivant présente les informations sur le calcul du bénéfice net par action de base et dilué :

	Période de 12 semaines terminée le 17 juillet 2016			Période de 12 semaines terminée le 19 juillet 2015			
	<b>-</b>	Nombre moyen pondéré d'actions	Bénéfice net	57.75	Nombre moyen pondéré d'actions	Bénéfice net	
	Bénéfice net	(en milliers)	par action	Bénéfice net	(en milliers)	par action	
	\$		\$	\$		\$	
Bénéfice net de base attribuable aux actionnaires de catégories A et B	324,4	567 677	0,57	297,6	567 381	0,52	
Effet dilutif des options d'achat d'actions		1 524	-		1 714	-	
Bénéfice net dilué disponible aux actionnaires de catégories A et B	324,4	569 201	0,57	297,6	569 095	0,52	

Lorsqu'elles ont un effet antidilutif, les options d'achat d'actions doivent être exclues du calcul du bénéfice net dilué par action. Pour la période de 12 semaines terminée le 17 juillet 2016, 203 713 options d'achat d'actions ont été exclues et aucune option d'achat d'actions n'a été exclue pour la période de 12 semaines terminée le 19 juillet 2015.

#### 6. CUMUL DES AUTRES ÉLÉMENTS DU RÉSULTAT GLOBAL

Au 17 juillet 2016							
		Att	ribuable aux déten	teurs d'actions	de la société		
						Ne sera jamais reclassé	
						aux	
	1	Éléments qui peuv	ent être reclassés a	ux résultats		résultats	
	Redressements cumulés des	Couverture de	Intérêts nets sur la couverture de	Placement	Couverture	Cumul des pertes	Cumul des autres éléments du
	conversions de devises	l'investissement net	l'investissement net	disponible à la vente	de flux de trésorerie	actuarielles nettes	résultat global
	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Solde, avant impôts sur les bénéfices Moins : impôts sur les bénéfices	(456,0)	(282,9) (0,2)	1,5 (0,2)	(2,4) 0,9	2,9 0,8	(19,0) (4,5)	(755,9) (3,2)
Solde, déduction faite des impôts sur les bénéfices	(456,0)	(282,7)	1,7	(3,3)	2,1	(14,5)	(752,7)

(en millions de dollars américains sauf indication contraire, à l'exception des montants par action, non auditées)

Au 10 juillet 2015

Au 19 Juliet 2015		Attribu	able aux détenteurs d'	actions de la so	ociété	
-	Éléme	ents qui peuvent être re	classés aux résultats		Ne sera jamais reclassé aux résultats	
	Redressements cumulés des conversions de devises	Couverture de l'investissement net	Intérêts nets sur la couverture de l'investissement net	Couverture de flux de trésorerie	Cumul des pertes actuarielles nettes	Cumul des autres éléments du résultat global
	\$	\$	\$	\$	\$	\$
Solde, avant impôts sur les bénéfices Moins : impôts sur les bénéfices	(483,8)	(242,3)	5,3 1,5	8,8 2,3	(6,4) (2,2)	(718,4) 1,6
Solde, déduction faite des impôts sur les bénéfices	(483,8)	(242,3)	3,8	6,5	(4,2)	(720,0)

#### **CAPITAL-ACTIONS**

#### Actions émises et en circulation

Au 17 juillet 2016, la société avait d'émises et en circulation 147 766 540 actions à vote multiple catégorie A comportant dix votes par action (147 766 540 au 24 avril 2016) et 419 927 261 actions à droit de vote subalterne catégorie B comportant un vote par action (419 823 571 au 24 avril 2016).

#### 8 RACHAT DE LA PART DES ACTIONNAIRES SANS CONTRÔLE DANS CIRCLE K ASIA S.À.R.L.

Le 24 juillet 2015, la société a exercé son option de rachat de la part des actionnaires sans contrôle dans Circle K Asia s.à.r.I (« Circle K Asia ») pour une contrepartie en trésorerie de 11,8 \$. La différence entre la contrepartie payée et la valeur de la part des actionnaires sans contrôle au 24 juillet 2015 est présentée au surplus d'apport. Étant donné le rachat, l'obligation de rachat de la société a été annulée et son renversement a été comptabilisé dans les bénéfices non répartis. La société détient désormais 100 % des opérations de Circle K Asia.

#### 9. INFORMATION SECTORIELLE

La société exploite des magasins d'accommodation aux États-Unis, en Europe et au Canada. Elle exerce essentiellement ses activités dans un seul secteur isolable, soit la vente de produits de consommation immédiate, de carburant pour le transport routier et d'autres produits principalement par l'entremise de magasins corporatifs ou de franchises. L'exploitation des magasins d'accommodation se fait sous plusieurs bannières, dont Circle K, Couche-Tard, Mac's, Kangaroo Express, Statoil, Ingo, Topaz et Re.Store. Les produits de clients externes proviennent principalement de trois catégories, soit les marchandises et les services, le carburant pour le transport routier et les autres revenus.

Le tableau suivant fournit de l'information sur les principales catégories de produits ainsi que de l'information d'ordre géographique :

Produits de clients externes (a) Marchandises et services Carburant pour le transport routier Autres

Marge brute Marchandises et services

Total de l'actif à long terme (b)

Carburant pour le transport routier Autres

	Période de 1 terminée le 1			Période de 12 semaines terminée le 19 juillet 2015			
États-Unis	Europe	Canada	Total	États-Unis	Europe	Canada	Total
\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$	\$
1 812,9	263,6	456,3	2 532,8	1 760,4	206,0	471,0	2 437,4
3 807,9	1 351,4 223.5	501,9	5 661,2 226,6	4 437,7 3,7	1 374,9 164,1	561,7 0,1	6 374,3 167,9
3,0 5 623,8	1 838,5	0,1 958,3	8 420,6	6 201,8	1 745,0	1 032,8	8 979,6
602,0 362,5	109,9 210.2	151,4 39,2	863,3 611,9	583,4 317.4	86,2 185,8	156,3 37,2	825,9 540,4
3,0	41,1	0,1	44,2	3,7	49,2	0,1	53,0
967,5	361,2	190,7	1 519,4	904,5	321,2	193,6	1 419,3
5 146,1	3 736,9	589,3	9 472,3	4 909,8	2 699,3	522,8	8 131,9

<sup>(</sup>a) Les zones géographiques sont délimitées en fonction de l'endroit où la société génère les produits d'exploitation (l'endroit où se fait la vente) ainsi que l'emplacement des actifs à

<sup>(</sup>b) Excluant les instruments financiers, les actifs d'impôts différés et les actifs relatifs aux avantages postérieurs à l'emploi.

(en millions de dollars américains sauf indication contraire, à l'exception des montants par action, non auditées)

#### 10. JUSTES VALEURS

La juste valeur des comptes clients et rabais fournisseurs à recevoir, des montants à recevoir sur cartes de crédit et de débit et des comptes fournisseurs et charges à payer est comparable à leur valeur comptable étant donné leur échéance rapprochée. La juste valeur des obligations relatives à des immeubles et à des équipements loués en vertu de contrats de location-financement est comparable à leur valeur comptable puisque les taux d'intérêt implicites sont généralement comparables aux taux d'intérêt du marché pour des obligations similaires. La valeur comptable du crédit d'exploitation à terme renouvelable non garanti D se rapproche de sa juste valeur étant donné que son écart de taux est similaire à l'écart de taux que la société obtiendrait dans des conditions similaires à la date du bilan.

#### Hiérarchie des évaluations à la juste valeur

Les évaluations à la juste valeur sont classées selon les niveaux suivants :

- Niveau 1: les prix non rajustés cotés sur des marchés actifs pour des actifs ou passifs identiques;
- Niveau 2 : les données autres que les prix cotés visés au niveau 1, qui sont observables pour l'actif ou le passif, directement ou indirectement; et
- Niveau 3 : les données relatives à l'actif ou au passif qui ne sont pas fondées sur des données de marché observables.

La juste valeur estimative de chacune des catégories d'instruments financiers, les méthodes et les hypothèses utilisées pour les déterminer et la hiérarchie des évaluations à la juste valeur s'établissent comme suit :

Instruments financiers qui sont comptabilisés à la juste valeur aux bilans consolidés :

- La juste valeur du contrat d'investissement incluant un swap sur rendement total intégré est principalement fondée sur la juste valeur de marché des actions de catégorie B de la société et s'établit à 45,9 \$ au 17 juillet 2016 (45,3 \$ au 24 avril 2016) (niveau 2); et
- La juste valeur des swaps de taux d'intérêt multidevises est basée sur des prix de marché obtenus d'institutions financières de la société pour des instruments financiers similaires et s'établit à 257,4 \$ au 17 juillet 2016 (224,0 \$ au 24 avril 2016) (niveau 2). Ils sont présentés aux autres passifs financiers aux bilans consolidés.

Instruments financiers qui ne sont pas comptabilisés à la juste valeur aux bilans consolidés :

- La juste valeur des billets de premier rang non garantis libellés en dollars canadiens est basée sur des données observables sur le marché et s'établit à 1 637,9 \$ au 17 juillet 2016 (1 636,5 \$ au 24 avril 2016);
- La juste valeur des billets de premier rang non garantis libellés en euros est basée sur des données observables sur le marché et s'établit à 873,3 \$ au 17 juillet 2016; et
- La juste valeur des billets de premier rang non garantis libellés en couronnes norvégiennes est basée sur des données observables sur le marché et s'établit à 82,9 \$ au 17 juillet 2016 (82,6 \$ au 24 avril 2016).

#### 11. ÉVÉNEMENTS SUBSÉQUENTS

#### Dividendes

Lors de sa réunion du 30 août 2016, le conseil a déclaré et approuvé le paiement d'un dividende trimestriel de 7,75 ¢ CA par action aux actionnaires inscrits au 9 septembre 2016 pour le premier trimestre de l'exercice 2017, payable le 23 septembre 2016. Il s'agit d'un dividende déterminé au sens de la Loi de l'Impôt sur le Revenu du Canada.

#### Acquisition

Le 21 août 2016, la société a annoncé un accord de fusion définitif avec CST Brands, Inc. (« CST ») qui permettra l'acquisition de CST par une transaction au comptant de 48,53 \$ US par action, représentant une valeur totale approximative de 4,4 milliards \$ pour l'entreprise, incluant la dette nette assumée. CST est basée à San Antonio, au Texas, et emploie plus de 14 000 personnes dans plus de 2 000 emplacements à travers le sud-ouest des États-Unis, avec une présence importante au Texas, en Géorgie, dans le sud-est des États-Unis, dans l'État de New-York et dans l'est du Canada. Il est prévu que cette transaction soit financée par la société à même ses liquidités disponibles, ses facilités de crédit existantes et un nouveau prêt à

(en millions de dollars américains sauf indication contraire, à l'exception des montants par action, non auditées)

terme. La clôture de la transaction avec CST devrait avoir lieu au début de l'année civile 2017 et est assujettie à l'approbation des actionnaires de CST ainsi qu'aux approbations réglementaires usuelles aux États-Unis et au Canada.

Alimentation Couche-Tard a également conclu un accord avec Parkland Fuel Corporation selon lequel elle vendrait la majorité des actifs canadiens de CST après la fusion pour une valeur approximative de 750 millions \$. Cette transaction est assujettie aux approbations réglementaires et aux conditions de clôture usuelles.

Le 29 août 2016, la société a conclu une entente afin d'acquérir, auprès de American General Investments, LLC et de North American Financial Group, LLC, 53 sites corporatifs situés en Louisiane, aux États-Unis. Ces sites sont présentement exploités sous la bannière Cracker Barrel et incluent 12 restaurants à service rapide. Selon cette entente, la société serait propriétaire du terrain et de la bâtisse pour 47 sites et assumerait les baux ou signerait de nouveaux baux pour les 6 autres sites. La clôture de la transaction devrait avoir lieu au cours du troisième trimestre de l'exercice 2017 et celle-ci est sujette aux approbations réglementaires et conditions de clôture usuelles. La société anticipe financer cette transaction à même ses liquidités disponibles et ses facilités de crédit existantes.